

**TECNOESCALA S.A.**

**INFORME DE GERENTE GENERAL**

**Por el año que terminó el 31 de diciembre del 2018**

## **CONTENIDO**

1. Constitución y objetivo social.
2. Situación Económica y financiera
3. Expectativas del año 2019

## **A los señores Accionistas:**

Cumpliendo con el dispuesto por la Superintendencia de Compañías, presento a ustedes el informe, correspondiente al ejercicio económico comprendido del 1ro de enero al 31 de diciembre del 2018.

Cabe mencionar que los Estados Financieros se ha realizado de acuerdo a las Normas NIFFS PYMES, establecidas por la Superintendencia de Compañías, se ha dado fiel cumplimiento a las normas legales, estatutarias y reformativas de la Junta General de Accionistas.

### **1. Constitución y objetivo social.**

De conformidad a la resolución No. 04.Q.IJ.1118 de 18 de marzo del 2004, dictada por la Superintendencia de Compañías, adquiere existencia legal, para desarrollar actividades de acuerdo al giro del negocio.

Siendo su objeto social la venta al por mayor y menor de equipos de laboratorio, incluso partes y piezas.

### **2.- Situación Económica y financiera**

La compañía Tecnoescala S.A. ha venido realizando sus actividades de forma normal, cumpliendo con el objetivo social para la cual fue creada. La situación financiera de la compañía en el año 2018 fue muy aceptable. Se logro alcanzar un volumen de ingreso muy importante que estableció resultados positivos.

Durante el año 2018 se ha dado impulso a las actividades de ventas de productos en forma correcta, ya que esto en su mayor parte depende los ingresos de la empresa, sin embargo, el impulso al área de servicio técnico ha sido importante, por lo que en la actualidad comienza a ser un generador de ingresos para la empresa.

Los resultados por el ejercicio económico del año 2018, fue menor al año anterior, por la mínima disminución de ventas y por cuanto el costo de ventas se incrementó.

El monto de ingresos por ventas alcanzo un valor de USD 1.909.418 con un costo de ventas de USD 924.048 originando una utilidad bruta de 985.370 los gastos administrativos, ventas y servicios técnicos alcanzaron un valor de 916.609. El resultado del año 2018 sin considerar impuestos y participación de trabajadores fue 116.630 cabe indicar que los montos que genera la empresa por participación de trabajadores también es importante alcanzando un valor de USD 17.495. La empresa no ha escatimado esfuerzos para mantener al día las obligaciones con todos sus trabajadores.

El monto presentado por activos de la compañía alcanza un valor de USD 1.313.338 frente a un valor de pasivos de USD 472.273 lo que establece un patrimonio total de 841.065 que incluye los resultados del año 2018. Es decir el patrimonio puede sin ningún problema soportar los pasivos de la compañía. Su estructura financiera y económica es muy buena.

Como ha sido siempre la política de la compañía, se cumple con todas las disposiciones legales impartidas por el Servicio de Rentas Internas y por las autoridades de control, como son las declaraciones mensuales y anuales de impuestos. Con el Ministerio de Relaciones Laborales con la legalización de contratos de trabajo y actas de finiquito y presentación de formularios de décimo tercero, décimo cuarto y utilidades y con el Seguro Social con el pago correcto de los aportes personales y patronales, lo que se refleja en el no tener ningún inconveniente con los entes de control.

Como podrán apreciar señores accionistas se ha llevado a cabo todos los esfuerzos a mi alcance en especial lo concerniente a las ventas y promoción de la compañía, obteniendo como resultado una utilidad razonable, para beneficio de la compañía.

### **3.- Expectativas del año 2019**

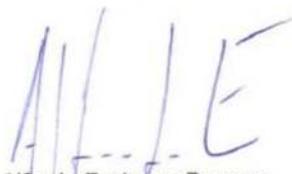
Las actividades a desarrollar por la compañía en el año 2019, se encaminan a ratificar los clientes que al momento la compañía mantiene, a fortalecer el nivel de servicios de buena calidad, a modificar los sistemas de trabajo acoplándose a los cambios tecnológicos existentes. Se espera un crecimiento que supere el porcentaje originado en la disminución de ingresos para el año 2019 en la venta de equipos y lo más importante a fortalecer el área de servicio técnico para que contribuya en un mayor porcentaje a los ingresos de la compañía.

Es importante también considerar los niveles de venta en puntos como Guayaquil, a fin de que este lugar contribuya en mejor volumen de las ventas de Tecnoescala. También se esta buscando nuevas marcas de productos extranjeros a fin de introducirlos en el país y procurar obtener un mayor nivel de ventas.

Todos son objetivos que se van a mejorar en este año 2019, alcanzando lo que se denomina mejores rendimientos económicos.

Agradezco señores socios por la confianza depositada en mi persona.

Atentamente,



Alfredo Espinosa Borrero

**Gerente General**