

Quito, 13 de Abril del 2015

INFORME DEL GERENTE GENERAL PERIODO FISCAL 2014

A los Señores Accionistas de SOLUCIONES ESTRATEGICAS S.A. SOLEST

En el presente informe se tomaron en cuenta los resultados del periodo fiscal desde el 1 de enero hasta el 31 de diciembre del 2014. Este ha sido un año donde la empresa continua su proceso de consolidación gracias a su visión de largo plazo con las estrategias adecuadas.

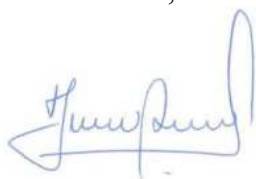
En el mercado local, el 2014 fue un año de evidente crisis económica, marcada principalmente por la fuerte caída del precio del petróleo (el principal producto de exportaciones del Ecuador) y la consecuente baja de la balanza de pagos.

En el frente económico se sintió de cerca la crisis global con una revalorización del USD y una disminución de las exportaciones. La balanza de pagos se vio muy afectada y el gobierno trato de tomar medidas restringiendo las importaciones, logrando en parte con su objetivo.

Como parte de la estrategia de internacionalización de SOLEST, se menciona la consecución de la representación de la importante firma italiana Elettric 80 (líderes mundiales en automatización de la cadena logística) para Ecuador y Colombia, para lo cual se contrato un técnico colombiano radicado en Bogotá para impulsar este mercado.

El año 2014 obtuvimos una utilidad neta a distribuir de **\$ 29.075,51 USD**. Con la anuencia de los accionistas, proponemos la reinversión de estas utilidades para aumentar la capacidad productiva de SOLEST en nuevas líneas de negocios, conforme la ley ecuatoriana.

Atentamente,



JOSE SALINAS F.
GERENTE GENERAL
SOLUCIONES ESTRATEGICAS S.A. SOLEST