

INFORME DE GERENCIA

PARA EL EJERCICIO ECONÓMICO 2011

1.- ANTECEDENTES.

Señores socios permítanme iniciar este informe relacionando lo presupuestado para el año que termina con lo realizado en el mismo período.

CUENTA	PRESUPUESTADO	REALIZADO
Ventas	\$ 1300.000,00	\$ 1534.856,56
Costo de Ventas	\$ 1100.000,00	\$ 1202660,32
Utilidad Bruta	\$ 200.000,00	\$ 332.193,68
Gastos de Ventas	\$ 60.000,00	\$ 95.421,35
Gastos Administrativos	\$ 55.000,00	\$ 210.106,67
Gastos Financieros	\$ 15.000,00	\$ 18.770,33
Resultados	\$ 70.000,00	\$ 7.895,33

Del cuadro anterior podemos deducir que aún cuando nuestras ventas se incrementaron notablemente, con relación a lo presupuestado; las utilidades no reflejan el mismo resultado debido a que en el mes de agosto como bien saben tuvimos el robo de nuestro contenedor que nos llevo a incurrir en varios gastos y trámites judiciales que sumando todos incluyendo los impuestos de importación asciende a \$ 200.000; por tal motivo no llegamos a obtener la utilidad esperada.

2.- SITUACION GENERAL.

Con relación a este punto no queda más de aclararles que se está haciendo todo lo posible para encontrar a los responsables del robo y encontrar nuestra mercadería, aunque hemos tratado en lo posible de optimizar cada uno de los gastos, los trámites judiciales, el pago a los investigadores y demás costos y gastos que acarrea la investigación salen de nuestras manos.

3.- ASPECTO ECONÓMICO.

Para demostrar objetivamente este punto, se presenta a continuación los siguientes índices financieros:

a. De Liquidez

Activos corrientes	675761.11	
	=	
Pasivos Corrientes	589967.07	= 1.14

Este índice demuestra una buena liquidez y adecuada solvencia.

b. Rentabilidad del Capital

Utilidad	7895.33	
	=	
Capital	600.00	= 13.16

Si comparamos el capital pagado con la utilidad obtenida, podemos ver que ésta es del 13.16%, la misma que consideramos rentable a pesar del obstáculo que tuvimos que enfrentar en éste período.

3.- CONCLUSIONES

De lo anteriormente presentado se puede concluir, que la meta de ventas fue cumplida en su totalidad, nuestro inconveniente fue el no prever este fortuito inconveniente que ocasionó que nuestra empresa tenga una recaída en el segundo semestre del año.

Quiero mostrar mi agradecimiento a todo el equipo de trabajo y a todos los que conformamos Martínez que ésta en estos momentos unido en una sola fuerza para superar este obstáculo tan grande que nos pusieron delante. Esperemos que en este nuevo año que empieza podamos mejorar nuestra situación económica y nuevamente regresar al mercado con más fuerza y superar nuestras metas propuestas.

Cordialmente;

Martin - Esp. Importadores C. Ltda

Lcdo. José Martínez
GERENTE GENERAL