

CARTA DE GERENCIA A LA JUNTA DE SOCIOS DE LA COMPAÑIA ABAX INDUSTRIAS & FLORES CIA. LTDA.

INFORME ECONÓMICO CORRESPONDIENTE AL AÑO 2012

La compañía ABAX INDUSTRIAS Y FLORES CIA. LTDA. en el año 2012, ha realizado implementación de las NIIF'S para PYMES, ya que según la resolución No.08.G.DSC.010 del 20 de noviembre del 2008 obligatoriamente debía realizar su implementación.

1.- Aspecto técnicos:

Las Normas Internacionales de Contabilidad, fueron aplicadas de acuerdo a cada una de las cuentas del balance en las que se debía aplicar y conforme a su naturaleza.

La cuenta Resultados acumulados refleja un saldo crédito de US\$ 63.078,79 de acuerdo a la hoja de ajustes, representa el 0.02%, por tanto su impacto es mínimo.

Las cuentas que fueron afectadas por la conversión fueron:

-La cuenta efectivo y equivalentes por un valor de US\$ 2.049.92, por baja de cheques antiguos.

-La cuentas clientes por un valor de US\$ 43.609.12 que fue aplicada a resultados acumulados, y que específicamente se refiere a valores no recuperados de clientes.

-La cuenta otras cuentas por cobrar por un valor de US\$ 3.165.01 que fueron dadas de baja por su saldo antiguo.

-La cuenta proveedores por un valor de US\$ 11.647.15 y US\$ 16.474.17, por valores mal aplicados.

- La cuenta obligaciones sociales por un valor de US\$ 6.960.86 por errores contables.

-La cuenta impuestos por US\$ 3.046.52 por errores contables.

-La cuenta provisión por jubilación patronal por US\$ 6.211.86, correspondiente al cálculo actuarial al 2010.

Algunos de los impactos más relevantes que trajo consigo la conversión de NIIF'S en la empresa son los siguientes:

1.- Los sistemas de información y contabilidad financiera, generan información consistente para presentar la información financiera bajo normas

internacionales, también la información sobre la revalorización de activos en cumplimiento con las NIIF'S.

2.Aspectos Administrativos:

A continuación los aspectos administrativos más importantes:

- 1.- Plan de implementación presentado a la Superintendencia de Compañías.
- 2.- Cronograma de implementación presentado a la Superintendencia de Compañías.
- 3.- Capacitación constante del personal involucrado en su proceso de implementación.

3.- Aspectos Financieros

La producción de la empresa tuvo un fuerte crecimiento, lo cual se ve reflejado en sus ventas, así en el año 2010 fueron de US\$ 1'472.248, y en el año 2011 se cerró con un valor de US\$ 1'981.730.55, en el año 2012, la ventas fueron de US\$ 2'765.625,61, es decir hubo un incremento del 40%, lo cual demostró la eficiencia en las ventas, así como también la eficaz recuperación de la cartera, que se vio reflejada en los aspectos financieros, lográndose una buena liquidez, la misma que permitió cumplir con sus obligaciones a corto plazo, como son sueldos, pago obligaciones tributarias, IESS, proveedores etc.

4.- Es importante resaltar que en el balance del año 2011, la empresa reflejó pérdidas acumuladas por un valor de US\$ 240.883.59, por efectos de la revalorizaron de los activos su patrimonio neto fue positivo por un valor de US\$ 159.426.93. En este año 2012 la empresa cierra su balance con una utilidad neta de US\$ 160.568.98 después del 15% participación empleados e Impuesto a la Renta y por tanto con un patrimonio positivo de US\$ 416.012.63, lo cual permite medir la eficiencia de la gestión de Gerencia y su recurso humano, lográndose los objetivos que fueron planteados para este año, obteniéndose un mejor manejo y control de sus recursos.

A continuación se presenta al nuevo patrimonio neto de la empresa, comparado con el año 2011.

	PATRIMONIO NETO	
	AÑO 2011	AÑO 2012
Capital Suscrito	1.000,00	100.000,00
Aportes Futuras Capitalizaciones	99.000,00	
Reserva Legal	200,00	200,00
Reserva por revaluación activos	293.691,21	327.118.59
Resultados Acumulados implementación NIIF'S		63.078.19
Utilidad no distribuida años anteriores	6.419,31	6.419.31
Pérdida acumulada ejercicios anteriores	- 208.852,05	-241.372.44
Pérdida ejercicio	-32.031.54	
Utilidad del ejercicio después de 15% e IR.		160.568.98
TOTAL PATRIMONIO NETO	159.426.93	416.012.63

A continuación los principales índices que reflejan que la situación de la empresa ha mejorado notablemente en este año que termina.

INDICE DE LIQUIDEZ:

$$\frac{\text{Activo Corriente}}{\text{Pasivo Corriente}} = \frac{860.853.39}{212.628.11} = 4.04 \%$$

Este índice es mayor a 1, lo cual refleja lo mencionado anteriormente, que ha permitido cumplir con las obligaciones corrientes de la empresa

INDICE DE ENDEUDAMIENTO:

$$\frac{\text{Pasivo Total}}{\text{Patrimonio Total}} = \frac{2'434.703.46}{416.012.63} = 5.85\%$$

Este índice es mayor a 1.5, por cuanto la empresa mantiene un endeudamiento con bancos, entre ellos el más grande Julius Bank a diciembre 2012 termina con un saldo por pagar de US\$ 1'300.000 y que corresponden al endeudamiento que realizó para inicio de las operaciones de la empresa, el mismo que se lo ha ido abonando.

CAPITAL DE TRABAJO:

Activo Corriente -Pasivo Corriente

$$= 860.853.39 - 294.877.38 = 565.776.01.$$

Como podemos observar, los activos corrientes son mayores a los pasivos corrientes, por tanto la empresa tiene un capital de trabajo con el que puede operar.

5.-También es importante mencionar que en lo relacionado con la parte comercial, en base al crecimiento logrado en el año 2011, y tomando como parámetros los presupuestos de ventas logrados en el año 2012, se presentan grandes expectativas para el próximo año 2013, ya que se estima crecer de la siguiente manera :

-En el año 2013 se inicia un crecimiento de un 15% ,por tanto sus resultados se verán reflejados en el año 2014.

-En el año 2014 se inicia un crecimiento de un 25%,por tanto sus resultados verán reflejados en el año 2015.

-En el año 2015 se inicia un crecimiento de un 20%,por tanto sus resultados se verán reflejados en el año 2016.

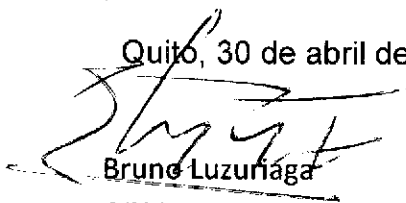
-En el año 2016 se inicia un crecimiento de un 15%,por tanto sus resultados se verán reflejados en el año 2017.

-En el año 2017 se inicia un crecimiento de un 15% por tanto sus resultados se verán reflejados en el año 2018.

6.- En el año 2012 también se retomó la ampliación de la Poscosecha, avanzando su construcción en un 80%, y se estima que en el año 2013se concluya totalmente, con lo cual se dará mayor comodidad y facilidad a los empleados para que puedan realizar de mejor manera sus funciones.

También se ha mantiene como objetivo principal del departamento de ventas lograr abrir nuevos clientes en diferentes mercados como Estados Unidos, Canadá y Europa, nuestra flor se vio promocionada con las ferias nacionales que se dieron en este año y de igual manera, se asistió a ferias internacionales para hacer conocer nuestro producto.

Quito, 30 de abril del 2013



Bruno Luzuriaga

GERENTE