

Quito, 23 de Marzo de 2007

Señores:
SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑIAS
Presente.-

INFORME GERENCIAL

PERIODO DE OPERACIÓN: 1 DE ENERO DE 2006 - 31 DE DICIEMBRE DE 2006

El año 2006 fue el tercer año de operación de SERTINLAB. Durante el año 2006, todas y cada una de las personas que laboramos en SERTINLAB, hemos puesto nuestro mejor esfuerzo en beneficio de la Empresa y es así que este año se ha conseguido subir en un 48 % el ingreso por ventas en comparación con el año anterior.

Durante el año 2006, hemos mantenido a clientes importantes como: Empresa Eléctrica "Quito", Empresa Eléctrica Ambato, Transelectric, Andes Petroleum, Repsol YPF, Ecuatran y hemos conseguido nuevos clientes como Petroproducción-Bloque 15

De acuerdo a la aprobación de Directorio de SERTINLAB (Acta N° 7 del 29 julio-06), el personal técnico de SERTINLAB, ingenieras Patricia Yépez, Sonia Álvarez y tecnólogo Norberto Macancela, asistimos del 1 al 8 de septiembre de 2006, a la capacitación teórico-práctica sobre "Diagnóstico y Mantenimiento de Transformadores de Campo", dictado por el ingeniero Ernesto Gallo de TRANSEQUIPOS en Bogotá - Colombia. Esta capacitación recibida, más que un gasto, lo considero una inversión, ya que trajimos muchos conocimientos nuevos e innovaciones, como es por ejemplo la importancia del análisis de azufre corrosivo y la última modificación de la DOBLE en cuanto a este análisis y toda esta experiencia mejorará el servicio a nuestros clientes.

Por otro lado, de acuerdo a la aprobación de Directorio de SERTINLAB, (Acta N° 8 - 30 septiembre/06), desde el mes de octubre /06, comenzamos con la implementación de la Norma Internacional NTE INEN ISO/IEC 17025-2005 "Requisitos Generales para la Competencia de los Laboratorios de Ensayo y Calibración"

En este año también conseguimos un convenio con la Empresa Andes Petroleum, por un período de tres años en el sentido de realizar directamente los análisis físico-químicos y cromatográficos a los aceites de los transformadores de esta Empresa; es decir sin necesidad de presentar preformas para participar en concurso. Los precios base con que se realizan estos análisis durante este año son muy buenos para los siguientes dos años se subirán los precios de acuerdo a la inflación calculada por el gobierno.

Aprovecho la oportunidad para agradecer a cada una de las personas que trabajan en SERTINLAB: ingeniera Patricia Yépez, licenciada Amparito Rivera, señor Norberto Macancela, señorita Rosalía Basantes y señor Alex Villamarin, por su apoyo incondicional, esfuerzo diario y comprensión dados a lo largo de este año 2006.

SERTINLAB S.A.

SERVICIOS TECNICOS Y LABORATORIOS PARA LA INDUSTRIA

ANALISIS POR DEPARTAMENTOS

DEPARTAMENTO DE OPERACIÓN DEL LABORATORIO

Trabajos realizados, ventas y clientes conseguidos:

Los trabajos que se han realizado durante el año 2006 de operación del Laboratorio básicamente son:

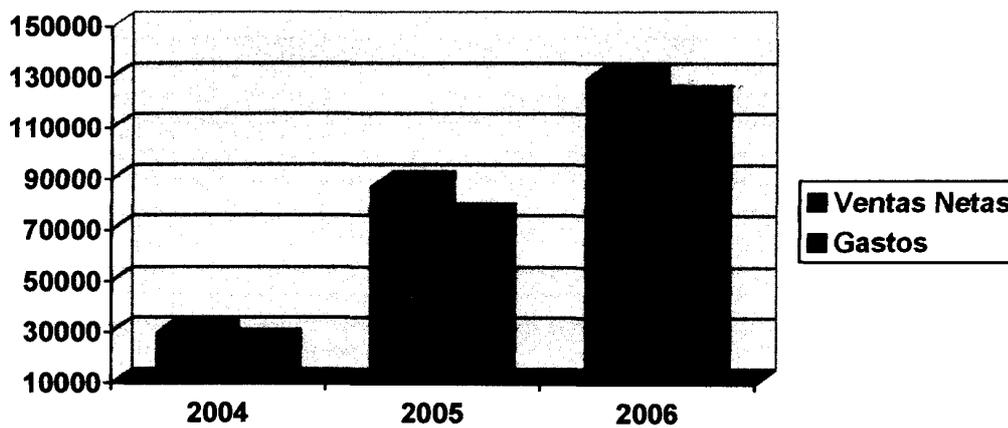
- análisis físico-químicos de aceites dieléctricos, lubricantes, fuel oil y petróleos.
- Análisis cromatográficos de gases disueltos en aceites dieléctricos.
- Análisis de PCB's en aceites dieléctricos
- Control de calidad y mantenimiento del agua de piscinas de recreación del Circulo Militar.

Cabe indicar que todos nuestros clientes se encuentran satisfechos con los servicios que SERTINLAB les proporciona y no hemos tenido reclamos con los resultados de los análisis que hemos entregado. A Transelectric seguimos prestando los servicios de análisis físico químicos el los aceites dieléctricos y estamos trabajando para recuperar los análisis cromatográficos. Como cliente importante hemos incorporado a Petroproducción con el Bloque 15.

El monto de ventas operacionales durante el año 2006, fue de USD 129436.54 En el gráfico adjunto se ve la comparación con los años anteriores.

VENTAS DURANTE LOS AÑOS DE OPERACIÓN DE SERTRINLAB S.A.

USD



% UTILIDADES 5.04 14.27 4.0

SERTINLAB S.A.

SERVICIOS TECNICOS Y LABORATORIOS PARA LA INDUSTRIA

DEPARTAMENTO ADMINISTRATIVO FINANCIERO

Como una Empresa seria, SERTINLAB, realiza sus actividades con el respaldo de una contabilidad llevada profesionalmente, de manera de cumplir con todos los compromisos que exige el estado, como pagos de impuestos, seguro social, etc. y para tranquilidad de los accionistas de contar siempre con los datos contables claros y al día.

CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

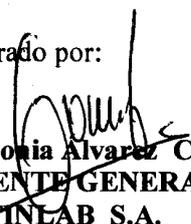
Si bien es cierto que las utilidades obtenidas a fin de este año no fueron cuantiosas, se debe tomar en cuenta que por lo general los primeros años de funcionamiento de una Empresa, son sumamente duros ya que se empieza recién a conseguir y mantener clientes, y desde el principio se debe cumplir, como desde luego lo hemos hecho, con las obligaciones sumamente exigentes del estado ecuatoriano, como son pagos de impuestos al SRI, permisos de funcionamiento y permisos para compras de reactivos al CONSEP. Por otro lado las Empresas que recién arrancamos no tenemos ninguna facilidad ni credibilidad con los bancos estatales ni privados para préstamos con intereses blandos, como debería ser para que la economía del país mejore.

Los proyectos que tenemos para el próximo año son:

- Continuar con la implementación de la Norma ISO 17025, que es la norma de calidad de laboratorios de análisis.
- Realizar una campaña de marketing a todas las empresas de distribución eléctrica y petrolera del país.
- Continuar con las gestiones administrativas para calificar a SERTINLAB como proveedor de los servicios de análisis en aceites dieléctricos, lubricantes y combustibles en las empresas eléctricas, petroleras, etc.

Como gerente general de SERTINLAB, dedicaré todo mi esfuerzo para que la Empresa se posicione en el mercado nacional, como el mejor laboratorio de servicios de análisis de aceites dieléctricos y lubricantes de manera de conseguir y mantener la mayor cantidad de clientes satisfechos. Esto con la colaboración de todo el personal, que desde luego se encuentra muy motivado.

Elaborado por:


Ing. Sonia Alvarez C.
GERENTE GENERAL
SERTINLAB S.A.