

Quito, Abril 4 del 2.008

INFORME DE GERENTE GENERAL

EJERCICIO ECONOMICO 2.007

Señores Socios:

De acuerdo a lo dispuesto por la Ley de Compañías, y los Estatutos Sociales, me permito presentarles en mi condición de Gerente y Representante Legal de REPRESENTACIONES MEDICAS JARA FABIAN JARAFABI CIA LTDA., el informe correspondiente al Ejercicio Económico del año 2.007.

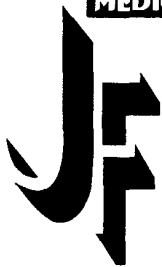
El resultado del ejercicio económico del 2.007 es de US \$ 5.435,89 de utilidad neta; resultado que no fue el que se había previsto pese a que las ventas se incrementaron en un 39,24 % . La baja en los resultados comparados con el 2.006 se debe a la reducción de la rentabilidad por cuanto los costos de los proveedores tuvieron un incremento considerable en este período; adicionalmente, los gastos en relación al 2.006 se incrementaron en un 15,42 %.

De acuerdo a la planificación del 2.007, se contrató un Gerente de Ventas y una vendedora para la línea de ortopedia y fajas, lamentablemente el rendimiento de las personas que ocuparon estos puestos no fue el esperado y se tuvo que prescindir de sus servicios.

En el mes de Mayo se dio inicio a la creación del Departamento de Importaciones, llevándose a cabo la primera importación de mercadería de la marca Biometrix y en el mes de agosto la segunda importación de Armstrong.

En cuanto a las utilidades del ejercicio, la Señora Susana Viteri solicita a los socios que luego de la repartición a los empleados conforme determina la Ley, la utilidad neta se capitalice en su totalidad, lo cual es aceptado.

Adicionalmente, informo que al cierre del período económico hemos cumplido con todas las obligaciones tributarias y con la seguridad social.



Para este año 2.008, se establecerán las siguientes metas:

1.- Realizar al menos 5 importaciones de productos que tienen mayor demanda en el mercado en el que participamos, esto nos permitirá tener mayor competitividad por precios y calidad.

2.- Consolidar líneas propias de productos como:

- a) Eccellenza
- b) Biometrix
- c) Romsons
- d) Pennine
- e) Shippert

3.- En el área de Recursos Humanos, se implementarán los siguientes planes:

- a) Se nombrará como Gerente Nacional de Ventas al Señor Fabián Romero
- b) En el mes de junio se contratará un nuevo vendedor para provincias
- c) En la sucursal de Cuenca se capacitará a Jenny Toledo para que salga a vender fuera de Oficina y a su vez se contratará una persona para que atienda en almacén.
- d) A mitad de año, como motivación para el personal se verá la factibilidad de contratar un Seguro Médico Privado

Atentamente,

**LCDA. SUSANA VITERI C.
GERENTE GENERAL
REPRESENTACIONES MEDICAS JF.**