DESMI

Quito, 20 de Marzo del 2018
DRC-L8112

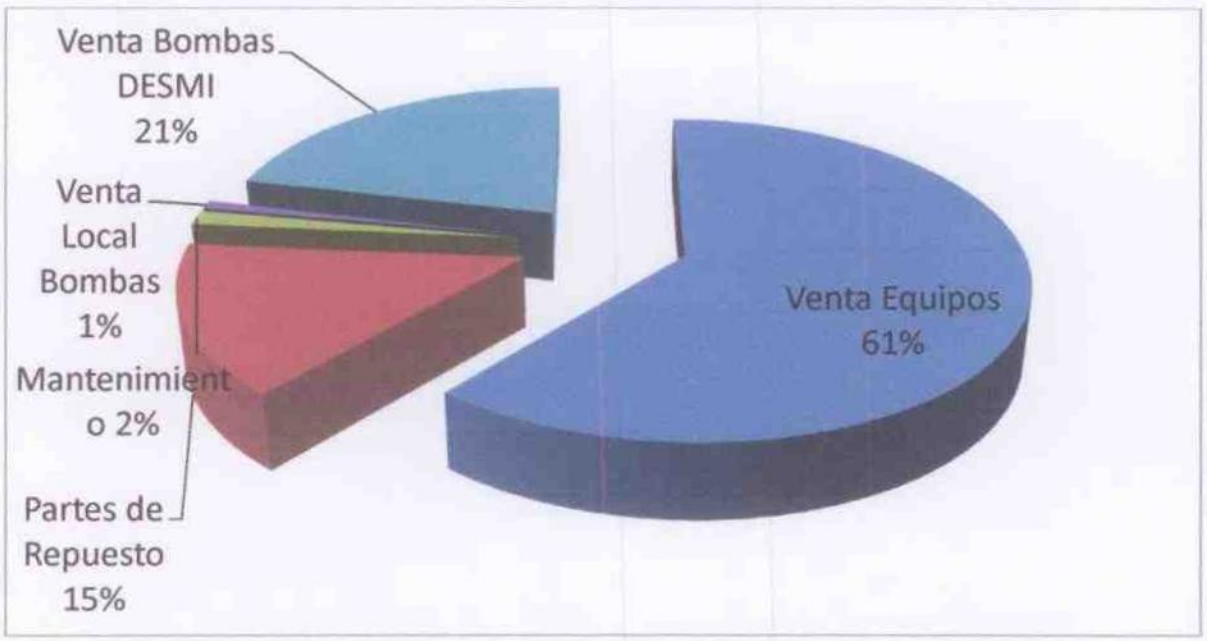
Señor,
PRESIDENTE DE LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS
DESMI LATINOAMÉRICA S.A.
Presente.-

De mi mayor consideración,

A continuación me permito poner en su conocimiento el Informe Resumido de las labores llevadas a cabo por la Administración de la compañía DESMI LATINOAMÉRICA S.A. durante el ejercicio económico 2017.

1.- DESEMPEÑO DE LA COMPAÑÍA

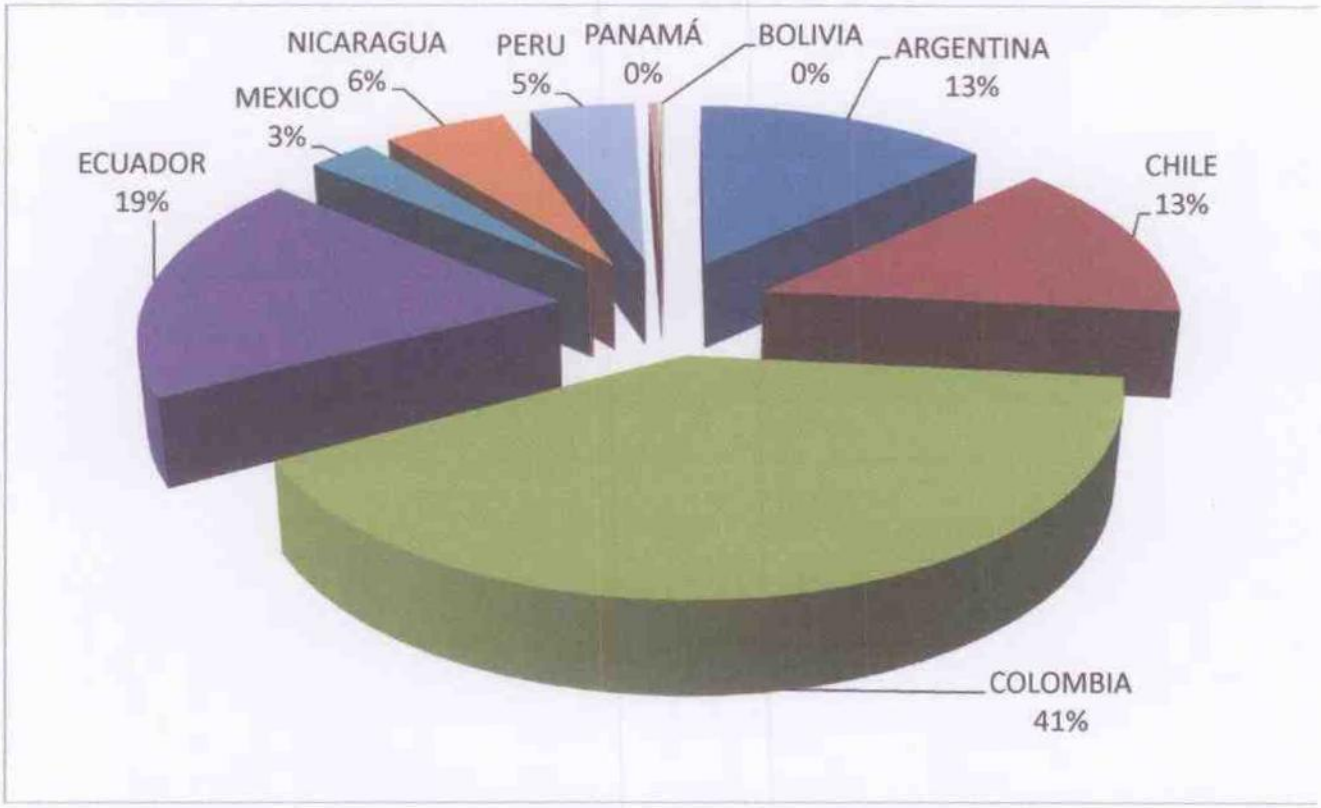
Los ingresos de la compañía producto de comisiones, servicios y ventas tienen básicamente cinco componentes en el 2017, la venta de equipos, venta Partes de Repuesto, venta de Bombas DESMI y Mantenimiento:



Mantenemos nuestro compromiso de ser una empresa con responsabilidad por el mercado Latinoamericano.

Los niveles de penetración en el mercado Latinoamericano se han mantenido similares a los del año anterior, es importante mencionar la incorporación de nuevos mercados al sur del continente en nuestra lista de clientes, específicamente Argentina. La siguiente grafica muestra la porción respectiva de estos países:

DESMI Ro-Clean Latinoamerica S.A.
Calle Amagasi del Inca E14-68 y 2° Transversal
Tel.: +593 2 326 1939
Fax: +593-2 326 4844



En el 2017, pese a que la ciada de los precios del petróleo aún tienen efectos negativos en las ventas, la lista de nuestros principales mercados ha cambiado respecto a años anteriores, nuevamente aparece Colombia encabezando la lista, seguidos de Ecuador, Chile y una marcada participación de Argentina. Venezuela sigue sin aparecer en nuestra lista de clientes, debido a su delicada situación económica.

Tal vez debamos ajustarnos a nuevos niveles de ventas en Latinoamérica, si bien es cierto, el incremento en ventas fuera de Ecuador es importante y no cerramos el año con pérdidas los resultados no son comparables con años pasados.

DESMI Ro-Clean Latinoamerica S.A.
Calle Amagasi del Inca E14-68 y 2° Transversal
Tel.: +593 2 326 1939
Fax: +593-2 326 4844

1.1. DATOS ECONÓMICOS GENERALES

INGRESOS OPERACIONALES	AÑO 2017
Ventas Directas	USD$ 258.682,32
Venta de Servicios	USD$ 5.000,00
Ingresos por comisiones DESMI RO-CLEAN	USD$ 255.117,72
Comisiones Desmi Inc.	USD$ 57.047,41
Otros Ingresos	USD$ 56,48
TOTAL INGRESOS	**USD$ 575.903,93**

Los ingresos de la compañía en el 2017, alcanzaron los **USD$575,903.93,** valor que representa cerca de 1.4% de decremento en relación a los ingresos alcanzados en el 2016.

2.- CUMPLIMIENTO DE METAS Y OBJETIVOS

Cerrar el año Fiscal sin pérdidas
Hemos cerrado el año con una utilidad de **USD$ 3.971,57**, nuestro objetivo de cerrar el año fiscal sin pérdidas se ha cumplido.

Mantener o mejorar el nivel de ventas de servicios y partes de repuesto que nuestra compañía ha conseguido en los dos últimos años en Latinoamérica.
Este es un objetivo no conseguido durante el 2017, pese a los esfuerzos realizados los proyectos no pudieron ser ejecutados

Incrementar un 10% el nivel de ventas de equipos en Latinoamérica.
Este objetivo fue muy bien logrado y superado ampliamente. El cambio de visión y mayor persistencia en proyectos importantes dio muy buenos frutos, pese a que algunos proyectos no se concretaron el éxito fue ampliamente mejor que el del 2016.

Emprender en nuevos proyectos como los de carga de combustibles y protección por basuras flotantes.
Objetivo no alcanzado, sin embargo, los resultados en el segmento OSR justifican el esfuerzo en la línea tradicional.

3.- PERSPECTIVAS PARA EL 2018 Y OBJETIVOS PROPUESTOS

Es nuestro compromiso el mantener un buen desempeño en el área de ventas, tanto de equipos y servicios, en Latinoamérica en el 2018, empeñados en mantener a DESMI como la compañía líder en la provisión de equipos para Control de Derrames de Hidrocarburos en la región.

Para el 2018, las elecciones presidenciales en el Colombia, Chile, México y los sonados casos de corrupción en la región, avizoran un escenario complejo, donde nuestro mejor esfuerzo debe ser puesto en miras de asegurar todos y cada uno de los

DESMI Ro-Clean Latinoamerica S.A.
Calle Amagasi del Inca E14-68 y 2º Transversal
Tel.: +593 2 326 1939
Fax: +593-2 326 4844

proyectos a los que tengamos acceso, visitas a países de la región serán necesarios al tiempo que se cuidan los egresos por gastos operacionales.

Algunos de los objetivos planteados para el 2018 son:

- Cerrar el balance sin pérdidas
- Mantener o mejorar el nivel de ventas de servicios y partes de repuesto en Latinoamérica.
- Incrementar un 3% el nivel de ventas de equipos en Latinoamérica.
- Incrementar nuestra fuerza de ventas con nuevos representantes y un potencial nuevo Gerente Regional.

Hasta aquí Señor Presidente el informe resumido de actividades. Esta administración hace votos por días mejores, porque nuestro esfuerzo y trabajo sean en beneficio de nuestras familias y nuestro país.

Atentamente,
DESMI LATINOAMÉRICA S.A.

Rolando Chávez Peñaherrera
GERENTE GENERAL

DESMI Ro-Clean Latinoamerica S.A.
Calle Amagasí del Inca E14-68 y 2° Transversal
Tel.: +593 2 326 1939
Fax: +593-2 326 4844