

## INFORME DE GERENCIA GENERAL

### PLASTICSACKS CIA LTDA

2016

Con la finalidad de dar cumplimiento con lo dispuesto en los artículos 20 y 231 de la Ley de Compañías, me permito a continuación rendir el correspondiente informe sobre las actividades que se produjeron durante el ejercicio económico 2016 en la empresa de la cual soy Gerente General.

Un año tremendamente difícil, el año pasado en el informe de gerencia 2015, habíamos manifestado que considerábamos que se nos avecinaba un año difícil, lamentablemente fue más complicado de lo que nos habíamos imaginado

Las medidas económicas tomadas por el Gobierno en los últimos años, han determinado un deterioro en el sector económico ocasionando una desconfianza en el sector productivo, y una baja de producción y ventas.

El terremoto del mes de abril agravó la situación contribuyendo con el deterioro económico del país y agravando la crisis comercial.

La producción de la planta en unidades de sacos fue de 160'438.311 y de tela 51'174.090 M2, inferior a lo fabricado en ejercicio 2015 que fueron 181'313.672 sacos y 76'842.443 M2 de tela, representando un decrecimiento del 11.5 % en sacos y del 33.4% en telas.

La crisis económica tuvo como consecuencia una disminución importante de ventas y exportaciones, ocasionando una baja en la producción lo que obligó a la empresa a vender parte de la maquinaria para poder sostenerla, esto implicó el retiro del personal que estaba operando la maquinaria que se vendió.

Para poder salir financieramente, se logró realizar una reordenación de deudas locales entregando nuevas prendas para conseguir mejorar las tasas de interés y el plazo de pago logrando trasladar las deudas de corto a largo plazo.

Con los nuevos préstamos se pagaron los créditos del exterior que se consiguieron para la compra de maquinaria.

La crisis económica del país incidió también, en el comportamiento de pago de nuestros clientes quienes al no tener liquidez por falta de ventas se retrasaron en sus pagos

ocasionando un aumento en la rotación de las cuentas por cobrar de las ventas locales en un 4% con relación al año 2015.

En el mercado de exportación también se extendió el plazo de pago de los clientes de Colombia que en el 2015 pagaban a 8 días plazo, y en el año 2016 lo hicieron hasta en 75 días.

El proveedor de energía nos incrementó el 50% el costo del kilovatio hora (kWh), afectando el gasto de la empresa, lo que es un total contrasentido considerando las cuantiosas inversiones que el gobierno ha realizado en el área energética comprometiéndose a bajar el costo, situación que no solo no se ha dado sino que se ha incrementado.

Se cerró el Deposito Industrial Aduanero y las importaciones de materias primas las estamos importando bajo el régimen de admisión temporal para perfeccionamiento activo (Régimen 21).

En el área comercial se ha mantenido la estrategia de venta personalizada, ofreciendo nuevos productos de calidad de acuerdo a la necesidad de los clientes.

Las ventas en el año 2016 se bajaron en un 9.39% en el mercado local y un 26% en el mercado de exportación respecto al 2015.

Para poder mantenernos en el liderazgo del mercado local y de exportación se realizaron desarrollos de nuevos productos, obligando a la administración a invertir a pesar de la dura crisis en la adquisición de maquinaria que nos permita introducir en el mercado tanto local como de exportación productos que marquen una diferencia.

Durante el 2016 alineados con los nuevos desarrollos de productos continuamos haciendo énfasis en robustecer nuestro sistema de calidad, logrando la re certificación ISO 9001.

En nuestra área de Trabajo Social se ha continuado de la mano de nuestros trabajadores buscando alternativas que les ayuden a mejorar sus condiciones de vida y salud, realizando campañas gratuitas para que se vean beneficiados en atención médica oportuna y sin costo, en vista de que a pesar del trabajo que realiza nuestro personal de Trabajo Social conseguir citas médicas en el IESS es una verdadero problema ya que se les otorga citas médicas para uno o dos meses y cuando se requiere de intervenciones quirúrgicas de 4 a 5 meses de espera.

Consideramos como empresa que nuestro mayor activo son nuestros colaboradores por lo que realizamos a lo largo de todo el año actividades deportivas, familiares y de capacitación para mantener un clima laboral óptimo.

Se realizó la designación del mejor empleado, a quien se le ofreció una cena con su familia acompañándolo con la alta Gerencia de la empresa en uno de los hoteles de la capital y se le entregó un bono en efectivo, como agradecimiento a la labor efectuada.

En Seguridad y Salud continuaron las capacitaciones y la concientización de la importancia del cuidado por parte del empleado en el manejo adecuado de la maquinaria y el cuidado de su seguridad particular y el de sus compañeros de trabajo.

La empresa cumplió con un manejo responsable de Seguridad, Salud, Ambiente de Trabajo y Calidad, lo que contribuyó a la estabilidad y seguridad de nuestros trabajadores y colaboradores, para de esta manera continuar elaborando un producto de calidad el que se comercializa en el mercado local y de exportación.

El Comité de Seguridad y Salud de la empresa se ha reunido mensualmente y conjuntamente se han construido las mejoras para satisfacer el bienestar del empleado y la fabricación del producto.

A finales del 2016 se presentó un juicio coactivo con el Municipio de Quito quien dio la disposición a la Superintendencia de Bancos que se realice la retención Judicial de todos los bancos que tenemos cuentas por el valor de US\$ 7.480.00 por los que nos retuvieron fondos de la compañía por un total de 37.400 lo que constituye un verdadero atropello a la empresa.

El Salario Mínimo pasó de US\$366 en el 2016 a US\$ 375 en el 2017. El mínimo sectorial para el 2017 es de US\$ 383.18

Durante el 2016 la reforma tributaria subió el IVA al 14% (Antes 12%)

El 20 de mayo del 2016 se publicó en el registro oficial No. 759 la aprobación de la Ley Orgánica de Solidaridad y de Corresponsabilidad Ciudadana para la Reconstrucción y Reactivación de las Zonas Afectadas por el Terremoto de 16 de abril de 2016, en la cual se obligó a pagar una contribución solidaria sobre las utilidades del año 2015 por un monto de US\$55.793.59, este valor se consideró como un gasto no deducible.

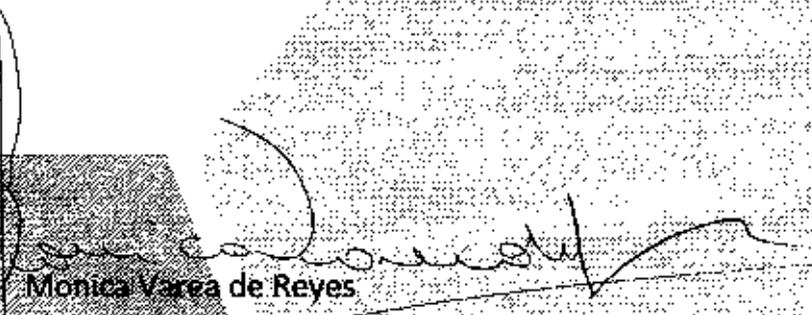
Hasta el año 2015 se trabajó con la empresa DELOITTE AND TOUCHE ECUADOR CIA. LTDA., como auditores externos, para el 2016 se contrató al auditor independiente Luis Geovanny Santander que representa a "SANTANDER AUDITORES"

Quienes certifican los resultados del ejercicio 2016, la empresa logró una utilidad antes de impuesto y participación a trabajadores de \$2'122,723.57, lo que produjo un pago de impuesto a la renta de \$453,433.61, la participación de los trabajadores fue \$318,408.54, un ingreso por impuesto diferido de \$15,422.52 reflejando una utilidad neta de 1'366,303.94 y se realizó la reserva legal de \$68,315.20

Se ha mantenido la responsabilidad Social con la comunidad y autoridades a fin de obtener un clima laboral y social adecuado que nos permita la fabricación de nuestros productos.

Como Gerente General puedo certificar que durante el ejercicio económico del 2016, se cumplieron todas las normas legales, estatutarias y reglamentarias así como las regulaciones emitidas por la Junta General de Socios y se han verificado que la correspondencia de los Libros Sociales de la empresa se cuiden y conserven de conformidad con las disposiciones Legales y Reglamentarias.

Atentamente,



Monica Varela de Reyes

GERENTE GENERAL