Quito, 4 de febrero del 2013

Señores
**JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS TV DIGITAL S.A.**
Presente.-

De mi consideración:

En cumplimiento a la Resolución de la Superintendencia de Compañías, me permito poner en su conocimiento el informe de labores por el período comprendido entre el 1 de enero y el 31 de diciembre del 2012.

ACTIVOS

El activo corriente disminuyó en el 42% con relación al 2011, en razón de que alrededor de 100 clientes no cancelaron sus deuda por servicio de televisión por cable de dos meses, valores que se dieron de baja por ser rubros incobrables, el activo fijo se incrementó en el 2% en el mismo período producto de la reposición de equipos de head end y aumentos progresivos de red en el área concesionada.

PASIVOS

Los pasivos corrientes se incrementaron en $4.783,04 en razón que se financió una parte de las inversiones en reposición de equipos de head end, mantenimiento de red así como cubrir pagos a proveedores de servicio de canales nacionales e internacionales. Con las nuevas regulaciones de la Superintendencia de Telecomunicaciones al registrar a los proveedores de señales de televisión ha incidido en la política de éstos de exigir la renegociación de contratos con ajustes semestrales de precio.

VENTAS

No obstante de que las ventas presentaron un crecimiento en $4.088,19 correspondiente al 3% con relación al año 2011, el ejercicio presenta una pérdida de $10.801,26 debido a los siguientes factores: incremento del sueldo básico del personal, incremento en el costo de canales, incremento en servicios básicos y rentas y en el alquiler de postes al CNEL, Consejo Nacional de Electrificación, cuya regulación de la tarifa por alquiler de postes se expidió con la obligatoriedad de suscribir convenios de pago desde el año 2011 a la fecha.

PROYECCCIONES

En el año 2013 se planifica contratar la implementación un nuevo software que permita realizar un mejor control de la base de datos, manejo eficiente de la información y la implementación de políticas de recaudación, corte de servicio, áreas

criticas que la administración considera merecen una atención inmediata, que no se pudo ejecutar en el 2012 debido al incremento de costos mencionados. Adicionalmente se plantea realizar un análisis del precio de nuestro servicio para incrementarlo de manera que no afecte en forma significativa la economía de nuestros abonados pero que nos permita cubrir costos y obtener la rentabilidad esperada.

Atentamente,

Ing. Santiago Barrionuevo Cela
**GERENTE GENERAL**