INFORME DEL GERENTE GENERAL

A la Junta Universal de Accionistas de ECUATEVER CIA. LTDA.
19 de abril de 2012

Pongo a vuestra consideración el presente Informe Anual de Actividades, correspondiente al año 2011:

1. Avances. A raíz del cambio de administración en abril del 2010, ECUATEVER se concentró en la diversificación de productos, erradicando rosas en tres bloques de invernadero y sembrando flores de verano como son Moluccella, Ranunculus, Anemone y Lisianthus. Las ventas de estos productos permitieron cerrar el año 2011 con una pequeña pérdida de $7.406.

2. El presupuesto de ventas para 2011 partió de cálculos realizados por la administración anterior, estimadas en $469.773. Se realizaron ventas de $467.901 (100% de lo presupuestado). El presupuesto de costos directos para 2011 fue de $414.714 y se realizaron costos por $458.757 (107% de lo presupuestado) con gastos administrativos presupuestados de $20.966 vs $16.604 realizados.

3. La compra de acciones en Ecuatever pertenecientes al Ing. Eli Grun por parte de NELPO está procediendo con regularidad. Se ha consolidado la contabilidad de las dos empresas, manteniendo la identidad de cada una. Por lo tanto, NELPO realiza la venta de productos de ambas y se mantienen dos roles de pago, mientras se lleva una sola bodega de productos.

4. Disposiciones. Con el cambio de administración, no existieron disposiciones de la Junta General de Accionistas

5. Pérdidas y Ganancias. Para el año 2011, ECUATEVER cerró el año con una pérdida de $7.460.

6. Balances. Los activos totales de la empresa alcanzaron $872.193 incluyendo la cuenta de aportes de capital para futuras capitalizaciones. La nueva administración busca reducir dicha cuenta que abulta los activos.

7. Personal. En promedio, se contó con 30 trabajadores de campo durante todo el año, los que cumplieron actividades de cultivo, cosecha y post cosecha. Los trabajadores fueron contratados directamente por ECUATEVER. En la administración, se contó con un bodeguero y tres guardias. La oficina administrativa de NELPO manejó personal y coordinó ventas y despachos de producto.

Atentamente,

David P. Nelson

Dr. David Nelson
GERENTE GENERAL

Quito, 19 de abril del 2012