FRESH LOGISTIC CARGA CIA. LTDA.

Estados Financieros Con la Opinión de los Auditores Externos

Años terminados el 31 de Diciembre de 2013 y 2012

Estados Financieros Años Terminados el 31 de Diciembre de 2013 y 2012

Índice

Informe de los Auditores Externos Independientes	1
Estados Financieros Auditados	
Estados de Situación Financiera	
Estados de Resultados Integrales	4
Estados de Cambios en el Patrimonio de los Socios	5
Estados de Flujos de Efectivo	6
Notas a los Estados Financieros	7



Romero & Asociados Cía, Ltda. Auditores Independientes Av. Amazonas N 33 - 319 y Rumipamba Edificio Torre Carolina, piso 9 Quito, Ecuador www.romeroyasociados.com

Informe de los Auditores Externos Independientes

A los Socios de Fresh Logistics Carga Cia. Ltda.

Hemos auditado los estados de situación financiera adjuntos de Fresh Logistics Carga Cia.
Ltda. al 31 de Diciembre de 2013 y 2012, y los correspondientes estados de ingresos y egresos,
cambios en el patrimonio de los socios y sus flujos de efectivo por los años terminados en esas
fechas y un resumen de las políticas contables significativas y otras notas explicativas.

Responsabilidad de la Administración de la Compañía por los estados financieros

2. La Administración de la Compañía es responsable por la preparación y presentación razonable de estos estados financieros de acuerdo con normas internacionales de información financiera. Esta responsabilidad incluye el diseño, la implementación y el mantenimiento de controles internos que son televantes para la preparación y presentación razonable de los estados financieros, que no estén afectados por distorsiones significativas, sean estas causadas por fraude o error, mediante la selección y aplicación de políticas contables apropiadas; y elaboración de estimaciones contables razonables de acuerdo con las circunstancias.

Responsabilidad del Auditor

 Nuestra responsabilidad es expresar una opinión sobre estos estados financieros en base a nuestra auditoria. Nuestra auditoria se efectuó de acuerdo con normas internacionales de auditoria. Estas normas requieren que cumplamos con requerimientos éticos y planifiquemos y realicemos la auditoría para obtener certeza razonable de que los estados financieros no están afectados por distorsiones significativas. Una auditoria comprende la aplicación de procedimientos destinados a la obtención de evidencia de auditoría sobre los saldos y revelaciones presentadas en los estados financieros. Los procedimientos seleccionados dependen del juicio del auditor e incluyen la evaluación del riesgo de distorsiones significativas en los estados financieros por fraude o error. Al efectuar esta evaluación de riesgo, el auditor toma en consideración los controles internos relevantes de la Compañía, para la preparación y presentación razonable de sus estados financieros a fin de diseñar procedimientos de auditoría adecuados a las circunstancias, pero no con el propósito de expresar una opinión sobre la efectividad del control interno de la Compañía. Una auditoría también comprende la evaluación de que los principios de contabilidad utilizados son apropiados y de que las estimaciones contables hechas por la Administración son razonables, así como una evaluación de la presentación general de los estados financieros. Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido es suficiente y apropiada para proporcionar una base para nuestra opinión.

Opinión

4. En nuestra opinión, los estados financieros mencionados en el primer párrafo, presentan razonablemente, en todos los aspectos importantes, la simación financiera de Fresh Logistics Carga Cia. Ltda., al 31 de Diciembre de 2013 y 2012, los resultados de sus operaciones, los cambios en su patrimonio y sus flujos de efectivo, por los años terminados en esas fechas, de acuerdo con normas internacionales de información financiera.

Crowe Horwath

RNC No. 22019

21 de Febrero de 2014 Quito, Ecuador

Fresh Logistic Carga Cia. Ltdu. Estados de situación financiera Al 31 de diciembre de 2013, 2012 Expresado en Dólares de E.U.A.

		Al 31 de dici	embre de
	Notas	2013	2012
Activos			
Activos corrientes:			
Efectivo y equivalentes de efectivo	5	917,623	1,070,885
Cuentas por cobrar, neto	G	2,819,826	2,321,199
Gastos pagados por anticipado	7	5,504	13,803
Total activos corrientes		3,742,953	3,405,887
Activos no corrientes:		· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	
Activos fijos, neto	8	790,853	884,632
Activo Diferido	9	3,546	1,404
Cuentas por cobrar no corrientes	10	463,001	393,001
Total activos no corrientes		1,257,400	1,279,037
Total activos		5,000,353	4,684,924
n too and the board			
Pasivos y patrimonio neto Pasivos corrientes:			
	16	249 002	
Porción corriente de obligación a largo Plazo	11	268,083	7.057.057
Cuentas por pagar		2,880,579	3,056,856
Pasivos acumulados	13	41,126	35,612
Total pasivos corrientes		3,189,788	3,092,468
Pasivos no corrientes:	15	วิดัก ราย	270 740
Deudas a largo plazo	16	789,325	672,742
Obligación Financiera		423,418	440,000
Jubilación Patronal y Desahucio	17	107,318	79,446
Total pasivos no cotrientes		1,320,061	1,192,188
Total pasivos	_	4,509,849	4,284,656
Patrimonio neto			
Capital pagado	18	110,000	110,000
Aportes para futura capitalización		294,461	294,461
Reserva legal		9,555	5,362
Ajustes de primera adopción		(56,938)	(56,938)
Resultados acumuladas		133,426	47,383
Total patrimonio neto	_	490,504	400,268
Total pasivos y patrimonio neto		5,000,353	4,684,924

Gerente General

Consuelo Larren Contadora

Fresh Logistic Carga Cia. Ltda. Estados de resultados integrales Al 31 de diciembre de 2013, 2012 Expresados en Dólares de E.U.A.

	Nota	2013	2012
Ingresos:			
Ingresos por comisión y servicio	19	3,545,586	3,307,884
Costos	_	(1,872,857)	(2,213,615)
Utilidad bruta en operación		1,672,729	1,094,269
Gastos Generales:	20		
Gastos de personal		(562,303)	(461,467)
Gastos de servicio		(336,813)	(172,965)
Gastos de suministros		(12,877) /	(13,609)
Depreciaciones		(195,839)	(42,435)
Amortizaciones		(10,925)	(15,493)
Otros ingresos, gastos, neto		(400,025)	(256,811)
		(1,518,782)	(962,780)
Utilidad antes impuesto a la renta		153,948	131,489
22% y 23% Impuesto a la renta		(63,711)	(47,637)
		(63,711)	(47,637)
Utilidad del año	_	90,236	83,852
Resultados integrales del año, neto de i	Impuestor	90,236	83,852

Gerente General

msuelo, Larrea Contadora

3

3

3

]

3

ij

3

į

1

9

Estados de cambios en patrimonio neto

Por los años terminados el 31 de diciembre de 2013 y 2012

Expresados en Dólares de E.U.A.

			·	Resultados Acumulados	cumulados	
			•		Ajustes de	
		Aporte futuras		Resultados	primera	
	Capital social	capitalizaciones	Reserva legal	retenidos	adopción	Total
Saldos al 31 de Diciembre de 2011	110,000	294,461	4,261	(8,482)	(62,895)	337,345
Repartición Utilidades				(20,929)		(20,929)
Apropiación de reserva			1,102	(1,102)		,
Utilidad del ejercicio				77,895	5,957	83,852
Saldos al 31 de Diciembre de 2012	110,000	294,461	5,363	47,383	(56,938)	400,269
Apropiación de la reserva	•	•	4,193	(4,193)	,	1
Utilidad del ejercicio			ř	90,236		90,236
Saldo al 31 de Diciembre de 2013	110,000	294,461	9,555	133,426	(56,938)	490,504

Consuelo Larres Contadora

Gerente General

Las notas adjunas a los estados financieros son parte integrante de estos estados.

Estado de flujos de efectivo

Por los años terminados el 31 de diciembre de 2013 y 2012

Empresado en Dólares E.U.A.

	2013	2012
Flujos de Efectivo netos de actividades de operación		
Utilidad neta	90,236	83,852
Ajustes para conciliar la utilidad antes de impuesto a la renta con el efectivo neto (utilizado en) provisto por las actividades de operación	-	·
Depreciación	203,493	41,795
Amortización	3,271	19,210
Reserva para jubilación y desahucio, neta	30,729	22,641
Provisión para cuentas incobrables	(75,175)	5,400
Baja cuentas por cobrar	**	(41,955)
Ajustes primera adopción	-	6,857
Reserva legal	-	1,101
Ajustes años anteriores	-	(28,889)
Venta de activos fijos	1,236,804	• • •
Variación en capital de trabajo - aumento (disminución)		
Variación de activos - (aumento) disminución		
Cuentas por Cobrar Corriente	(423,452)	(1,150,357)
Gastos pagados por anticipados	8,299	4,473
Cuentas por pagar	(176,277)	1,644,103
Pasivos acumulados	5,514	13,709
Jubilación patronal	(2,857)	
Cuenta por cobrar no corriente	**	6,999
Efectivo neto (utilizado en) provisto por las actividades de operación	900,585	628,939
Flujos de efectivo de actividades de inversión		
Adiciones de Activos Fijos (neto)	(1,346,518)	(797,327)
Adiciones Activos Diferidos	(5,413)	(5,915)
Flujos de efectivo de actividades de financiamiento		
Deuda Largo plazo	46,583	(303,013)
Obligaciones financieras	251,501	440,000
(Disminución) incremento neto del efectivo	(153,262)	568,711
Efectivo	, . ,	
Saldo al inicio del año	1,070,885	502,174
Saldo al final del año	917,623	1,070,885
	بكر	11/X
[Augreen]		Jacen)
Lidison Jarin	Consueló	Larrea
Gerente General	Contac	lora

Notas a los estados financieros Al 31 de diciembre de 2013 y 2012 Expresadas en Dólares de E.U.A.

1. OPERACIONES

Fresh Logistics Carga Cía. Ltda., se constituyó en Quito según escritura pública del 18 Mayo de 2004 la misma que fue aprobada según resolución de la Superintendencia de Compañías No. 04.Q.IJ.2029 el 26 de Mayo de 2004 e inscrita en el Registro Mercantil el 31 de Mayo de 2004. Su principal actividad consiste en realizar todo el proceso de embalaje, transporte y carga de mercaderías por aire, mar o tierra de cualquier clase de productos, dentro o fuera del territorio ecuatoriano a través de terceros, su actividad la desarrolla desde la ciudad de Quito. Sus principales socios son personas naturales de nacionalidad ecuatoriana y norteamericana.

La Compañía actualmente esta calificada como Agente IATA (Internacional Association Tourist Agents), lo que le permite operar con todas las aerolíneas que transitan en el país.

Los estados financieros adjuntos serán presentados para la aprobación de la Junta General de Socios. En opinión de la gerencia, estos estados financieros serán aprobados sin modificación.

2. BASES DE PRESENTACIÓN

Los presentes estados financieros de la Compañía al 31 de diciembre de 2013, han sido preparados de acuerdo con las normas internacionales de información financiera (NHF), emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB) y representan la adopción integral, explícita y sin reservas de las referidas normas internacionales. Hasta el año 2011, los estados financieros de la Compañía se preparaban de acuerdo con Principios de Contabilidad Generalmente Aceptados en el Ecuador.

La Compañía ha adoptado las normas internacionales de información financiera (NIIF) a partir del 1 de enero de 2012, por lo cual la fecha de transición a estas normas ha sido el 1 de enero de 2011.

Los estados financieros se presentan en dólares de los Estados Unidos de América, que es la moneda de uso legal en el Ecuador.

Notas a los estados financieros Al 31 de diciembre de 2013 y 2012 Expresadas en Dólares de E.U.A.

3. RESUMEN DE PRINCIPALES POLÍTICAS DE CONTABILIDAD

La preparación de los estados financieros requiere que la gerencia efectúe estimaciones, utilice supuestos para la valoración de algunas partidas incluidas en los estados financieros y use su criterio al aplicar las políticas contables en la preparación de los estados financieros y revelaciones que se requiere presentar en los mismos. Aún cuando pueden llegar a diferir de su efecto final, la Gerencia considera que las estimaciones y supuestos utilizados fueron los adecuados en las circunstancias. Las áreas que involucran un mayor grado de juicio o complejidad o áreas en las que los supuestos y estimados son significativos para los estados financieros se describen más adelante.

Politicas contables

A continuación se describen las principales políticas contables adoptadas en la preparación de los estados financieros. Tal como lo requiere la Norma Internacional de Contabilidad (NIC 1), estas políticas han sido diseñadas en función a las normas internacionales de información financiera (NIIF) vigentes al 31 de diciembre de 2013 y aplicadas de manera uniforme a los períodos que se presentan en estos estados financieros.

a) Instrumentos financieros

Activos financieros

Reconocimiento y medición inicial

Los activos financieros cubiertos por la NIC 39 se clasifican como: activos financieros al valor razonable con cambios en resultados, préstamos y cuentas por cobrar, inversiones mantenidas hasta el vencimiento, inversiones financieras disponibles para la venta, o como derivados designados como instrumentos de cobertura en una cobertura eficaz, según corresponda.

Todos los activos financieros se reconocen inicialmente por su valor razonable más los costos de transacción directamente atribuibles, excepto en el caso de los activos financieros que se contabilizan al valor razonable con cambios en resultados.

A la fecha de los estados financieros, la Compañía clasifica sus instrumentos financieros activos según las categorías definidas en la NIC 39 como: (i) activos por préstamos y cuentas por cobrar. La Gerencia determina la clasificación de sus instrumentos financieros en el momento del reconocimiento inicial. Los aspectos más relevantes de esta categoría aplicable a la Compañía se describen a continuación:

Notas a los estados financieros Al 31 de diciembre de 2013 y 2012 Expresadas en Dólares de E.U.A.

3. RESUMEN DE PRINCIPALES POLÍTICAS DE CONTABILIDAD (continuación)

Medición posterior

Préstamos y cuentas por cobrar

Los préstamos y las cuentas por cobrar, son activos financieros con pagos fijos y determinables que no tienen cotización en el mercado activo. La Compañía mantiene en esta categoría al efectivo y equivalentes de efectivo, deudores comerciales, otras cuentas por cobrar y cuentas por cobrar a entidades relacionadas. Después del reconocimiento inicial, estos activos financieros se miden al costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva, menos cualquier deterioro del valor. El costo amortizado se calcula tomando en cuenta cualquier descuento o prima en la adquisición, y las comisiones o los costos que son una parte integrante de la tasa de interés efectiva.

La amortización de la tasa de interés efectiva se reconoce en el estado de resultados como ingreso financiero. Las pérdidas que resulten de un deterioro del valor se reconocen en el estado de resultados como costo financiero.

Deterioro del valor de los activos financieros

Al cierre de cada período sobre el que se informa, la Compañía evalúa si existe alguna evidencia objetiva de que un activo financiero o un grupo de activos financieros se encuentran deteriorados en su valor. Un activo financiero o un grupo de activos financieros se consideran deteriorados en su valor solamente si existe evidencia objetiva de deterioro de ese valor como resultado de uno o más eventos ocurridos después del reconocimiento inicial del activo, y ese evento que causa la pérdida tiene impacto sobre los flujos de efectivo futuros estimados generados por el activo financiero o el grupo de activos financieros, y ese impacto puede estimarse de manera fiable. La evidencia de un deterioro del valor podría incluir, entre otros, indicios tales como que los deudores o un grupo de deudores se encuentran con dificultades financieras significativas, el incumplimiento o mora en los pagos de la deuda por capital o intereses, la probabilidad de que se declaren en quiebra u adopten otra forma de reorganización financiera, o cuando datos observables indiquen que existe una disminución medible en los flujos de efectivo futuros estimados, así como cambios adversos en el estado de los pagos en mora, o en las condiciones económicas que se correlacionan con los incumplimientos.

Notas a los estados financieros Al 31 de diciembre de 2013 y 2012 Expresadas en Dólares de E.U.A.

3. RESUMEN DE PRINCIPALES POLÍTICAS DE CONTABILIDAD (continuación)

Deterioro de activos financieros contabilizados al costo amortizado

Para los activos financieros contabilizados al costo amortizado, la Compañía primero evalúa si existe evidencia objetiva de deterioro del valor, de manera individual para los activos financieros que son individualmente significativos, o de manera colectiva para los activos financieros que no son individualmente significativos. Si la Compañía determina que no existe evidencia objetiva de deterioro del valor para un activo financiero evaluado de manera individual, independientemente de su significancia, incluye a ese activo en un grupo de activos financieros con características de riesgo de crédito similares, y los evalúa de manera colectiva para determinar si existe deterioro de su valor.

Los activos que se evalúan de manera individual para determinar si existe deterioro de su valor, y para los cuales una pérdida por deterioro se reconoce o se sigue reconociendo, no son incluidos en la evaluación de deterioro del valor de manera colectiva. Si existe evidencia objetiva de que ha habido una pérdida por deterioro del valor, el importe de la pérdida se mide como la diferencia entre el importe en libros del activo y el valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados (excluyendo las pérdidas de crédito futuras esperadas y que aún no se hayan producido). El valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados se descuenta a la tasa de interés efectiva original de los activos financieros. Si un préstamo devenga una tasa de interés variable, la tasa de descuento para medir cualquier pérdida por deterioro del valor es la tasa de interés efectiva actual. El importe en libros del activo se reduce a través del uso de una cuenta de provisión y el importe de la pérdida se reconoce en el estado de resultados. Los intereses ganados se siguen devengando sobre el importe en libros reducido del activo, utilizando la tasa de interés utilizada para descontar los flujos de efectivo futuros a los fines de medir la pérdida por deterioro del valor. Los intereses ganados se registran como ingreso financiero en el estado de resultados. Los préstamos y la previsión correspondiente se dan de baja cuando no existen expectativas realistas de un recupero futuro y todas las garantías que sobre ellos pudieran existir se efectivizaron o transfirieron la Compañía. Si en un ejercicio posterior, el importe estimado de la pérdida por deterioro del valor aumenta o disminuye debido a un evento que ocurre después de haberse reconocido el deterioro, la pérdida por deterioro del valor reconocida anteriormente se aumenta o disminuye ajustando la cuenta de previsión. Si posteriormente se recupera una partida que fue imputada a pérdida, el recupero se acredita como costo financiero en el estado de resultados.

Notas a los estados financieros Al 31 de diciembre de 2013 y 2012 Expresadas en Dólares de E.U.A.

3. RESUMEN DE PRINCIPALES POLÍTICAS DE CONTABILIDAD (continuación)

Pasivos financieros

Reconocimiento y medición inicial

Los pasivos financieros cubiertos por la NIC 39 se clasifican como: pasivos financieros al valor razonable con cambios en resultados, préstamos y cuentas por pagar, o como derivados designados como instrumentos de cobertura en una cobertura eficaz, según corresponda. La Compañía determina la clasificación de los pasivos financieros al momento del reconocimiento inicial-

Todos los pasivos financieros se reconocen inicialmente por su valor razonable excepto los préstamos y cuentas por pagar contabilizados al costo amortizado, en donde los costos de transacción directamente atribuibles, forman parte del costo inicial.

A la fecha de los estados financieros, la Compañía clasifica sus instrumentos financieros pasivos según las categorías definidas en la NIC 39 como: (i) pasivos por préstamos y cuentas por pagar.

Medición posterior

Préstamos y cuentas por pagar

La Compañía mantiene en esta categoría los acreedores comerciales, otras cuentas por pagar y cuentas por pagar a entidades relacionadas. Después del reconocimiento inicial, los préstamos y las cuentas por pagar se miden al costo amortizado, utilizando el método de la tasa de interés efectiva.

Las ganancias y pérdidas se reconocen en el estado de resultados cuando los pasivos se dan de baja, así como también a través del proceso de amortización, a través del método de la tasa de interés efectiva. El costo amortizado se calcula tomando en cuenta cualquier descuento o prima en la adquisición y las comisiones o los costos que sean una parte integrante de la tasa de interés efectiva. La amortización de la tasa de interés efectiva se reconoce como costo financiero en el estado de resultados.

b) Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo y equivalentes de efectivo corresponden al efectivo en caja, cuentas corrientes bancarias y fondos de inversión a la vista que se registran a su costo histórico, que no difiere significativamente de su valor de realización.

Notas a los estados financieros Al 31 de diciembre de 2013 y 2012 Expresadas en Dólases de E.U.A.

3. RESUMEN DE PRINCIPALES POLÍTICAS DE CONTABILIDAD (continuación)

c) Pagos anticipados

Corresponden principalmente a seguros, arriendos y otros servicios pagados por anticipado que se amortizan en línea recta en base a la vigencia del contrato.

d) Activos fijos

La propiedad, maquinaria, muebles y equipo se encuentran valorados al costo, neto de depreciación acumulada y las posibles pérdidas por deterioro de su valor.

El costo de adquisición incluye el precio de compra, incluyendo aranceles e impuestos no reembolsables y cualquier costo necesario para poner dicho activo en operación. El precio de compra o costo de instalación es el importe total pagado y el valor razonable de cualquier otra contraprestación entregada para adquirir el activo.

Los gastos de reparación y mantenimiento rutinario se cargan a las cuentas de resultados del ejercicio en que se incurren.

La propiedad, maquinaria, muebles y equipo se deprecian desde el momento en que los bienes están en condiciones de uso, distribuyendo linealmente el costo de los activos entre los años de vida útil estimada, la que se expresa en años.

Los métodos y períodos de depreciación aplicados, son revisados al cierre de cada ejercicio y, si procede, ajustados de forma prospectiva.

Las tasas de depreciación basadas en la vida útil estimada de los bienes, son:

Mucbles y enseres	10%
Equipos de oficina	10%
Equipo de computación	33%
Maquinaria y equipo	10%
Mejoras en locales arrendados	20%
Vehículos	20%

Notas a los estados financieros Al 31 de diciembre de 2013 y 2012 Expresadas en Dólares de E.U.A.

3. RESUMEN DE PRINCIPALES POLÍTICAS DE CONTABILIDAD (continuación)

El valor residual de estos activos, la vida útil y el método de depreciación seleccionado son revisados y ajustados si fuera necesario, a la fecha de cada balance general para asegurar que el método y el período de la depreciación sean consistentes con el beneficio económico y las expectativas de vida de las partidas de propiedad, maquinaria, muebles y equipo. La Compañía ha establecido la política de no fijar un valor residual de los activos, en vista de que al final de su vida útil, los activos de la Compañía no se pondrán a la venta.

Un componente de propiedad, maquinaria, muebles y equipos o cualquier parte significativa del mismo reconocida inicialmente, es retirada al momento de su disposición o cuando no se espera obtener beneficios económicos futuros por su uso o disposición posterior. Cualquier ganancia o pérdida resultante al momento del retiro del activo (calculada como la diferencia entre el ingreso neto procedente de la venta y el importe en libros del activo) se incluye en el estado de resultados integrales en el año en que se retire el activo.

e) Deterioro de activos no financieros

A cada fecha de cierre del periodo sobre el que se informa, la Compañía evalúa si existe algún indicio de que un activo pudiera estar deteriorado en su valor. Si existe tal indicio, o cuando una prueba anual de deterioro del valor para un activo es requerida, la Compañía estima el importe recuperable de ese activo.

El importe recuperable de un activo es el mayor valor entre el valor razonable menos los costos de venta, ya sea de un activo o de una unidad generadora de efectivo, y su valor en uso, y se determina para un activo individual, salvo que el activo no genere flujos de efectivo que sean sustancialmente independientes de los de otros activos o grupos de activos.

Cuando el importe en libros de un activo o de una unidad generadora de efectivo excede su importe recuperable, el activo se considera deteriorado y su valor se reduce a su importe recuperable.

Las pérdidas por deterioro del valor correspondientes a las operaciones continuadas, incluido el deterioro del valor de los inventarios, se reconocen en el estado de resultados en aquellas categorías de gastos que se correspondan con la función del activo deteriorado.

Para los activos en general, a cada fecha de cierre del período sobre el que se informa, se efectúa una evaluación sobre si existe algún indicio de que las pérdidas por deterioro del valor reconocidas previamente ya no existen o hayan disminuído. Si existiese tal indicio, la Compañía efectúa una

Notas a los estados financieros Al 31 de diciembre de 2013 y 2012 Expresadas en Dólares de E.U.A.

3. RESUMEN DE PRINCIPALES POLÍTICAS DE CONTABILIDAD (continuación)

estimación del importe recuperable del activo o de la unidad generadora de efectivo. Una pérdida por deterioro del valor reconocida previamente solamente se revierte si hubo un cambio en las suposiciones utilizadas para determinar el importe recuperable del activo desde la última vez en que se reconoció una pérdida por deterioro del valor de ese activo. La reversión se limita de manera tal que el importe en libros del activo no exceda su monto recuperable, ni exceda el importe en libros que se hubiera determinado, neto de la depreciación, si no se hubiese reconocido una pérdida por deterioro del valor para ese activo en ejercicios anteriores. Tal reversión se reconoce en el estado de resultado

f) Provisiones y pasivos contingentes-

Las provisiones son reconocidas cuando la Compañía tiene una obligación presente (legal o implícita) como resultado de un evento pasado, es probable que la Compañía tenga que desprenderse de recursos para cancelar las obligaciones y cuando pueda hacerse una estimación fiable del importe de la misma.

Las provisiones se revisan a cada fecha del estado de situación financiera y se ajustan para reflejar la mejor estimación que se tenga a esa fecha.

Si el efecto del valor temporal del dinero es significativo, las provisiones se descuentan utilizando una tasa actual de mercado antes de impuestos que refleja, cuando corresponda, los riesgos específicos del pasivo. Cuando se reconoce el descuento, el aumento de la provisión producto del paso del tiempo se reconoce como un costo financiero en el estado de resultados.

g) Obligaciones por beneficios post empleo

La Compañía mantiene beneficios por concepto de jubilación patronal, definida por las leyes laborales ecuatorianas y se registran con cargo a resultados del ejercicio y su pasivo representa el valor presente de la obligación a la fecha del estado de situación financiera, y que se determina anualmente en base a estudios actuariales realizados por un perito independiente. El valor presente de la obligación de beneficio definido se determina descontando los flujos de salida de efectivo estimados usando la tasa de interés determinada por el perito.

La política contable de la Compañía para los planes de beneficios definidos es reconocer las pérdidas y ganancias actuariales en su totalidad en el estado de resultados integrales en el período en el que ocurren.

Notas a los estados financieros Al 31 de diciembre de 2013 y 2012 Expresadas en Dólares de E.U.A.

3. RESUMEN DE PRINCIPALES POLÍTICAS DE CONTABILIDAD (continuación)

Las suposiciones para determinar el estudio actuarial incluyen determinaciones de tasas de descuento, variaciones en los sueldos y salarios, tasas de mortalidad, edad, sexo, años de servicio, incremento en el monto mínimo de las pensiones jubilares, entre otros.

h) Impuestos

Impuesto a la renta corriente

Los activos y pasivos por el impuesto a la renta corriente del período se miden por los importes que se espera recuperar o pagar de o a la autoridad fiscal. Las tasas impositivas y la normativa fiscal utilizadas para computar dichos importes son aquellas que estén aprobadas a la fecha de cierre del periodo sobre el que se informa. La gerencia evalúa en forma periódica las posiciones tomadas en las declaraciones de impuestos con respecto a las situaciones en las que las normas fiscales aplicables se encuentran sujetas a interpretación, y constituye provisiones cuando fuera apropiado.

Impuesto a la renta diferido

El impuesto a la renta diferido se reconoce utilizando el método del pasivo sobre las diferencias temporarias entre las bases impositivas de los activos y pasivos y sus importes en libros a la fecha de cierre del periodo sobre el que se informa.

Los pasivos por impuesto diferido se reconocen por todas las diferencias temporarias imponibles. Los activos por impuesto diferido se reconocen por todas las diferencias temporarias deducibles. El importe en libros de los activos por impuesto diferido se revisa en cada fecha de cierre del periodo sobre el que se informa y se reduce en la medida en que ya no sea probable la existencia de suficiente ganancia imponible futura para permitir que esos activos por impuesto diferido sean utilizados total o parcialmente.

Los activos por impuesto diferidos no reconocidos se reevalúan en cada fecha de cierre del periodo sobre el que se informa y se reconocen en la medida en que se torne probable la existencia de ganancias imponibles futuras que permitan recuperar dichos activos por impuesto diferido no reconocidos con anterioridad.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos, son medidos a las tasas de impuesto sobre la renta vigentes a la fecha que se estima que las diferencias temporarias se reversen, considerando las tasas del impuesto a la renta vigentes establecidas en la Ley Orgánica de Régimen Tributario Interno y

Notas a los estados financieros Al 31 de diciembre de 2013 y 2012 Expresadas en Dólares de E.U.A.

3. RESUMEN DE PRINCIPALES POLÍTICAS DE CONTABILIDAD (continuación)

sus reformas, que en este caso son 24% para el año 2011, 23% para el año 2012 y 22% para el año 2013 en adelante.

El impuesto diferido relacionado con las partidas reconocidas fuera del resultado se reconoce fuera de éste. Las partidas de impuesto diferido se reconocen en correlación con la transacción subyacente, ya sea en el otro resultado integral o directamente en el patrimonio.

Los activos y pasivos por impuesto diferido se compensan si existe un derecho legalmente exigible de compensar los activos y pasivos por el impuesto a la renta corriente y si los impuestos diferidos se relacionan con la misma entidad sujeta a impuestos y la misma jurisdicción fiscal

El activo por impuestos diferidos no se descuenta a su valor actual y se clasifica como no corriente.

Reconocimiento de ingresos

Los ingresos se reconocen cuando es probable que los beneficios económicos asociados a la transacción fluyan a la Compañía y el monto de ingreso puede ser medido confiablemente, independientemente del momento en que se genera el pago. Los ingresos se miden por el valor razonable de la contraprestación recibida o por recibir, teniendo en cuenta las condiciones de pago definidas contractualmente y sin incluir impuestos ni aranceles.

Venta de servicios

Los ingresos procedentes de la venta de servicios se reconocen en función al servicio contratado por los clientes, el cual se factura mensualmente. Cualquier diferencia entre el servicio contratado y el servicio prestado es regularizada en el mes siguiente.

j) Reconocimiento de costos y gastos

El costo de ventas se registra cuando se entregan los servicios, de manera simultánea al reconocimiento de los ingresos por la correspondiente venta.

Los otros costos y gastos se reconocen a medida que se devengan, independientemente del momento en que se pagan, y se registran en los períodos con los cuales se relacionan.

Notas a los estados financieros Al 31 de diciembre de 2013 y 2012 Expresadas en Dólares de E.U.A.

3. RESUMEN DE PRINCIPALES POLÍTICAS DE CONTABILIDAD (continuación)

k) Uso de juicios, estimaciones y supuestos contables significativos

La preparación de los estados financieros de la Compañía requiere que la gerencia deba realizar juicios, estimaciones y suposiciones contables que afectan los importes de ingresos, gastos, activos y pasivos informados y la revelación de pasivos contingentes al cierre del período sobre el que se informa. En este sentido, la incertidumbre sobre tales suposiciones y estimaciones podría dar lugar en el futuro a resultados que podrían requerir de ajustes a los importes en libros de los activos o pasivos afectados.

Estimaciones y suposiciones

Las suposiciones claves relacionadas con el futuro y otras fuentes claves de estimaciones de incertidumbres a la fecha de cierre del periodo sobre el que se informa, que tienen un alto riesgo de ocasionar ajustes significativos sobre los importes en libros de los activos y los pasivos durante el próximo ejercicio, se describen a continuación. La Compañía ha basado sus suposiciones y estimaciones considerando los parámetros disponibles al momento de la preparación de los estados financieros. Sin embargo, las circunstancias y las suposiciones actuales sobre los acontecimientos futuros podrían variar debido a cambios en el mercado o a circunstancias que surjan más allá del control de la Compañía. Esos cambios se reflejan en las suposiciones en el momento en que ellos ocurren.

Estimación para cuentas dudosas de deudores comerciales:

La estimación para cuentas dudosas de deudores comerciales es determinada por la gerencia de la Compañía, en base a una evaluación de la antigüedad de los saldos por cobrar y la posibilidad de recuperación de los mismos.

Vida útil de propiedad, maquinaria, muebles y equipo:

Las estimaciones de vida útil se basan principalmente en las proyecciones de uso futuro de los activos. En aquellos casos en los que se puedan determinar que la vida útil de los activos debería disminuirse, se deprecia el exceso entre el valor en libros neto y el valor de recuperación estimado, de acuerdo a la vida útil restante revisada. Factores tales como los cambios en el uso planificado de los distintos activos podrían hacer que la vida útil de los activos se viera disminuida.

Notas a los estados financieros Al 31 de diciembre de 2013 y 2012 Expresadas en Dólares de E.U.A.

3. RESUMEN DE PRINCIPALES POLÍTICAS DE CONTABILIDAD (continuación)

Deterioro del valor de los activos no financieros:

La Compañía evalúa los activos o grupos de activos por deterioro cuando eventos o cambios en las circunstancias indican que el valor en libros de un activo podría no ser recuperable. Frente a la existencia de activos, cuyos valores exceden su valor de mercado o capacidad de generación de ingresos netos, se practican ajustes por deterioro de valor con cargo a los resultados del período.

Impuestos:

La determinación de las obligaciones y gastos por impuestos requiere de interpretaciones a la legislación tributaria aplicable. La Compañía cuenta con asesoría profesional en materia tributaria al momento de tomar decisiones sobre asuntos tributarios. Aún cuando la Compañía considera que sus estimaciones en materia tributaria son prudentes, conservadoras y aplicadas en forma consistente en los períodos reportados, pueden surgir discrepancias con el organismo de control tributario (Servicio de Rentas Internas), en la interpretación de normas, que pudieran requerir de ajustes por impuestos en el futuro.

Debido a que la Compañía considera remota la probabilidad de litigios de carácter tributario y posteriores desembolsos como consecuencia de ello, no se ha reconocido ningún pasivo contingente relacionado con impuestos.

Obligaciones por beneficios post-empleo:

El valor presente de las obligaciones de planes de pensión se determina mediante valuaciones actuariales. Las valuaciones actuariales implican varias suposiciones que podrían diferir de los acontecimientos que efectivamente tendrán lugar en el futuro. Estas suposiciones incluyen la determinación de la tasa de descuento, los aumentos salariales futuros y los indices de mortalidad.

Debido a la complejidad de la valuación, las suposiciones subyacentes y su naturaleza de largo plazo, las obligaciones por beneficios definidos son extremadamente sensibles a los cambios en estas suposiciones. Todas estas suposiciones se revisan a cada fecha de cierre del periodo sobre el que se informa.

Notas a los estados financieros Al 31 de diciembre de 2013 y 2012 Expresadas en Dólares de E.U.A.

3. RESUMEN DE PRINCIPALES POLÍTICAS DE CONTABILIDAD (continuación)

Para la determinación de la tasa de descuento, el perito consideró las tasas de interés de bonos emitidos por el gobierno, en vista de que en Ecuador no existe un mercado de valores amplio según indica el párrafo 78 de la NIC 19.

El índice de mortalidad se basa en las tablas biométricas de experiencia ecuatoriana publicadas por el Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social (IESS) según R.O. No. 650 del 28 de agosto de 2002. Los aumentos futuros de salarios y pensiones se basan en los índices de inflación futuros esperados para el país.

Provisiones

Debido a las incertidumbres inherentes a las estimaciones necesarias para determinar el importe de las provisiones, los desembolsos reales pueden diferir de los importes reconocidos originalmente sobre la base de las estimaciones realizadas.

La determinación de la cantidad a provisionar está basada en la mejor estimación de los desembolsos que será necesario pagar por la correspondiente obligación, tomando en consideración toda la información disponible a la fecha del periodo, incluyendo la opinión de expertos independientes tales como asesores legales y consultores.

A la fecha de emisión de estos estados financieros, se han publicado nuevas normas, mejoras e interpretaciones a las normas existentes que no han entrado en vigencia y que la Compañía no ha adoptado con anticipación.

Estas son de aplicación obligatoria a partir de las fechas indicadas a continuación:

NORMAS INTERNACIONALES EMITIDAS AUN NO VIGENTES

A continuación se enumeran las Normas Internacionales emitidas pero que no se encontraban en vigencia a la fecha de emisión de los estados financieros. En este sentido, se indican las Normas emitidas que la Compañía posiblemente aplicará en el futuro. La Compañía tiene la intención de adoptar esas Normas cuando entren en vigencia, si es que les son aplicables.

Notas a los estados financieros Al 31 de diciembre de 2013 y 2012 Expresadas en Dólares de E.U.A.

3. RESUMEN DE PRINCIPALES POLÍTICAS DE CONTABILIDAD (continuación)

a) NIC 32 (Vigente desde enero de 2014)

Corresponde a una enmienda a la NIC 32 Liquidación de activos y pasivos financieros, clarifica lo que significa "actualmente tiene un derecho ejecutable para liquidar", clarifica el criterio para los mecanismos de liquidación no simultánea de las cámaras de compensación (ej. Procesos en lote) para calificar la liquidación.

b) NIIF 9 Instrumentos financieros: Clasificación y medición

La NIIF 9, tal como fue emitida, refleja la primera etapa del trabajo del IASB para reemplazar la NIC 39, y se aplica a la clasificación y medición de activos y pasivos financieros según se los define en la NIC 39. La Norma tiene vigencia para los períodos anuales que se inicien a partir del 1 de enero de 2015. En las etapas subsiguientes, el IASB abordará la contabilidad de coberturas y el deterioro del valor de los activos financieros.

La Compañía estima que la adopción de las normas, enmiendas e interpretaciones antes descritas, no tendrán un impacto significativo en los estados financieros en el año de su aplicación inicial.

La moneda utilizada para la preparación y presentación de los estados financieros de la Compañía es el Dólar de E.U.A., que es la moneda de curso legal en Ecuador.

4. INSTRUMENTOS FINANCIEROS POR CATEGORIA

La composición de los instrumentos financieros al 31 de diciembre de 2013 y 2012 se formaban de la siguiente manera:

	31 de dicier	mbre de 2013	31 de dicie	mbre de 2012
	Corriente	No corriente	Corriente	No corriente
Activos financieros medidos				
al valor nominal				
Efectivo y equivalentes de efectivo	917,623		1,070,885	
Cuentas por cobrar , neto	2,819,826	, <u>, , , , , , , , , , , , , , , , , , </u>	2,321,199	
Total activos financieros	3,737,449		3,392,084	-
Panivos financieros medidos al costo				
Porción corriente obligaciones a largo Plazo	268,083		-	
Cuentas por pagar	2,880,579		3,056,856	
Total pasivos financieros	3,148,662		3,056,856	

Notas a los estados financieros Al 31 de diciembre de 2013 y 2012 Expresadas en Dólares de E.U.A.

3

3

El efectivo y equivalentes de efectivo, deudores comerciales, y otras cuentas por cobrar se aproximan al valor justo debido a la naturaleza de corto plazo de estos instrumentos.

5. EFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFECTIVO

Al 31 de diciembre de 2013 y 2012, el rubro de efectivo y equivalentes de efectivo se formaban de la signiente manera:

	31 de did	iembre de
	2013	2012
Caja (a)	1,106	1,205
Bancos locales (a)	857,456	966,740
Bancos del exterior (a)	46,264	90,143
Inversiones a corto plazo (b)	12,797	12,797
	917,623	1,070,885

- (a) La Compañía mantiene sus cuentas corrientes en dólares de los Estados Unidos de América en diversas entidades financieras locales y del exterior; los fondos son de libre dísponibilidad y no generan intereses. Así también la caja constituye fondos destinados para adquisiciones menores que son mantenidos en la Compañía.
- (b) Al 31 de diciembre de 2013, el saldo se constituye principalmente depósitos a plazo con vencimiento al año 2015. (Con vencimiento 2014 en 2012)

Notas a los estados financieros Al 31 de diciembre de 2013 y 2012 Expresadas en Dólares de E.U.A.

6. CUENTAS POR COBRAR

Al 31 de diciembre de 2013 y 2012, los deudores comerciales se formaban de la siguiente manera:

	31 de dicie	embre de
	2013	2012
Comisiones a Aerolíneas	76,688	21.468
Clientes	2,320,016	1,851,928
Empleados	66,053	39,408
Impuestos	44,437	110,384
Anticipos a proveedores	121,440	39,517
Otros	272,477	414,954
Provisión para cuentas incobrables	_(81,285)	(156,460)
	2,819,826	2,321,199

Al 31 de diciembre de 2013 y 2012, constituyen cuentas por cobrar con vencimiento de hasta 120 días, las mismas que no generan intereses. Los clientes tienen una alta rotación, tanto de nuevos clientes como de desafiliaciones.

Durante los años 2013 y 2012, el movimiento de la estimación para cuentas incobrables fue como sigue:

	U.S Dólares
Saldo al 31-12-2011	193,015
Provisión	5,400
Bajas	(41,955)
Saldo al 31-12-2012	156,460
Provisión	24,000
Bajas	(99,175)
Saldo al 31-12-2013	81,285

£ £

Notas a los estados financieros Al 31 de diciembre de 2013 y 2012 Expresadas en Dólares de E.U.A.

5. CUENTAS POR COBRAR (Continuación)

Al 31 de diciembre de 2013 y 2012, la antigüedad del saldo de cuentas por cobrar clientes, neto de provisión es como sigue:

1,695,468	(156,460)	1,851.928	2,238,731	(81,285)	2,320,016	
1,273,254 157,921 62,503 5,578 101 114,198	(156,460)	1,273,254 157,921 62,503 5,578 101 270.658	1,140,721 716,028 9,597 22,634 312,916 15,491	(81,285)	1,140,721 716,028 9,597 22,634 312,916 96,776	Vencida De 0 a 30 días De 31 a 90 días De 91 a 180 días De 181 a 270 días De 271 a 360 días más de 361
81,913		81,913	21,344		21,344	Vigente
o Deteriorada	Deteriorada (Provisionada) No Deteriorada	Total	No Deteriorada	Deteriorada No (Provisionada) Deteriorada	Total	Vigencia
,5	31 de diciembre de 2012	31 (013	31 de diciembre de 2013	31	·

Notas a los estados financieros Al 31 de diciembre de 2013 y 2012 Expresadas en Dólares de E.U.A.

7. Gastos Pagados por Anticipado

Al 31 de diciembre de 2013 y 2012, los gastos anticipados se formaban de la siguiente manera:

31 de dicie	mbre de
2013	2012
5,504	4,031
-	1,343
•	6,000
	2,429
5,504	13,803
	5, 504

(Espacio en blanco)

23

Fresh Logistic Carga Cía. Ltda.

I

3

]

Al 31 de diciembre de 2013 y 2012 Expresadas en Dólares de E.U.A. Notas a los estados financieros

PROPIEDAD, PLANTA, EQUIPO, MOBILIARIO Y VEHÍCULOS

Al 31 de diciembre de 2013 y 2012, el saldo de propiedad, planta, equipo, mobiliario y vehículos se formaba de la siguiente manera:

	31	31 de diciembre de 2013	13	310	31 de diciembre de 2012	12
	Costo	Depreciación acumulada	Activo Neto	Costo histórico	Depreciación acumulada	Activo Neto
Muebles y enseres	47,392	(13,973)	33,419	20,374	(10,363)	10,010
Equipos de oficina	65,854	(27,939)	37,915	35,299	(22,806)	12,493
Equipos de computación	102,630	(82,642)	19,988	86,915	(72,782)	14,133
Maquinaria y Equipo	55,095	(20,279)	34,816	140,678	(91,412)	49,266
Vehículos	41,764	(11,261)	30,503	41,764	(3,708)	38,056
Mejoras locales arrendados	845,138	(210,926)	634,212	95,961	(88,307)	7,654
Construcciones en Proceso	1			753,020	1	753,020
	1,157,873	(367,020)	790,853	1,174,010	(289,378)	884,632

Notas a los estados financieros Al 31 de diciembre de 2013 y 2012 Expresadas en Dólares de E.U.A.

PROPIEDAD, PLANTA, EQUIPO, MOBILIARIO Y VEHÍCULOS (Continuación) oó

Durante los años 2013 y 2012, el movámiento de propiedad, planta, equípo mobiliario y vehículos fue el siguiente:

·	Mucbles y	Equipos de oficina	Equipos de computación	Maquinaria y Equipo	Vehículos	Mejoras locales arrendados	Construcciones en proceso	Total
Costo Saldo al 31 de diciembre de 2011 Adiciones Bajas y ventas	19,258	35,299	79,334	138,832 1,846	8,000 33,764	95,961	753,020	376,683 797,327
Saldo al 31 de diciembre de 2012 Adiciones Bajas y ventas	20,374	35,299 30,555	86,915 17,295 (1,580)	140,678 28,545 (114,128)	41,764	95,961	753,020 178,928	1,174,010
Saldo al 31 de diciembre de 2013 =	47,392	65,854	102,630	55,095	41,764	845,138	(m./17/)	1,157,873
Depreciación acumulada Saldo al 31 de diciembre de 2011 Adiciones Bajas y ventas	8,393	19,688 3,759 (641)	63,786 8,996	77,602	2,345	75,770 12,537	1 1 1	247,584 42,435 (641)
saudo at 51 de diciembre de 2012 Adiciones Bajas y ventas Reclasificación	10,363 4,082	22,806 4,661 - -	72,782	91,412 11,318 (82,451)	3,708	88,307 166,019 (43,400)	(1 1	289,378 203,493 (125,851)
oatto al 31 de diciembre de 2013 ≡	13,973	27,939	82,642	20,279	11,261	210,926		367,020

Notas a los estados financieros Al 31 de diciembre de 2013 y 2012 Expresadas en Dólares de E.U.A.

9. Activos Diferidos

Al 31 de diciembre de 2013 y 2012, los activos diferidos se formaban de la siguiente manera:

	Saldos al 31 de Diciembre de 2011	Adiciones	Saldos al 31 de Diciembre de 2012	Adiciones	Saldos al 31 de Diciembre de 2013
		(US D)ólares)		
Sistemas	74,738		74,738	_	74,738
Gastos legales de desarrollo	719,590		719,590	-	719,590
Licencias	10,310	5,915	16,225	5,413	21,638
Amortización acumulada	(789,939)	(19,210)	(809,149)	(3,271)	(812,420)
	14,699	(13,295)	1,404	(2,142)	3,546

10. Cuentas por Cobrar No Corrientes

Representan documentos por cobrar la los socios de la Compañía, los mismos que no generan intereses y serán recuperados cuando la Compañía genere dividendos o las decida en junta de socios asignar bonos a los socios.

Notas a los estados financieros Al 31 de diciembre de 2013 y 2012 Expresadas en Dólares de E.U.A.

11. Cuentas por Pagar

Al 31 de diciembre de 2013 y 2012 los acreedores comerciales y otras cuentas por pagar se formaban de la siguiente manera:

	31 de diciembre de		
v	2013	2012	
Socios	-	55,056	
Proveedores	476,022	415,349	
Agencias de Carga (CASS)	1,698,833	1,687,724	
Líneas Aéreas	190,709	298,935	
Impuestos por pagar	103,321	134,538	
Seguro social	25,735	18,751	
Otras	385,959	446,503	
	2,880,579	3,056,856	

Al 31 de diciembre de 2013 y 2012, la antigüedad de los saldos por pagar la proveedores son como sigue:

				Antigüedad			
	Corriente	01 a 30 <u>Clina</u>	31 a 60 dian	61 u 90 días	91 a 180 dinn	Mas de 180 dian	Total
31 de diciembre de 2013	12,805	282,165	90,244	13,915	7,020	69,873	476,022 /
31 de diciembre de 2012	-	161,436	253,913	-	-	-	415,349
31 de diciembre de 2011	-	82,415	177,510	-	-	-	259,925

Notas a los estados financieros Al 31 de diciembre de 2013 y 2012 Expresadas en Dólares de E.U.A.

12. IMPUESTO A LA RENTA CORRIENTE Y DIFERIDO

a) Un resumen del impuesto a la renta corriente y diferido cargado a resultados es como sigue:

	2013	2012
Impuesto a la renta corriente Total impuesto a la renta diferido	63,711 -	47,637 "
Total gasto por impuesto a la renta del ejercicio	63,711	47,637

b) Impuesto a la renta corriente

Una conciliación entre la utilidad según estados financieros y la utilidad gravable es como sigue:

		. 31	de diciemb	re	
	mine of	2013		2012	
Utilidad antes de provisión para					
impuesto a la renta		153,948		131,489	
Más (menos)					
Gastos no deducibles		144,057		83,413	
Ajustes por aplicación de NIIf		-		-	
Deducciones adicionales		(8,408)		(7,786)	٩
Utilidad gravable		289,597	1	207,116	
Tasa legal de impuesto	22%	63,711	23%	47,637	
Impuesto a la renta causado		63,711		47,637	*****
Menos – retenciones en la fuente		50,205		45,202	
Impuesto a la renta por pagar		13,506		2,434	

Notas a los estados financieros Al 31 de diciembre de 2013 y 2012 Expresadas en Dólares de E.U.A.

12. IMPUESTO A LA RENTA CORRIENTE Y DIFERIDO (continuación)

Otros asuntos relacionados con el Impuesto a la Renta.

(a) Situación fiscal

La Compañía no ha sido fiscalizada en los últimos años.

De acuerdo con disposiciones legales, la autoridad tributaria tiene la facultad de revisar las declaraciones del impuesto a la renta de la Compañía, dentro del plazo de hasta tres años posteriores contados a partir de la fecha de presentación de la declaración del impuesto a la renta, siempre y cuando haya cumplido oportunamente con las obligaciones tributarias.

(b) Tasa de impuesto

La tasa para el cálculo del impuesto a la renta para el año 2013 es del 22%.

En caso de que la Compañía reinvierta sus utilidades en el país en maquinarias y equipos nuevos que se utilicen para su actividad productiva, podría obtener un descuento de 10 puntos porcentuales sobre el monto reinvertido, siempre y cuando efectúen el correspondiente aumento de capital hasta el 31 de diciembre del siguiente año.

De acuerdo con la normativa tributaria vigente, en el evento de que el anticipo de impuesto a la renta sea mayor que el impuesto a la renta causado o este impuesto a la renta causado no existiera, el anticipo de impuesto a la renta constituye impuesto a la renta mínimo.

(c) Dividendos en efectivo

Son exentos del impuesto a la renta los dividendos pagados a sociedades locales y a sociedades del exterior que no estén domiciliadas en paraísos fiscales.

(d) — Anticipo de Impuesto a la Renta

A partir del año 2011, el anticipo del impuesto a la renta, se determina aplicando ciertos porcentajes al monto del activo total (excepto cuentas por cobrar que no sean con partes relacionadas), patrimonio total, ingresos gravables y costos y gastos deducibles. El anticipo del impuesto a la renta será compensado con el impuesto a la renta y no es susceptible de devolución, salvo casos de excepción.

Notas a los estados financieros Al 31 de diciembre de 2013 y 2012 Expresadas en Dólares de E.U.A.

12. IMPUESTO A LA RENTA CORRIENTE Y DIFERIDO (Continuación)

(e) Reformas Tributarias

En el Suplemento al Registro Oficial No. 351 del 29 de diciembre de 2011, se expidió el Código Orgánico de la Producción, Comercio e Inversiones, el cual incluye reformas tributarias que establecen incentivos fiscales a las inversiones. El resumen de los principales incentivos que fueron determinados en dicho Código es el siguiente:

Tasa de impuesto a la renta

Reducción de la tasa del impuesto a la renta de manera progresiva:

Λño 2012	24%
Λῆο 2013	23%
Año 2014 en adelante	22%

Adicionalmente, los contribuyentes administradores u operadores de una Zona Especial de Desarrollo Económico (ZEDE) tendrán una rebaja adicional de 5 puntos porcentuales en la tasa del impuesto a la renta.

Cálculo del impuesto a la renta

Para el cálculo del impuesto a la renta, serán deducibles adicionalmente los siguientes rubros:

- Gastos incurridos por empresas medianas en capacitación técnica dirigida a investigación, desarrollo e innovación tecnológica, gastos en la mejora de productividad, gastos de viaje, estadía y promoción comercial para el acceso a mercados internacionales.
- Depreciación y amortización de adquisiciones de maquinarias y equipos y tecnologías destinadas a la implementación de producción más limpia, generación de energías renovables, la reducción del impacto ambiental de la actividad productiva y a la reducción de emisiones de gases de efecto invernadero.
- Incremento neto de empleos por un período de cinco años, cuando se trate de nuevas inversiones en zonas económicamente deprimidas y de frontera y se contrate a trabajadores residentes en dichas zonas.

Notas a los estados financieros Al 31 de diciembre de 2013 y 2012 Expresadas en Dólares de E.U.A.

12. IMPUESTO A LA RENTA CORRIENTE Y DIFERIDO (Continuación)

Pago del impuesto a la renta y su anticipo

- Exoneración del pago del impuesto a la renta durante cinco años, para las sociedades que se constituyan a partir de la vigencia de este Código, así como también las sociedades nuevas que se constituyan por sociedades existentes, siempre y cuando las inversiones nuevas y productivas se realicen fuera de las jurisdicciones urbanas de los cantones Quito o Guayaquil y dentro de ciertos sectores económicos.
- Diferimiento del pago del impuesto a la renta y de su anticipo hasta por cinco años, con el correspondiente pago de intereses, para las sociedades que transfieran por lo menos el 5% de su capital accionario a favor de al menos el 20% de sus trabajadores.
- Se excluirá en el cálculo del anticipo del impuesto a la renta, adicionalmente los gastos incrementales por generación de nuevo empleo o mejora de la masa salarial, así como la adquisición de nuevos activos destinados a la mejora de la productividad e innovación tecnológica, y en general aquellas inversiones y gastos efectivamente realizados, relacionados con los beneficios tributarios para el pago del impuesto a la renta que reconoce el Código Orgánico de la Producción para las nuevas inversiones.

Retención en la fuente del impuesto a la renta

En los pagos al exterior realizados por las sociedades, aplicarán la tasa de impuesto a la renta determinada para la sociedad como porcentaje de retención en la fuente del impuesto a la renta sobre dichos pagos.

• Retención en la fuente del impuesto a la renta (continuación)

Exoneración de la retención en la fuente del impuesto a la renta para los pagos por intereses de créditos externos y líneas de crédito registrados y que devenguen intereses a las tasas establecidas por el Banco Central del Ecuador, otorgados por instituciones financieras del exterior, debidamente establecidas y que no se encuentren domiciliadas en paraísos fiscales.

Notas a los estados financieros Al 31 de diciembre de 2013 y 2012 Expresadas en Dólares de E.U.A.

12. IMPUESTO A LA RENTA CORRIENTE Y DIFERIDO (Continuación)

Impuesto a la Salida de Divisas (ISD)

Exoneración del impuesto a la salida de divisas para los pagos realizados al exterior, por amortización de capital e intereses generados sobre créditos otorgados por instituciones financieras internacionales, con un plazo mayor a un año, destinados al financiamiento de inversiones previstas en el Código Orgánico de la Producción y que devenguen intereses a las tasas referenciales; y, los pagos realizados al exterior por parte de administradores y operadores de las Zonas Especiales de Desarrollo Económico (ZEDE).

13. PASIVOS ACUMULADOS

Al 31 de diciembre de 2013 y 2012 los pasivos acumulados, se formaban de la siguiente manera:

	Beneficios sociales	Participación trabajadores	Total
Saldo al 31 de diciembre de 2011	13,537	8,366	21,903
Provisiones	82,71	23,024	97,548
Pagos	(83,83)	(8,366)	-83,83
Saldo al 31 de diciembre de 2012	12,408	23,204	35,612
Provisiones	79,842	27,167	107,009
Pagos	(78,291)	(23,204)	(101,495)
Saldo al 31 de diciembre de 2013	13,959	27,167	41,126

14. PARTES RELACIONADAS

Transacciones con partes relacionadas

Los términos y condiciones bajo las cuales se llevaron a cabo las transacciones con partes relacionadas se realizaron en condiciones de mercado equiparables con transacciones realizadas con terceros no relacionados. No se han realizado provisiones por deterioro para estos rubros.

Notas a los estados financieros Al 31 de diciembre de 2013 y 2012 Expresadas en Dólares de E.U.A.

14.1 Administración y alta dirección

Los miembros de la alta Administración y demás personas que asumen la gestión de la compañía, incluyendo a la gerencia general, así como los accionistas que la representen, no han participado al 31 de diciembre de 2013 y 2012 en transacciones no habituales y/o relevantes.

14.2 Remuneraciones y compensaciones de la gerencia clave

Durante los años 2013 y 2012, los importes reconocidos como gastos de gestión de personal clave, se forman como siguen:

	2013	2012
	(US Dóle	ures)
Sueldos fijos	299,493	235,443
Bonos	71,915	37,539
Otros beneficios a ejecutivos	43,749	57,418

15. DEUDORES A LARGO PLAZO

La deuda a largo plazo 31 de diciembre de 2013 y 2012, representa préstamos pagaderos del principal accionista, el mismo que no genera intereses y no tiene fecha específica de vencimiento.

16. OBLIGACIONES FINANCIERAS

Al 31 de diciembre de 2013 y 2012, las obligaciones financieras se formaban de la siguiente manera:

	31 de dicien	nbre de
	2013	2012
Produbanco: con vencimiento a 60 meses,		
otorgado el 8 de enero de 2013 a una tasa del		
9,76% anual	391,501	400,000
- Con vencimiento a 12 meses plazo, otorgado		
el 14 de mato de 2013 a una tasa del 9,84 %		
anual	150,000	-
- Con vencimiento a 48 meses plazo otorgado		
el 20 de diciembre de 2013 a una tasa del		
9,76% anual	150,000	_
Porción corriente	(268,083)	
	423,418 /	440,000

Notas a los estados financieros Al 31 de diciembre de 2013 y 2012 Expresadas en Dólares de E.U.A.

17. OBLIGACIONES POR BENEFICIOS A EMPLEADOS POST EMPLEO

(a) Reserva para jubilación patronal

Mediante resolución publicada en el Registro Oficial No. 421 del 28 de enero de 1983, la Corte Suprema de Justicia dispuso que los trabajadores tienen derecho a la jubilación patronal mencionada en el Código del Trabajo, sin perjuicio de la que les corresponda según la Ley de Seguro Social Obligatorio. De conformidad con lo que menciona el Código del Trabajo, los empleados que por veinticinco años o más hubieren prestado servicios continuada o interrumpidamente, tendrán derecho a ser jubilados por sus empleadores. Adicionalmente, los empleados que a la fecha de su despido hubieren cumplido veinte años, y menos de veinticinco años de trabajo continuo o interrumpido tendrán derecho a la parte proporcional de dicha jubilación.

Con fecha 2 de julio de 2001 en el Suplemento al Registro Oficial No. 359 se publicó la reforma al Código del Trabajo, mediante el cual se aprobaron los montos mínimos mensuales por pensiones jubilares.

(b) Desahucio

De acuerdo con el Código de Trabajo, la Compañía tiene un pasivo contingente por desahucio con los empleados y trabajadores que se separen bajo ciertas circunstancias. Una parte de este pasivo probablemente no será exigible por la separación voluntaria de algunos empleados.

Al 31 de diciembre de 2013 y 2012 el saldo de la reserva para desahucio cubre el 100% del valor establecido en el estudio actuarial.

Al 31 de diciembre de 2013 y 2012, el saldo de la reserva para jubilación patronal cubre el 100% del valor determinado en el estudio actuarial y se formaba de la siguiente manera:

	US Dólares
Saldo al 31-12-2011	56,805
Provisión	22,641
Pagos	
Saldo al 31-12-2012	79,446
Provisión	30,729
Pagos	(2,857)
Saldo al 31-12-2013	107,318

Notas a los estados financieros Al 31 de diciembre de 2013 y 2012 Expresadas en Dólares de E.U.A.

El cálculo de los beneficios post empleo lo realiza un actuario externo calificado, usando variables y estimaciones de mercado de acuerdo a la metodología del cálculo actuarial.

18. PATRIMONIO

a) Capital social

De acuerdo con la resolución No. SC.IJ.DJCPTE.Q. 11,001120 de fecha 10 de marzo de 2011 de la Superintendencia de Compañías del Ecuador, se aprobó el aumento de capital de US\$ 10,000 a US\$ 110,000 y la reforma a los estatutos de la Compañía. Al 31 de Diciembre de 2011 el capital pagado está constituido por 110,000 participaciones ordinarias con un valor unitario de US\$ 1,00. La escritura de aumento de capital fue inscrita en el registro mercantil el 16 de marzo de 2011.

b) Reserva Legal

La Ley requiere que se transfiera a la reserva legal por lo menos el 5% de la utilidad neta anual, hasta que la reserva llegue por lo menos al 20% del capital social. Dicha reserva no puede distribuirse como dividendos en efectivo, excepto en caso de liquidación de la Compañía, pero puede utilizarse para cubrir pérdidas de operaciones o para capitalizarse.

Resultados acumulados provenientes de la adopción por primera vez de las normas internacionales de información financiera – NHF

Los resultados de la adopción por primera vez de las normas internacionales de información financiera NHF, se registran en el patrimonio en el rubro "Resultados acumulados provenientes de la adopción por primera vez de las NHF", separado del resto de resultados acumulados y su saldo acreedor no podrá ser distribuido entre los accionistas, no será utilizado para aumentar capital, en virtud que no corresponde a resultados operacionales, motivo por el cual tampoco los trabajadores tendrán derecho a una participación sobre este. De existir un saldo acreedor, este podrá ser utilizado en absorber las pérdidas, o devuelto en caso de liquidación de la Compañía.

Notas a los estados financieros Al 31 de diciembre de 2013 y 2012 Expresadas en Dólares de E.U.A.

18. PATRIMONIO (Continuación)

d) Utilidad por acción

Al 31 de diciembre de 2013 y 2012 un detalle de las ganancias por acción es el siguiente:

	2013	2012	
(Pérdida) utilidad del período Promedio ponderado de numero de acciones	90,236 110,000	83,852 110,000	
Utilidad básica por acción	0.82 /	0.76	

Las utilidades por acción han sido calculadas dividiendo el resultado del período atribuible, por el número promedio ponderado de acciones comunes en circulación durante el ejercicio. La Compañía no ha emitido deuda convertible u otros valores patrimoniales. Consecuentemente, no existen efectos potencialmente diluyentes de los ingresos por acción de la Compañía.

19. INGRESOS ORDINARIOS

Durante los años 2013 y 2012 los ingresos ordinarios se formaban de la siguiente manera:

	2013	2012
Ingresos Servicios	1,501,242	1,205,702
Exportaciones	2,393,209 -	2,210,840
Ingresos Carga Seca	431,186 ′	622,595
Financieros	2,685 ·	7,767
Recuperaciones En Compras	-	4,991
Recuperaciones De Gastos	6,098 -	7,909
Otros Diversos	70,184	13,459
Descuentos Y Reclamos	(859,018)	(765,379)
	3,545,586	_3,30,884

Notas a los estados financieros Al 31 de diciembre de 2013 y 2012 Expresadas en Dólares de E.U.A.

20. GASTOS DE ADMINISTRACION

Al 31 de diciembre de 2013 y 2012, los gastos de administración se formaban de la siguiente manera:

	2013	2012
Personal	(535,136)	(438,263)
Servicios	(336,813)	(172,965)
Suministros	(12,877)	(13,609)
Depreciaciones	(195,839)	(42,435)
Amortizaciones	(10,925)	(15,493)
Seguros	(31,584)	(30,558)
Otros Servicios	(73,207)	(61,424)
Cuotas e Impuestos	(41,200)	(81,894)
Otros Gastos	(254,034)	(82,935)
15% Participación Trabajadores	(27,167)	(23,204)
-	(1,518,782) /	(962,780)

21. ADMINISTRACIÓN DE RIESGOS FINANCIEROS

a) Competencia

En el mercado local los principales competidores de FRESH LOGISTIC CARGA CIA LTDA, son empresas que están creciendo, y que para captar clientes ejercen en ocasiones presión sobre las tarifas e incluso realizan incentivos a los clientes para promocionar sus servicios.

El control estratégico de los precios se lo maneja desde la Gerencia Comercial, la cual esta monitoreando constantemente las tarifas que ofrece la empresa en relación con los de la competencia, y de esta manera FRESH LOGISTIC pueda tener como estrategia competitiva sus precios de mercado.

b) Cambios tecnológicos

El servicio que ofrece la empresa siempre esta en función de los avances tecnológicos. Para solventar cualquier inconveniente tiene una Departamento de Sistemas que siempre está en constante capacitación y en contacto con empresas que suministran la tecnología para el servicio que se ofrece.

Notas a los estados financieros Al 31 de diciembre de 2013 y 2012 Expresadas en Dólares de E.U.A.

21. ADMINISTRACIÓN DE RIESGOS FINANCIEROS (Continuación)

c) Nivel de actividad económica ecuatoriana

La economía ecuatoriana desde muchos años se la ha conocido como una economía del sector primario debido a que gran parte de los ingresos del estado se generaban por las actividades de la explotación de la naturaleza y de las materias primas. Sin embargo el sector terciario es decir el de los servicios ha ido creciendo paulatinamente a la par del crecimiento de del sector secundario o industrial.

En el Ecuador el crecimiento de éste sector es notable, los servicios han sido considerados como un complemento para el desarrollo de las actividades de los otros sectores y principalmente del sector industrial.

El comportamiento de los sectores Económicos en el Producto Interno Bruto PIB, en el período comprendido entre los años 1980 al 2004, indican que El Sector Primario crece por debajo de los otros sectores con valores que no llegan al 20% de participación en el PIB, el sector secundario de la economía, este demuestra altos y bajos en el período de análisis, los valores decrecientes se registran en los años en los que el país afrontó crisis de diverso tipo, la más relevante es la crisis petrolera en 1987, mientras que la crisis en el año 1999 fue causada por varios factores: liberalización de la Ley Bancaria, catástrofes naturales, la devaluación constante del Sucre respecto al dólar, inestabilidad política, y especulación de precios y el Sector Terciario o de Servicios muestra una participación no muy diferenciada del sector secundario, la participación de este sector en el PIB tiene un alto crecimiento a partir de 1993 y se relaciona con el incremento de las remesas a partir de ese año.

El sector de servicio de transporte es uno de la que mas ha crecido en los últimos años y en el caso de Fresh Logistic se puede evidenciar esto en el crecimiento de las ventas año tras año.

d) Objetivos y políticas de administración de riesgo financiero

La actividad de la empresa esta expuesta a riesgos financieros, tales como los riesgos de mercado, crédito y de liquidez que son cuantificables, así como los riesgos legales y operativos.

La empresa, a través de su Departamento Financiero, ha definido sus límites, políticas y procedimientos los mismos están enfocadas a minimizar los riegos mencionados.

Por tal razón se ha definido claramente las diferentes funciones y responsabilidades en materia de administración de riesgos entre las distintas áreas del departamento financiero

Notas a los estados financieros Al 31 de diciembre de 2013 y 2012 Expresadas en Dólares de E.U.A.

21. ADMINISTRACIÓN DE RIESGOS FINANCIEROS (Continuación)

e) Riesgo de mercado

FRESH LOGISTIC CARGA no tendrá un mayor impacto en el riesgo de mercado ya que la empresa no tiene títulos valores que se negocien en el mercado Bursátil y por lo tanto no se va a ver afectada por los precios de la venta de acciones que puedan tener caídas drásticas. De igual manera en cuanto al tipo de cambio entre divisas extranjeras, no hay mayor riesgo, debido a que todos los ingresos que se generan del giro del negocio así como también las inversiones que realiza la empresa se la hace sólo en dólares americanos y no en otras monedas extranjeras.

Los únicos riesgos de mercado que pueden afectar sutilmente son los de los tipos de interés ya que el Banco Central fija techos para tasas activas y tasas pasivas en base a la inflación anual y mensual y esto puede variar significativamente según el comportamiento de la economía nacional.

El último riesgo a considerar es el de los precios que oferta la competencia, para mitigar este riesgo la empresa mantiene una estrategia competitiva de optimizar sus costos y mejorar los precios ofertados.

Riesgo de tasa de interés

La empresa obtiene sus préstamos a tasa de interés vigente. Las obligaciones con los proveedores no son pactados a ningún tipo de interés, los tiempos de pago fluctúan de acuerdo al servicio o bien recibido. Se tiene suficiente cobertura de tiempo para los pagos de con los proveedores.

Notas a los estados financieros Al 31 de diciembre de 2013 y 2012 Expresadas en Dólares de E.U.A.

21. ADMINISTRACIÓN DE RIESGOS FINANCIEROS (Continuación)

Tasa de interés promedio al 31 de diciembre de

					dicientore de
	31 de diciembre de 2013				2013
	Tasa	Sin		Ψ/υ	
	variable	Тава біја	interés	Total	
Activos financieros	"			3,737,449	•
Efectivo y equivalentes de efectivo	, ш	<u>.</u>		917,623	
Deudores comerciales, neto		-		2,315,419	<u></u>
Otras cuentas por cobrar, neto		-	-	504,407	-
Pasivos financieros				4,361,405	
Obligaciones financieras		9,76	_	691,501	9,76
Acreedores comerciales y otras		-		2,880,579	-
Cuentas por pagar Obligaciones a largo plazo			-	789,325	

Notas a los estados financieros Al 31 de diciembre de 2013 y 2012 Expresadas en Dólares de E.U.A.

21. ADMINISTRACIÓN DE RIESGOS FINANCIEROS (Continuación)

Tasa de interés promedio al 31 de diciembre de

		2012			
	Tasa	Sin			%
	variable	Tasa fija	interés	Total	
Activos financieros				3,392,084	
Efectivo y equivalentes de efectivo	-	-	٠	1,070,885	
Deudores comerciales,	-		-	1,716,937	-
Otras cuentas por cobrar, neto	-			604,262	•
Pasivos financieros				4,169,598	
Obligaciones financieras	0	9.76	0	440,000	9.76
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	0	0	0	3,056,856	0
Obligaciones a largo plazo	0	0	0	672,742	0

g) Riesgo de tipo de cambio

La empresa no se va a ver mayormente afectada en cuanto al riesgo de tipo de cambio entre divisas extranjeras, debido a que todos los ingresos que se generan del giro del negocio así como también las inversiones que realiza la empresa se la hace sólo en dólares americanos y no en otras monedas extranjeras.

h) Riesgo de liquidez

La empresa para el control de la liquidez, realiza cuadros semanales de proveedores que se deben pagar, para preveer los fondos necesarios, y así evitar problemas en la liquidez de la empresa originado cuando los pagos son mayores de lo que se tiene en efectivo para pagar.

Por otra parte es importante mencionar que la empresa ha reconocido de vital importancia empezar a implementar la practica de hacer flujos de efectivo en los cuales se consideren tanto las actividades

Notas a los estados financieros Al 31 de diciembre de 2013 y 2012 Expresadas en Dólares de E.U.A.

21. ADMINISTRACIÓN DE RIESGOS FINANCIEROS (Continuación)

operativas, actividades de inversión y las actividades de financiamiento con el objeto de cubrir adecuadamente las necesidades de fondos de corto o largo plazo según el origen de la necesidad.

i) Riesgo de gestión de capital

La empresa tiene como objetivo de la política de capital, mantener una estructura accionaria que de credibilidad ante los acreedores y de una rentabilidad aceptable para los accionistas

i) Riesgo de crédito

La empresa ha definido una política clara de crédito así como también para el manejo de la cartera razón por la cual este riesgo estaría controlado.

k) Valor razonable

Las estimaciones de valor razonable se realizan en base a la información relevante de mercado e información relacionada con los instrumentos financieros.

Los supuestos utilizados por el Departamento Financiero de la empresa, para establecer el valor justo se basa en:

El efectivo, las cuentas por cobrar, las cuentas por pagar, otras cuentas por cobrar y otras cuentas por pagar son instrumentos financieros a corto plazo, por lo tanto se aproxima a su valor justo ya que no existe la posibilidad de un cambio que afecte en el corto plazo

El valor por deudas a largo plazo se manejan con tasas referenciales al Banco Central del Ecuador por lo tanto se ajustan al valor razonable.

22 EVENTOS SUBSECUENTES

Hasta la fecha de emisión del informe de los auditores externos, no han existido eventos que deban ser revelados en las notas a los estados financieros, que afecten la presentación de los mismos.