

INFORME DE LABORES DE BMI IGUALAS MEDICAS DEL ECUADOR S.A.
CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO ECONOMICO 2008

Señores

Junta General de Accionistas

BMI IGUALAS MEDICAS DEL ECUADOR S.A.

Presente.-

De mi consideración:

Pongo a su consideración el informe de labores correspondiente al ejercicio económico 2008, esperando que el mismo cumpla con sus expectativas:

ENTORNO ECONOMICO POLITICO

El desempeño económico del Ecuador en el 2008 ha sido tremendamente bajo si lo comparamos con el resto de la región. Con un 2,65% estamos lejos de nuestros vecinos Colombia y Perú que han crecido al 6,6% y 7%, respectivamente.

De acuerdo a las proyecciones de crecimiento que se hicieran, América latina debió tener un crecimiento del 4,9% y el Ecuador está por debajo del crecimiento de la región, lo que se traduce en una mayor brecha entre el nivel de vida de los habitantes de los países vecino y ni que decir de los países desarrollados y los ecuatorianos.

La Banca, igual que el año anterior, mostró una reducción significativa en las tasas de crecimiento de sus operaciones, en especial en las Captaciones y Colocaciones de recursos; debido a la inestabilidad que vivió el Ecuador en temas políticos, económicos y la incertidumbre que se generó en torno al manejo del País.

La inflación en el 2008, fue del 8,83%, cifra que fue muy superior a la registrada en el 2007 que se ubicó en el 3,87%. El gobierno pronosticó que la inflación no llegaría a los dos dígitos por las medidas que tomó en conjunto y coordinación con Intendentes y gobernadores de las provincias.

La remuneración básica creció de USD 200 a USD 218 es decir un 8% aproximadamente. Este incremento elevado de hecho fue una causa para un crecimiento más fuerte de la inflación.

ANÁLISIS INTERNO

Comercial:

Nuestro enfoque fue el generar esfuerzos para captar una cartera interesante en los productos Individuales, los beneficios que ofrecemos son de gran respaldo para nuestros clientes por lo que frente a la competencia, seguimos siendo competitivos.

En el mercado tuvimos una gran acogida de nuestro producto individual pues es muy competitivo y el contratarlo genera en nuestros clientes la seguridad de estar protegidos adecuadamente en caso de una necesidad.

En cuanto al los productos corporativos, con los análisis técnicos que se han realizado a cada una de los clientes hemos conseguido mantener nuestra cartera con renovaciones que permitan mantener al cliente el programa de seguros y a nuestra empresa una equilibrio en su utilidad.

Para ventas nuevas se establecieron estrategias para atacar a grupos corporativos donde los planes cerrados eran atractivos, consiguiendo una aceptación interesante.

Conseguimos grandes avances en adecuar nuestros sistema a las nuevas necesidades tributarias y de los clientes lo que permitió contar con información oportuna, confiable y en tiempo real que ayudó a la toma de decisiones tanto en renovaciones como en ventas nuevas.

El porcentaje de siniestralidad del 2008 fue del 67.85%, porcentaje similar al del año anterior , se incrementaron las cuotas por persona, deducibles, copagos tanto para renovaciones como para ventas nuevas.

Plan tradicional	73.61%	87%
Plan cerrado	56.28%	94%

La siniestralidad del plan tradicional mejoró de igual forma, el porcentaje fue del 69,56%.

Las renovaciones tuvieron un porcentaje en clientes corporativos del 85% y clientes individuales del 84%

Debido al alto porcentaje de inflación que se manejo en este año, los proveedores se vieron en la necesidad de incrementar precios, sin embargo se hizo un gran esfuerzo por realizar la menor negociación con clínicas y hospitales debido a que manejamos volúmenes mensuales de paciente atractivos para estas entidades.

Se ha logrado una fidelidad importante en nuestra cartera y se refleja lo mencionado en el porcentaje de renovación de los contratos corporativos del 70% y contratos individuales del 76%

Financiero:

La utilidad generada en el 2008 fue de USD. 1,172.763 antes de impuestos , resultado que contribuirá a mejorar el Patrimonio de la Compañía

Esto evidencia la gran gestión a nivel de todas las áreas de la compañía.

Cumplimiento:

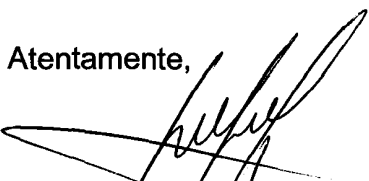
La Compañía ha cumplido con todas las disposiciones emanadas por la Junta General de Accionistas y el Directorio. No se han presentado hechos extraordinarios en el ámbito administrativo, laboral y legal, que merezcan ser reportados.

CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

Recomiendo a la Junta General de Accionistas seguir apoyando la gestión de la compañía pues los resultados logrados en el año nos han permitido fortalecer la operación de la empresa.

Agradezco la confianza depositada en mi persona para gerenciar esta compañía y una vez más reitero mi agradecimiento por el soporte de todos los funcionarios de BMI IGUALAS MEDICAS DEL ECUADOR S.A.

Atentamente,



JEANNETH MANCERO
GERENTE GENERAL

Quito, 27 de Febrero del 2009