

Quito, 22 de Febrero de 2019
DRC-L9222

Señor,
**PRESIDENTE DE LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS
DESMI LATINOAMÉRICA S.A.**
Presente.-

De mi mayor consideración,

A continuación me permito poner en su conocimiento el Informe Resumido de las labores llevadas a cabo por la Administración de la compañía DESMI LATINOAMÉRICA S.A. durante el ejercicio económico 2018.

1.- DESEMPEÑO DE LA COMPAÑÍA

Los ingresos de la compañía producto de comisiones, servicios y ventas tienen básicamente cinco componentes en el 2018, la venta de equipos, venta Partes de Repuesto, venta de Bombas DESMI y Servicios de Mantenimiento:

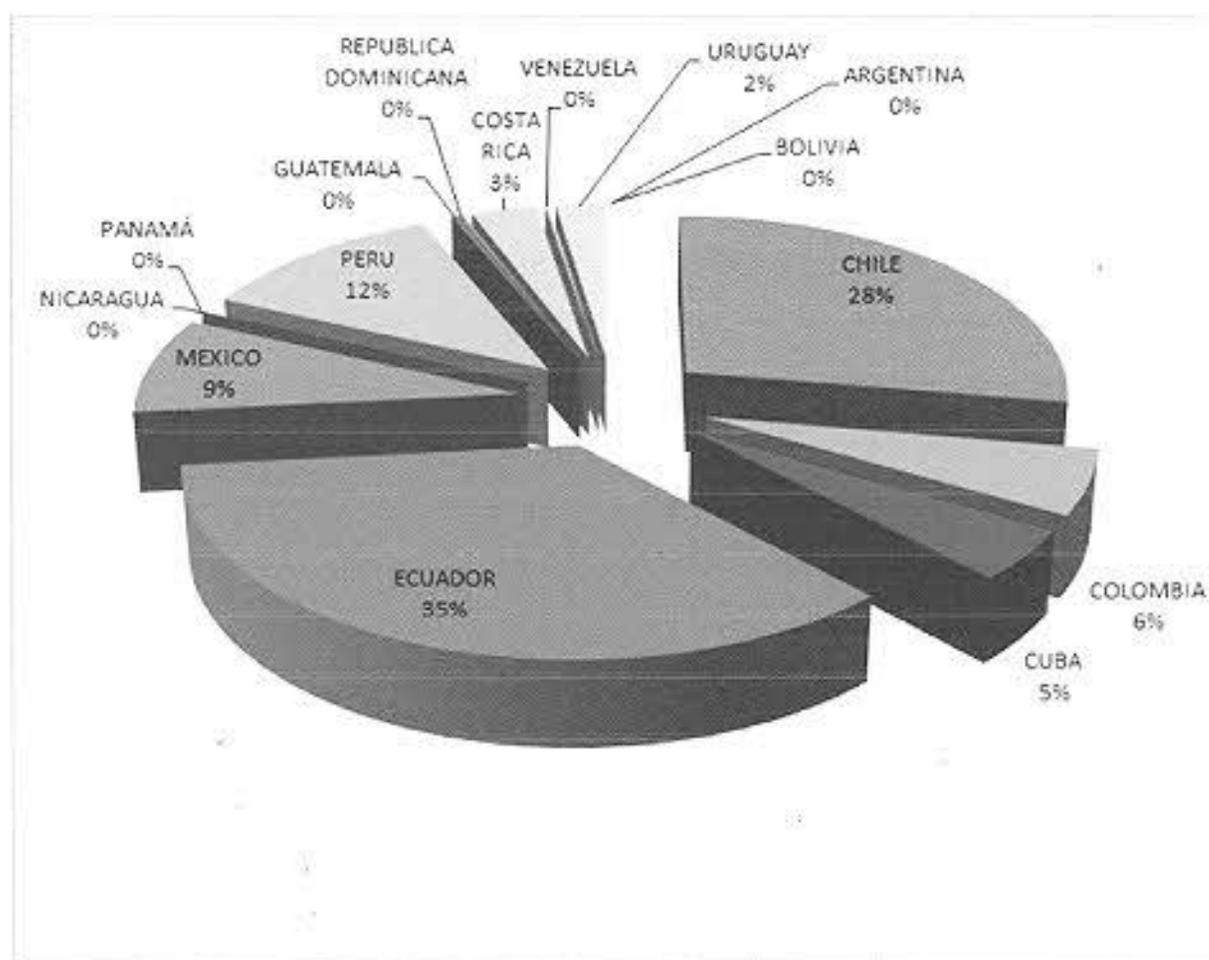


Mantenemos nuestro compromiso de ser una empresa con responsabilidad por el mercado Latinoamericano.

El presupuesto aprobado para inversiones de las empresas públicas petroleras en el Ecuador fue modificado mediante oficio en abril, estableciendo una reducción al techo presupuestario en un 29.77% en relación al Presupuesto inicial de acuerdo al Informe

de Gestión de nuestro principal cliente EP Petroecuador, por lo que disminuyó significativamente la venta de Equipos en el territorio ecuatoriano, pero a la vez tuvimos un incremento en los ingresos por servicios de Mantenimiento prestados, a consecuencia de esta reducción presupuestaria, se realizaron inspecciones y servicios de mantenimiento de nuestros Equipos en las empresas públicas del país.

Los niveles de penetración global en el mercado Latinoamericano se han mantenido similares a los del año anterior, la distribución ha cambiado significativamente, principalmente un incremento en el nivel de ventas en Ecuador y Chile, contrastando con una disminución significativa en Colombia, Perú, México y Argentina:



En el 2018, la lista de nuestros principales mercados ha cambiado respecto a años anteriores, Cuba aparece nuevamente, al igual que Nicaragua. Venezuela sigue sin aparecer en nuestra lista de clientes, debido a su delicada situación económica.

1.1. DATOS ECONÓMICOS GENERALES

INGRESOS OPERACIONALES	AÑO 2017	
Ventas Directas	USD\$	42.507,13
Venta de Servicios	USD\$	78.585,00
Ingresos por comisiones DESMI RO-CLEAN	USD\$	334.411,97
Comisiones Desmi Inc.	USD\$	62.540,78
Otros ingresos	USD\$	748,04
TOTAL INGRESOS	USD\$	518.792,92

Los ingresos de la compañía en el 2018, alcanzaron los **USD\$518,792.92**, valor que representa cerca de 9,92% de decremento en relación a los ingresos alcanzados en el 2017.

2.- CUMPLIMIENTO DE METAS Y OBJETIVOS

Cerrar el año Fiscal sin pérdidas

Hemos cerrado el año con una utilidad de **USD\$ 9,944.99**, nuestro objetivo de cerrar el año fiscal sin pérdidas se ha cumplido, además que duplicamos el valor de utilidades del año anterior, esto se debe a que el costo de ventas en un servicio siempre será menor que el generado en la importación y venta de equipos.

Mantener o mejorar el nivel de ventas de servicios y partes de repuesto en Latinoamérica.

Este objetivo se consiguió durante el 2018, gracias a los esfuerzos realizados los proyectos pudieron ser ejecutados.

Incrementar un 3% el nivel de ventas de equipos en Latinoamérica.

Este objetivo no fue logrado. La situación económica general, los aún bajos precios del barril de petróleo, una competencia más agresiva y algunos proyectos que no se concretaron en el 2018, no permitieron cumplir con este objetivo.

Incrementar nuestra fuerza de ventas con nuevos representantes y un potencial nuevo Gerente Regional.

Se llevó a cabo el Seminario de Representantes en el que efectivamente se tuvo nuevos miembros, Representantes Nuevos en Bolivia, Panamá y Argentina, así como la contratación de Christian Palacios como nuevo Gerente Regional.

3.- PERSPECTIVAS PARA EL 2019 Y OBJETIVOS PROPUESTOS

Es nuestro compromiso el mantener un buen desempeño en el área de ventas, tanto de equipos y servicios, en Latinoamérica en el 2019, empeñados en mantener a DESMI como la compañía líder en la provisión de equipos para Control de Derrames de Hidrocarburos en la región.

Para el 2019, las elecciones presidenciales en el Colombia, Chile, México y los sonados casos de corrupción en la región, avizoran un escenario complejo, donde nuestro mejor esfuerzo debe ser puesto en miras de asegurar todos y cada uno de los proyectos a los que tengamos acceso, visitas a países de la región serán necesarios al tiempo que se cuidan los egresos por gastos operacionales.

Algunos de los objetivos planteados para el 2019 son:

- Cerrar el balance sin pérdidas
- Mantener o mejorar el nivel de ventas de servicios y partes de repuesto en Latinoamérica.
- Incrementar un 5% el nivel de ventas de equipos en Latinoamérica.
- Empezar en nuevos proyectos como los de Protección de Playas contra el Sargazo y Manejo de basuras flotantes.

Hasta aquí Señor Presidente el informe resumido de actividades. Esta administración hace votos por días mejores, porque nuestro esfuerzo y trabajo sean en beneficio de nuestras familias y nuestro país.

Atentamente,
DESMI LATINOAMÉRICA S.A.



Rolando Chávez Peñaherrera
GERENTE GENERAL