

Quito, 05 de Abril del 2008.

Señores
ACCIONISTAS DE SIGMANSERVICE S.A.
Presente

Estimados Accionistas:

Me complace poner a su consideración de ustedes, el informe de Actividades de la Compañía SIGMANSERVICE S.A.

1.- PRODUCCION Y RENDIMIENTO

En el año 2007 nuestras Ventas totales alcanzaron los \$ 629.884,05 comparadas con las Ventas del año 2006 que fueron de \$ 259.426,33 representa un crecimiento del 143% mas. Sobrepasamos las metas que nos habíamos planteado. Para cumplir con nuestros objetivos también hemos tenido que invertir en recursos pero sin embargo la utilidad de este año fue de \$ 23.435,88.

A continuación detallo el Estado de Resultados a Diciembre 2007.

Ventas	629.884,05
Otros Ingresos	36,24
Total Ingresos	629.920,29
Gastos Administrativos y Operativos	606.484,41
Utilidad	23.435,88

2.- DISTRIBUCION DE UTILIDADES

En base al resultado obtenido, presentamos la siguiente distribución de la misma:

Utilidad del Período 2007	23.435,88
(-) 15% Participación de Trabajadores	3.515,38
(-) Impuesto a la Renta Compañía	4.980,12
(-) Reserva Legal	1.494,03
Utilidad a Distribuir a socios	13.446,35

José Tamayo 1049 y Lizardo García Edificio Matisse Oficina #12
email guillermocruz@sigmanservice.com
Tele fax(593) 2 2 500 224 (593) 2 2 546 965 Celular : 099 076538

3.- PERSPECTIVAS AÑO 2008

- La empresa buscará fortalecer su parte comercial incrementando nuevos mercados, bajo estrategia de implementar nuevos servicios cada vez actualizando al personal con cursos de Capacitación para conocer la nueva tecnología que cada año se va renovando.
- Integrar el valor agregado a las ventas de nuestros servicios y productos para diferenciarlos con la competencia y obtener mejores márgenes de ganancia.
- En la parte de mercadeo, empezar a cimentar aun mas nuestro nombre en el mercado con presencia de marca en espacios publicitarios, Revistas, Guia Telefonica, impresos, medios como radio, entre otros proyectos.
- Instaurar nuevos y eficientes controles en los proyectos en cuanto a rendimientos financieros, costos, tiempos y manejo para hacer más rentable del DEPARTAMENTO TECNICO.
- Con todo lo anterior tenemos una meta para el año 2008 de una venta de \$640.000,00.

Deseo agradecer a todas las personas que trabajaron en la Compañía durante el año 2007 , por su valioso aporte a la misma.

Atentamente
SIGMANSERVICE S.A.



Ing. Carlos Guillermo Cruz Velez
GERENTE GENERAL