Quito, 15 de Abril del 2016

INFORME DEL GERENTE GENERAL

A los Señores Accionistas de SOLUCIONES ESTRATEGICAS S.A. SOLEST

Los análisis de este informe se centrarán en los resultados obtenidos desde el 1 de enero del 2015 hasta el 31 de diciembre del 2015.

Para nuestra empresa este año fue mucho más complejo que los anteriores, considerando que la crisis económica internacional y local sigue afectada por la caída de los precios del petróleo. El precio se mantuvo con tendencia a la baja a lo largo de todo el año, llegando a sus niveles más bajos en Diciembre.

Debido a estas razones, la demanda local se contrajo sensiblemente y las empresas se mantuvieron cuidadosas en cuanto a sus decisiones de inversión de bienes de capital, lo cual se reflejó en nuestras ventas.

Debido a que nuestra principal fuente de ingresos es la facturación por las gestiones de venta de bienes de capital a la industria de bebidas y en el año 2015 no se concretó ninguna venta de activos (fruto de la crisis económica nacional y mundial), por tanto nuestra facturación fue mínima.

Las ventas en el 2014 fueron de $348.566,83 USD, mientras que en el 2015 tuvieron un decremento de (-54%), llegando a $159.040,68 USD. Esto produjo una Pérdida Neta de (-$39.801,13) USD.

Atentamente,

JOSE SALINAS FREIRE.
GERENTE GENERAL
SOLUCIONES ESTRATEGICAS S.A.