



Latacunga, 25 de abril del 2009

151653

Señores

SOCIOS DE ADS SOFTWARE CIA. LTDA.

Presente.

Por medio de la presente informo a ustedes sobre las operaciones de la empresa Ads Software Cía. Ltda. En el periodo 2008

En el 2008 se registra un incremento de venta del 68 % esto debido a las actualizaciones de nuestro principal producto con la nueva versión FENIX 2008; este incremento ha permitido que el año 2008 sea un periodo donde se ha trabajado en equipo, igualmente la incorporación del Sr Francisco Chinguercela quien ha realizado un trabajo organizado y proyectado de soporte técnico en línea, permitiendo a los clientes del sistema fénix brindar un servicio oportuno, aportando de manera significativa al resultado general de la empresa. Sin embargo en las operaciones individuales como ADS Software como centro de costos, se nota un esfuerzo mínimo y esto también se refleja en el resultado final.

Dentro de la parte financiera se procedió a implementar la contabilidad por centros de costos esto permitirá obtener resultados por zonas, como son las zonas de Quito con los distribuidores, zonas de soporte técnico de software, zona de soporte técnico de hardware, ventas de equipos, y la zona de Latacunga y Ambato.

Para el año 2009 se realizara la apertura de una oficina en la ciudad de Ambato, ha responsabilidad del Sr Víctor Núñez y también se incorporará nuevo personal, esto permitirá crecer las ventas, además brindar el seguimiento a los clientes de la zona de Ambato.

Debido a estos nuevos cambios han permitido el crecimiento de la empresa pero básicamente sustentados en los ingresos aportados por los distribuidores, y nuestra capacidad instalada en cuanto a activos y recurso humano está en un mejoramiento continuo lo que permite un mejor rendimiento Esto lo refleja en los resultados expuestos a partir de enero del 2008 por centros de costos. Y obtener los resultados esperados para la empresa.

Para mayor revisión se ha procedido a implementar algunos Controles Interno dentro de la empresa como:

- Control de Implementación de sistema fénix permitió tener un grado de satisfacción de los clientes con el producto de ofertamos.
-
- Contabilidad por centros de costos ayudo a ver el grado de cumplimiento de cada uno del personal involucrado dentro de la empresa.



Control de inventario permito tener los ingresos y egreso de mercadería de una manera adecuada para su mayor control.

- Implementación del flujo de caja semanal para cumplir nuestras obligaciones con proveedores.
- Confirmación de saldo a clientes para la verificación de cartera vencida.

El sistema de control interno contable de la compañía, es aceptable para cumplir los objetivos del mismo, como son, proporcionar a la administración de la entidad, de una seguridad razonable, que los activos y bienes estén debidamente protegidos, que las operaciones se realicen y ejecuten de acuerdo a las autorizaciones de la administración y que las transacciones se registren en forma adecuada y mensual para la preparación de estados financieros.

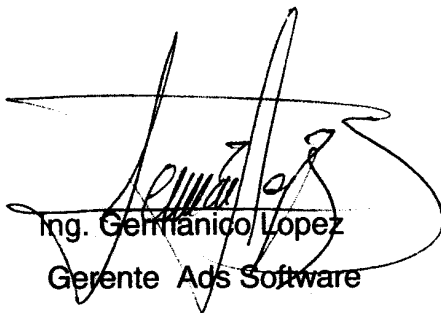
Los indicadores financieros al 31 de diciembre del 2008, comparados con los del ejercicio económico inmediatamente anterior, constan en el anexo adjunto.

	31-Dic. 2008		31-Dic. 2009	
SOLVENCIA				
<u>Activo Corriente</u>	<u>135.587</u>	1,30	<u>145.270</u>	2,62
Pasivo Corriente	104.133		55.520	
LIQUIDEZ INMEDIATA				
<u>Disponible</u>	<u>103.284</u>	1,17	<u>98.596</u>	1,78
Pasivo Corriente	88.162		55.520	
ENDEUDAMIENTO				
<u>Pasivo Total</u>	<u>104.333</u>	0,77	<u>86.113</u>	0,59
Activo Total	135.587		145.270	
RENDIMIENTOS PATRIMON.				
<u>Utilidad Neta</u>	<u>19.368</u>	160%	<u>51.164</u>	121%
Patrimonio Promedio	12.085		42.296	
RENDIMIENTO DEL ACTIVO				
<u>Utilidad Neta</u>	<u>19.368</u>	14%	<u>51.164</u>	35%
Activo Promedio	135.587		145.270	
MARGEN DE UTILIDAD				
<u>Utilidad Neta</u>	<u>19.368</u>	7%	<u>51.164</u>	13%
Ventas Netas	263.102		386.772	



Acciones para el año 2009.

- Elaboración de presupuestos para el 2009.
- Control mensual de presupuestos.
- Distribución de personal por zonas
- Asignación de jefes de zona.
- Rescate y apertura de nuevos distribuidores.


Ing. Germanico Lopez
Gerente Ads Software

