

INFORME DE GERENTE

Julio, 2016

A los Accionistas y Junta de Directores de ANVET TECHNOLOGY SOLUTIONS ECUADOR S.A.:

En cumplimiento del nombramiento como Gerente Tesorero que me hiciera la Junta Extraordinaria de Directorio de AVNET TECHNOLOGY SOLUTIONS ECUADOR S.A., de acuerdo a lo dispuesto por la Ley de Compañías y la Resolución No. 92.1.4.3.0013 publicada en el Registro Oficial No. 44 del 13 de octubre de 1992 de la Superintendencia de Compañías referente a las obligaciones de los Administradores, presento a ustedes mi informe sobre las actividades de la Compañía por el año terminado el 31 de diciembre del 2015.

En primer lugar, de conformidad al Art. 1 de la Resolución 04.Q.IJ.001, R.O. 289, 10-III-2004, cúmpleme manifestar que durante el año 2015, AVNET TECHNOLOGY SOLUTIONS ECUADOR S.A. ha pagado debidamente por todas las licencias del software utilizado en la operación de la compañía, ha mantenido el control y ha respetado todos los convenios y lineamientos relacionados con la propiedad intelectual y el uso de las marcas "AVNET", "APPLE", "AVAYA", "MICROSOFT", "POLYCOM", "NETAPP", "CISCO", "EMC", "VCE" e "IBM". Estos son los temas de propiedad intelectual que, a mi conocimiento, deben ser revelados.

1. Performance General de la Empresa

El año 2015 presenta una disminución en ventas respecto del año 2014 de aproximadamente un 30%, debido a los siguientes hechos principales:

- Incremento de los aranceles de importación y establecimiento de salvaguardias para los productos de tecnología. Esto frenó de manera importante varios proyectos y afectó muchísimo a la brand de APPLE, cuyos productos son de consumo.
- Reducción de la inversión pública a todo nivel debido a la caída de los precios del petróleo. Esto afectó principalmente a las líneas de producto de valor, pues el Estado, indirectamente, es uno de los principales clientes de AVNET.
- Conclusión del contrato de distribución de APPLE en octubre de 2015.

A nivel de rentabilidad porcentual, esta se mantiene similar a la del año 2014, debido a reducción de algunos gastos, sobretodo en personal, gracias a que se ha podido generar eficiencias a nivel regional, al poder utilizar los recursos de otras geografías, principalmente Colombia y México.

La composición de las ventas por división muestra una participación mayoritaria de IBM, seguida de APPLE, CISCO, TOSHIBA, LENOVO y EMC.

2. Cumplimiento de los objetivos previstos

En base a lo indicado en el punto anterior, pese a que la compañía fue rentable, no se llegaron a cumplir las métricas establecidas en el presupuesto. La salida de la línea APPLE así como la probabilidad de que los impuestos de importación y la baja inversión pública se mantengan en el 2016, hace necesario que para el siguiente año se haga algunos ajustes presupuestarios.

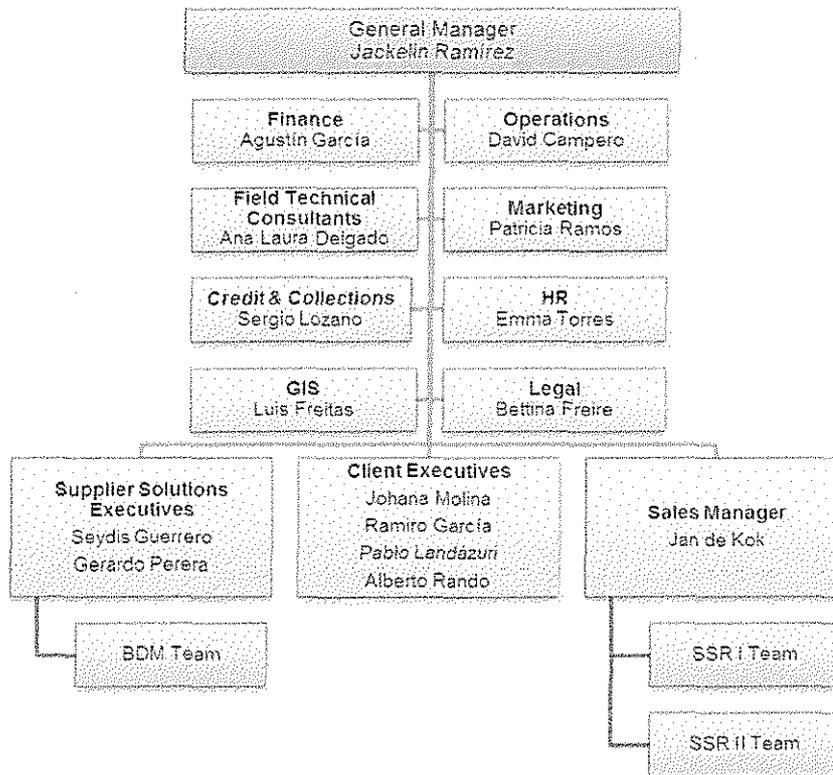
3. Cumplimiento de las disposiciones de la junta general y el directorio de la compañía

Todas las disposiciones de la Junta General y del Directorio de la compañía fueron cumplidas a cabalidad, para lo que pongo a su disposición todos los archivos de la compañía para cualquier revisión o información adicional que fuera requerida.

4. Informe sobre hechos extraordinarios producidos durante el ejercicio en el ámbito administrativo, laboral y legal

A nivel corporativo se decidió nombrar como firma de auditores externos a la empresa KPMG.

El organigrama de AVNET a diciembre 2015 se puede observar en el siguiente gráfico:



El comportamiento histórico de los principales agregados macroeconómicos, de acuerdo a los datos del Banco Central del Ecuador, ha sido:

Variables	DIC-11	DIC-12	DIC-13	DIC-14	DIC-15
Inflación acumulada	5.41%	4.20%	2.70%	3.67%	1.30%
Tasa de interés pasiva	4.93%	3.80%	4.53%	5.18%	5.75%
Tasa de interés activa corporativa	10.21%	9.33%	8.17%	8.19%	8.71%
Precio exportación del petróleo (US\$ barril)	108.80	99.49	102.5	45.05	50.44

5. Comparación de la situación financiera y los resultados anuales de la compañía con los del ejercicio precedente

A continuación presento un análisis de variaciones horizontales y verticales de los estados financieros de los años calendario 2015 y 2014, utilizando el mapeo de cuentas propuesto utilizado bajo el nuevo esquema de NIIF. Bajo este esquema se ha incluido dentro de los Activos No Corrientes el rubro Impuesto a la Renta Diferido, calculado en base a la tasa impositiva sobre los Gastos Acumulados por Pagar, Beneficios a los Empleados e Ingresos Diferidos; y el rubro Beneficios a los Empleados dentro de los Pasivos no Corrientes, correspondiente a la Provisión para Jubilación Patronal.

Variaciones Verticales:

BALANCE GENERAL COMPARATIVO

	2015	Var. Vertical	2014	Var. Vertical
ACTIVO	9,020,948	100.00%	12,421,753	100.00%
ACTIVOS CORRIENTES	8,902,958	98.69%	12,234,070	98.49%
Disponibilidades	3,467,184	38.43%	1,185,697	9.55%
Cuentas por Cobrar	4,688,454	51.97%	7,779,433	62.63%
Inventarios	747,320	8.28%	3,268,940	26.32%
ACTIVOS NO CORRIENTES	117,990	1.31%	187,683	1.51%
Activo Fijo	34,186	0.38%	103,879	0.84%
Otros Activos	12,040	0.13%	12,040	0.10%
Impuesto a la Renta Diferido	71,764	0.80%	71,764	0.58%
PASIVO	2,664,608	29.54%	6,560,062	52.81%
PASIVOS CORRIENTES	2,626,521	29.12%	6,523,157	52.51%
Acreedores Comerciales	1,809,307	20.06%	5,845,590	47.06%
Gastos Acumulados por Pagar	256,745	2.85%	395,111	3.18%
Beneficios a los Empleados	218,593	2.42%	228,126	1.84%
Ingreso Diferido	341,876	3.79%	54,330	0.44%
PASIVOS NO CORRIENTES	38,087	0.42%	36,905	0.30%
Beneficios a los Empleados	38,087	0.42%	36,905	0.30%
PATRIMONIO	6,356,340	70.46%	5,861,691	47.19%
Capital Suscrito y Pagado	841,360	9.33%	841,360	6.77%
Reservas	420,680	4.66%	420,680	3.39%
Resultados Acumulados	5,094,300	56.47%	4,599,651	37.03%

PERDIDAS Y GANANCIAS COMPARATIVO

	2015	Var. Vertical	2014	Var. Vertical
VENTAS	19,521,358	100.00%	27,647,718	100.00%
Ventas Netas	19,521,358	100.00%	27,647,718	100.00%
COSTO DE VENTAS	17,311,326	88.68%	24,657,237	89.18%
Costo de Ventas	17,311,326	88.68%	24,657,237	89.18%
Utilidad bruta	2,210,032	11.32%	2,990,481	10.82%
GASTOS	1,515,268	7.76%	2,064,130	7.47%
Gastos de Administración	1,324,431	6.78%	1,648,473	5.96%
Gastos de Ventas	203,382	1.04%	435,943	1.58%
Otros Gastos / (Ingresos)	0	0.00%	0	0.00%
Gastos / (Ingresos) Financieros	-12,545	-0.06%	-20,286	-0.07%
Utilidad antes Impuestos	694,764	3.56%	926,351	3.35%
Impuesto a la Renta	200,115	1.03%	217,256	0.79%
Utilidad Neta	494,649	2.53%	709,095	2.56%

Variaciones Horizontales:

BALANCE GENERAL COMPARATIVO

	2015	Var. Horizontal	2014
ACTIVO	9,020,948	-27.38%	12,421,763
ACTIVOS CORRIENTES	8,902,958	-27.23%	12,234,070
Disponibilidades	3,467,184	192.42%	1,185,697
Cuentas por Cobrar	4,688,454	-39.73%	7,779,433
Inventarios	747,320	-77.14%	3,268,940
ACTIVOS NO CORRIENTES	117,990	-37.13%	187,683
Activo Fijo	34,186	-67.09%	103,879
Otros Activos	12,040	0.00%	12,040
Impuesto a la Renta Diferido	71,764	0.00%	71,764
PASIVO	2,664,608	-59.38%	6,560,062
PASIVOS CORRIENTES	2,626,521	-59.74%	6,523,157

Acreedores Comerciales	1,809,307	-69.05%	5,845,590
Gastos Acumulados por Pagar	256,745	-35.02%	395,111
Beneficios a los Empleados	218,593	-4.18%	228,126
Ingreso Diferido	341,876	529.26%	54,330
PASIVOS NO CORRIENTES	38,087	3.20%	36,905
Beneficios a los Empleados	38,087	3.20%	36,905

PATRIMONIO	6,356,340	8.44%	5,861,691
Capital Suscrito y Pagado	841,360	0.00%	841,360
Reservas	420,680	0.00%	420,680
Resultados Acumulados	5,094,300	10.75%	4,599,651

PERDIDAS Y GANANCIAS COMPARATIVO

	2015	Var. Horizontal	2014
VENTAS	19,521,359	-29.39%	27,647,718
Ventas Netas	19,521,358	-29.39%	27,647,718
COSTO DE VENTAS	17,311,326	-29.79%	24,657,237
Costo de Ventas	17,311,326	-29.79%	24,657,237
Utilidad Bruta	2,210,032	-26.10%	2,990,481
GASTOS	1,515,268	-26.59%	2,064,130
Gastos de Administración	1,324,431	-19.66%	1,648,473
Gastos de Ventas	203,382	-53.35%	435,943
Otros Gastos / (Ingresos)	0		0
Gastos / (Ingresos) Financieros	-12,545	-38.16%	-20,286
Utilidad antes Impuestos	694,764	-25.00%	926,351
Impuesto a la Renta	200,115	-7.89%	217,256
Utilidad Neta	494,649	-30.24%	709,095

Indicadores:

INDICADORES

2015	2014
------	------

- Si bien el año 2015 presentó un decrecimiento a nivel de ventas, los resultados generales de la empresa son positivos. Es importante mantener las inversiones en el desarrollo de las nuevas líneas de producto y en la ampliación de la cobertura.



Agustín García Paz
Gerente Tesorero
Representante Legal
AVNET TECHNOLOGY SOLUTIONS ECUADOR S.A.