

LOCATION WORLD S.A.

INFORME DE COMISARIO

AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2014

INFORME DE COMISARIO POR EL EJERCICIO ECONÓMICO 2014

Quito, 27 abril del 2015

A los accionistas de:

LOCATION WORLD S.A.

Dando cumplimiento a las actividades inherentes a Comisario de la Compañía **LOCATION WORLD S.A.** y de conformidad con los artículos 279 de la Ley de Compañías y disposiciones estatutarias, ponemos en su consideración el Informe Anual de Comisario por el ejercicio económico terminado al 31 de diciembre del 2014, el mismo que trata sobre la situación económica y financiera, así como los aspectos administrativos y legales más importantes de destacar.

1. RESUMEN NOTICIAS ECONÓMICAS ECUADOR

RESUMEN NOTICIAS ECONÓMICAS ECUADOR

El crecimiento económico se ralentiza, durante el tercer trimestre del pasado año respecto del anterior. El saldo positivo en la balanza comercial no petrolera así como el acceso a la deuda externa han contribuido a sostener en gran medida la caída en los precios del petróleo en un contexto económico basado en el elevado gasto público como motor de crecimiento. El consumo de los hogares, la inversión y las exportaciones contribuyen al crecimiento económico, mientras que por el lado de la oferta destaca el desempeño del sector no petrolero. Por su parte, se cierra el año con una subida de la inflación, mientras que el desempleo se reduce.

La presión fiscal se acentúa, como consecuencia de la reducción en la recaudación procedente de los ingresos petroleros. Por ese motivo, se ha recurrido a la deuda externa, al objeto de mantener el nivel de gasto público, orientado principalmente hacia la inversión en obras públicas. De este modo, se ha conseguido potenciar el crecimiento económico así como reducir los niveles de pobreza y desigualdad.

Se reducen las previsiones de crecimiento para el presente año, debido a la caída continuada en los precios del petróleo junto con un incremento en las importaciones de petróleo, que dificulta el mantenimiento de los elevados niveles de gasto público. La reducción en la demanda interna mantiene las presiones inflacionistas, mientras que la revalorización del dólar reduce la competitividad de las exportaciones. No obstante, se espera que las mejoras en los ingresos petroleros y la consolidación de acuerdos comerciales con la Unión Europea beneficien a la economía ecuatoriana en el medio plazo. Por su parte, se prevé un estancamiento de la inflación así como mejoras en las tasas de desempleo, que van a contribuir a fomentar la demanda interna.

La política fiscal expansiva, llevada a cabo desde 2007, se va a ver dificultada, debido a la reducción en los ingresos procedentes del petróleo. Asimismo, en el futuro más inmediato va a resultar complicado intensificar el gasto público. Aunque, se espera que en el medio plazo los esfuerzos recaudatorios y la producción petrolífera permitan intensificar la inversión pública.

2014 AÑO ELECTORAL

Un examen al escenario político de 2014 tiene en primera fila el tropiezo electoral que el Gobierno no esperaba el 23 febrero, cuando las principales ciudades del país optaron por alcaldes opositores, Quito, Guayaquil y Cuenca. En la capital, Mauricio Rodas triunfó con casi el 60% de los votos. En Guayaquil lo hizo Jaime Nebot con el 60% y en Cuenca ganó Marcelo Cabrera con más del 50%. La principal sorpresa la dio Avanza, que obtuvo decenas de alcaldías y algunas prefecturas. Nunca antes el presidente Correa y su partido habían sufrido una derrota tan visible y palpable. Un porcentaje notable del electorado les negó el voto a los candidatos locales aliancistas, a pesar de que su líder máximo hizo suyo un gran porcentaje de las campañas proselitistas locales.

En el mes de marzo, se llevó a cabo la reunión de los alcaldes y prefectos electos con el presidente Correa, marcó la ruta de lo que sería el sentir popular para una eventual modificación de la Constitución, para establecer la reelección indefinida.

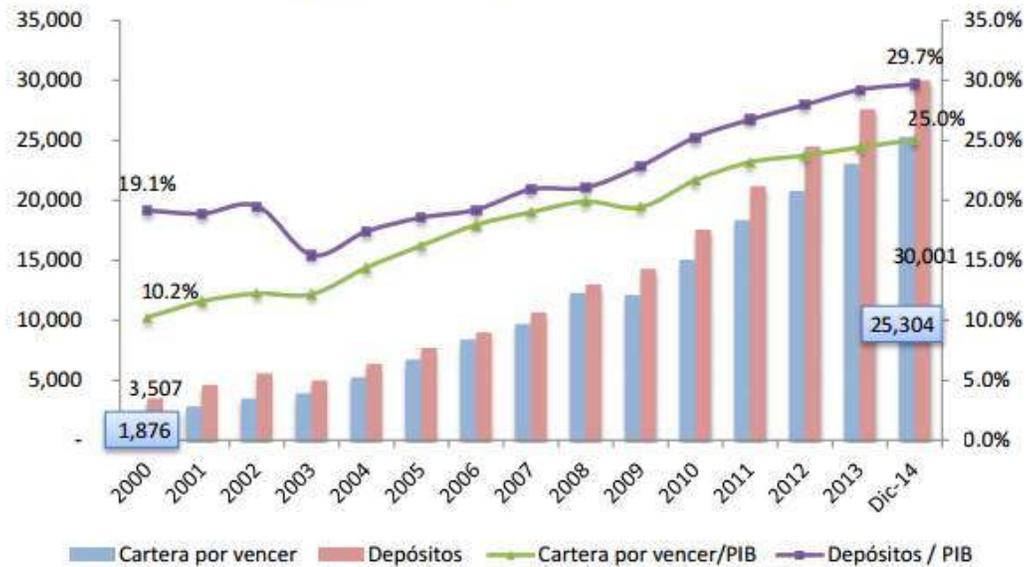
Éste episodio trajo una cadena de enconadas respuestas oficialistas. La primera fue complicarles con el pronto traspaso de las competencias en materia de transporte y, al mismo tiempo, los reclamos de los transportistas para disparar el precio de los pasajes. Los alcaldes enfrentaron a su modo el desafío. En el caso de la capital, hubo el añadido del financiamiento de la construcción del Metro.

SISTEMA FINANCIERO - EVOLUCIÓN DEL CRÉDITO Y CAPTACIONES

En cuanto al crédito otorgado por el sistema financiero, en diciembre de 2014 alcanzó los USD 25.304 millones, que representa una tasa de crecimiento de 10% anual, esto refleja un sólido proceso de intermediación financiera en el Ecuador consistente con las necesidades y dinámica de la economía. Esta cifra se complementa con los depósitos totales captados a esa fecha por el Sistema Financiero Nacional, que ascendieron a USD 30,001 millones, con una tasa de crecimiento anual de 9%, lo que evidencia la confianza del público en las condiciones monetarias y financieras de la economía ecuatoriana.

Evolución del crédito y captaciones del sistema financiero

Millones de USD, porcentajes del PIB 2000 - 2014



Fuente: BCE

TASAS DE INTERÉS

Se protegió a los ecuatorianos mediante la regulación del crédito Sistemas de amortización y costo efectivo del financiamiento. La implementación de esta regulación permitió que el ciudadano pueda elegir el sistema de amortización (francés, alemán o uno propio de la Institución Financiera) que se adapte mejor a su realidad económica y capacidad de pago.

Además, este mecanismo permite transparentar la información del costo real del crédito a través de la tasa efectiva anual del costo de financiamiento, la cual considera todos los costos relacionados al crédito, como son: seguro de desgravamen, impuestos de ley (en caso de existir) y otros costos relacionados con el crédito.

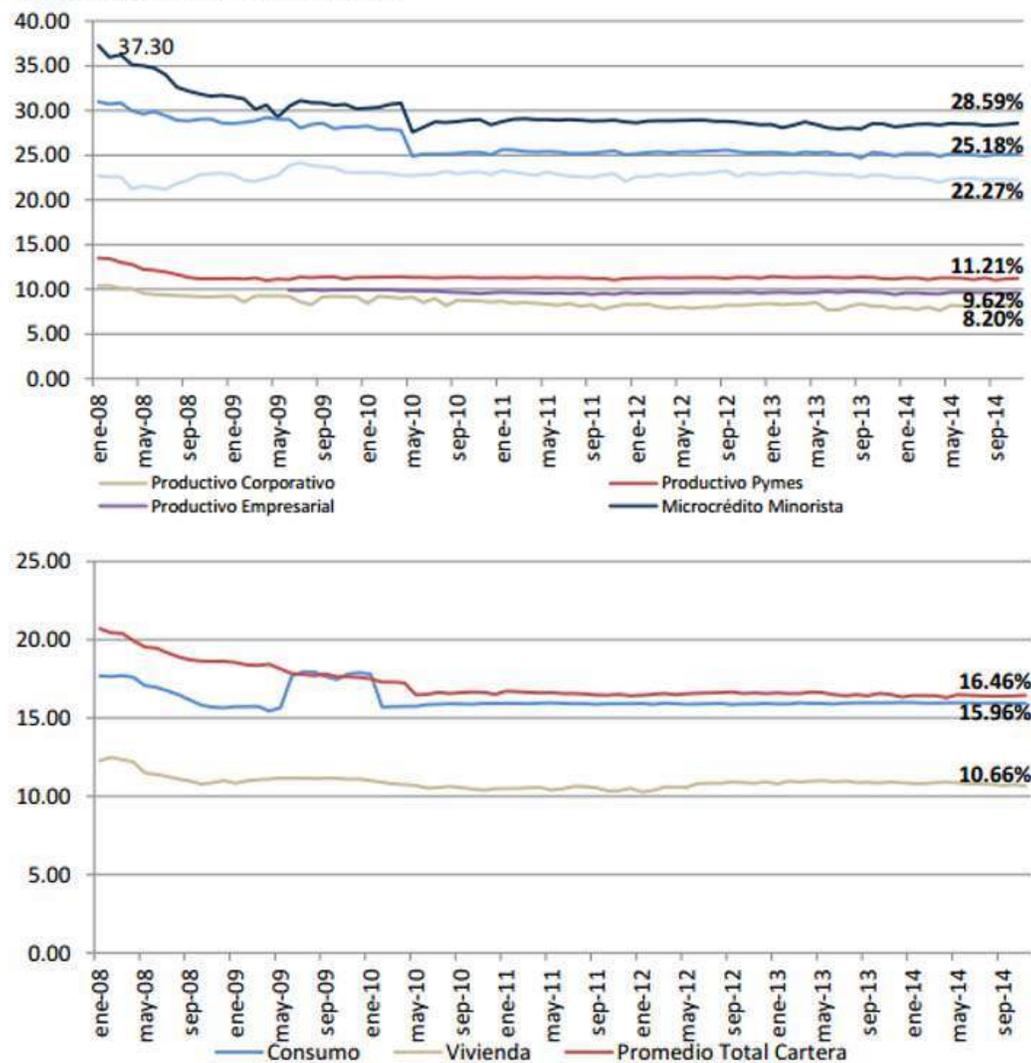
De esta manera, se posibilita que cada cliente pueda acceder a simuladores de crédito que cada Institución Financiera publica en su página web, permitiendo así que se pueda comparar la oferta crediticia de cada institución en base al costo real de financiamiento y elegir la que mejor le convenga dependiendo de su situación económica.

Se realizaron propuestas de segmentación de crédito a partir de las consideraciones surgidas en las reuniones de trabajo lideradas por el Ministerio Coordinador de la Política Económica, con la participación de la Superintendencia de Bancos, Superintendencia de Economía Popular y Solidaria y el Banco Central del Ecuador.

La nueva segmentación de crédito mantiene consistencia con los objetivos de política monetaria y financiera y en particular, es un marco referencial fundamental para alcanzar los fines de la política de tasas de interés, relacionados con inclusión financiera, crecimiento económico y seguridad financiera.

Tasas de Interés por segmentos de crédito

En porcentajes, ene. 2008-nov. 2014



Fuente: BCE

CÓDIGO MONETARIO Y FINANCIERO

La normativa en materia monetaria y financiera previa al Código se encontraba dispersa en muchos cuerpos legales. En gran medida, esta normativa, era consistente con una realidad que se encontraba caduca, ésta normativa fue la que permitió la mayor crisis financiera y económica que vivió el Ecuador en los años 1998 y 1999.

Estas características, sumadas a una institucionalidad difusa y poco articulada en el manejo monetario y financiero, requerían de una redefinición profunda a través de la configuración de un marco jurídico único, armónico y coherente con la realidad actual y los objetivos de la política económica y social. El Banco Central del Ecuador es la institución generadora de informes técnicos y proyectos de resolución para la aprobación de la Junta de Política y Regulación

Monetaria y Financiera orientados al diseño e implementación inmediata de políticas, principalmente en el ámbito de la gestión de la liquidez y el direccionamiento del crédito hacia actividades productivas

RESERVAS INTERNACIONALES

Las reservas internacionales constituyen una de las variables fundamentales de atención del Banco Central del Ecuador, por cuanto constituyen los recursos líquidos y disponibles con los cuales el país atiende los compromisos financieros en el exterior tanto de agentes públicos como privados.

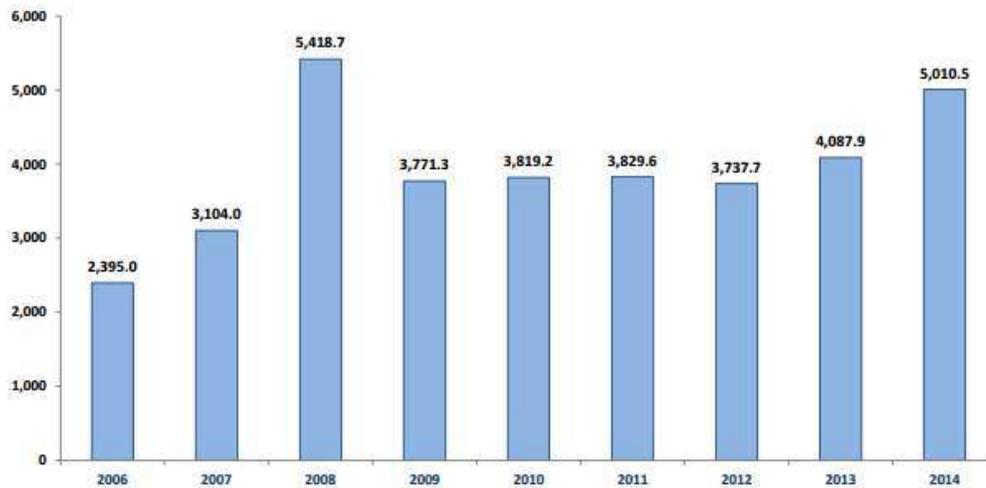
Las Reservas Internacionales constituyen un activo del Banco Central del Ecuador que se genera a partir de los depósitos que recibe del Sector Público como del Sector Financiero Privado y su manejo y administración deben garantizar la disponibilidad permanente de recursos para atender tanto pagos en el exterior, como usos de carácter local que realicen los depositantes.

Al tercer trimestre de 2014, las Reservas Internacionales registraron un saldo de USD 5,822 millones, que significó un aumento de USD 867 millones respecto al segundo trimestre de 2014. Al 31 de diciembre de 2014, las Reservas Internacionales cerraron en USD 3,949.1 millones.

Banco Central del Ecuador

RESERVAS INTERNACIONALES
Promedios anuales, 2006-2014

Al 31 de diciembre de 2014 las Reservas Internacionales registraron un saldo de USD 3,949.1 millones, lo que representó una disminución de USD 411.5 millones con respecto a diciembre 2013; variación que se explica principalmente por los movimientos de depósitos del sector público.



Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE).



84

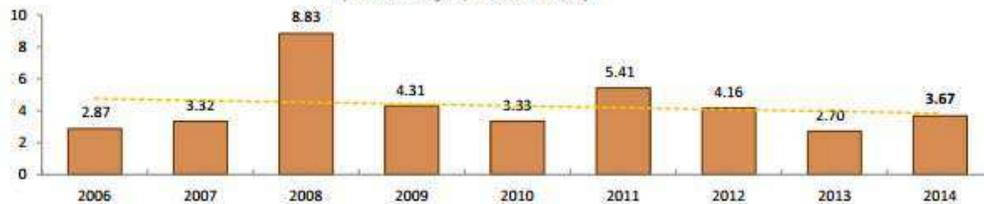
INFLACIÓN

Inflación es el crecimiento continuo y generalizado de los precios de los bienes y servicios y factores productivos de una economía a lo largo del tiempo. Otras definiciones la explican como

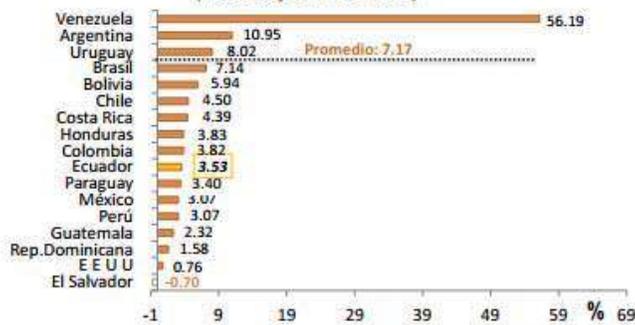
el movimiento persistente al alza del nivel general de precios o disminución del poder adquisitivo del dinero.

Banco Central del Ecuador

INFLACIÓN ANUAL A DICIEMBRE DE CADA AÑO (Porcentajes, 2006-2014)



INFLACIÓN INTERNACIONAL (Porcentajes enero 2015)



En enero de 2015, de un grupo de 17 países analizados*, en su mayoría de América Latina, Ecuador se ubicó por debajo del promedio.

* La información de Estados Unidos y república Dominicana corresponde a diciembre 2014; Argentina y Venezuela corresponde a diciembre 2013.

Fuente: Bancos Centrales e Institutos de Estadística de los países analizados

INVERSIÓN

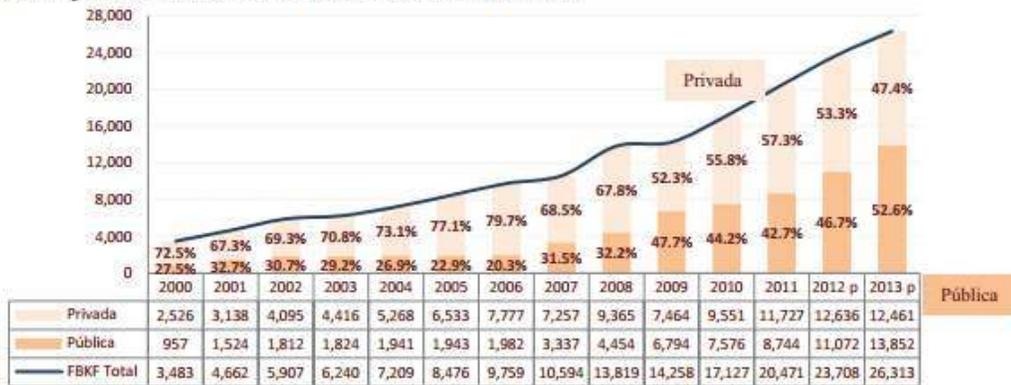
Se retomó el cálculo de la Formación Bruta de Capital Fijo privada y pública para el período 2000-2013 Para conocer los niveles de inversión por agente económico, industria y producto. La Formación Bruta de Capital Fijo permite identificar los sectores económicos que están incrementando su capacidad productiva para la generación de más productos y trabajo.

La información obtenida demuestra que Ecuador es uno de los países líderes en inversión de América Latina y el Caribe con un nivel promedio anual de 24.5% del PIB, en el período 2007-2013, superior al promedio de la región que se ubicó en 20.1%. La inversión total ha pasado de USD 10,594 millones en 2007 (USD 7,257 millones del sector privado y USD 3,337 millones del sector público) a USD 26,313 millones en 2013 (USD 12,461 millones del sector privado y USD 13,852 millones del sector público).

La inversión privada alcanzó en términos nominales un crecimiento promedio anual de 8.5% en el período 2007 - 2013. La inversión pública ha incrementado su participación respecto al PIB debido a la política del Gobierno Nacional que ha impulsado la construcción de carreteras, proyectos hidroeléctricos, escuelas, hospitales, entre otros. En el 2009, año de la crisis internacional, la inversión pública alcanzó USD 6,794 millones, 52.5% más que el valor registrado en el 2008 (USD 4,454 millones), en el marco de una política económica orientada a suavizar de forma el efecto de la crisis económica internacional.

INVERSIÓN (FBKF) PRIVADA Y PÚBLICA

Porcentajes, millones de USD, serie corriente 2000-2013



Nota: (p) provisional

Fuente: Banco Central del Ecuador.

MERCADO LABORAL

La población activa de un país es la cantidad de personas que se han integrado al mercado de trabajo. No hay que confundir la población activa con la población en edad de trabajar (o población en edad laboral), que es la que según la ley tiene capacidad legal de incorporarse al mercado de trabajo.

No se considera población activa la que realiza un trabajo sin remunerar, por ejemplo, el cuidador del propio hogar o el estudiante, porque no busca en el mercado de trabajo un empleo remunerado (es decir, no está incorporada al mercado de trabajo).

La población activa del país está compuesta por todos los habitantes en edad laboral que o bien trabaja en un empleo remunerado (población ocupada) o bien se halla en plena búsqueda de empleo (población desempleada). Por tanto, la población activa se divide en dos grupos, los empleados y los desempleados. La fracción de población activa que busca empleo pero no es capaz de encontrarlo determina la tasa de desempleo.

**RESUMEN NACIONAL URBANO
DE LOS INDICADORES DE MERCADO LABORAL**

Porcentajes, dic. 2010 – dic. 2014

CLASIFICACIÓN DE LA POBLACIÓN	2010	2011	2011	2011	2011	2012	2012	2012	2012	2013	2013	2013	2013	2014	2014	2014	2014
	Dic.	Mar.	Jun.	Sep.	Dic.	Mar.	Jun.	Sep.	Dic.	Mar.	Jun.	Sep.	Dic.	Mar.	Jun.	Sep.	Dic.
Población en Edad de Trabajar (PET)	84,0	84,5	84,6	83,5	83,7	83,9	83,9	84,3	84,9	84,7	84,7	83,2	82,4	82,2	81,3	81,6	70,5
Población Económicamente Activa (PEA)	54,6	55,5	54,6	55,2	55,4	57,2	56,6	55,1	54,7	54,9	55,6	55,2	53,5	54,0	54,6	54,9	63,0
Ocupados	93,9	93,0	93,6	94,5	94,9	95,1	94,8	95,4	95,0	95,4	95,1	95,4	95,1	94,4	94,3	95,3	95,5
Ocupados No clasificados	1,2	1,8	1,3	0,9	0,8	1,3	2,0	2,0	3,1	1,9	193,5	2,2	0,3	0,4	0,3	0,4	0,3
Ocupados Plenos	45,6	41,2	45,6	47,9	49,9	49,9	49,9	51,1	52,1	48,4	46,7	50,4	51,5	49,7	52,7	53,9	51,4
Subocupados	47,1	50,0	46,7	45,7	44,2	43,9	43,0	42,3	39,8	45,0	46,4	42,9	43,3	44,4	41,3	41,1	43,8
Visibles	9,5	10,5	8,5	8,6	7,6	8,8	7,3	8,0	6,1	8,3	9,4	7,1	8,1	8,5	8,1	8,3	9,4
Otras formas	37,7	39,5	38,3	37,1	36,7	35,1	35,7	34,3	33,8	36,7	37,0	35,8	35,3	35,9	33,1	32,8	34,4
Desocupados/Desempleados	6,1	7,0	6,4	5,5	5,1	4,9	5,2	4,6	5,0	4,6	4,9	4,6	4,9	5,6	5,7	4,7	4,5
Cesantes	4,2	5,2	4,4	4,7	3,3	4,0	3,8	3,5	3,1	3,5	3,4	3,7	3,0	4,1	3,7	3,4	3,3
Trabajadores Nuevos	1,9	1,8	1,9	0,8	1,8	0,9	1,4	1,1	1,9	1,2	1,5	0,8	1,8	1,5	2,0	1,2	1,3
Desempleo Abierto	4,5	5,7	5,1	4,8	3,9	4,2	4,3	4,1	4,0	4,2	4,1	4,0	3,7	4,7	4,7	3,9	3,7
Desempleo Oculto	1,6	1,3	1,2	0,7	1,2	0,6	0,8	0,5	1,0	0,5	0,8	0,6	1,2	0,9	1,0	0,7	0,8
Población Económicamente Inactiva (PEI)	45,4	44,5	45,4	44,8	44,6	42,8	43,4	44,9	45,3	45,1	44,4	44,8	46,5	46,0	45,4	45,1	37,0

Fuente: ENEMDU

Nota: El cálculo de la PET y Menores de 10 años se lo hace con respecto a la Población Total; la PEA y PEI con respecto a la PET, mientras que el cálculo de los demás indicadores con respecto a la PEA.



2. CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS LOCATION WORLD S.A.

Locationworld S.A., es una compañía constituida en la ciudad de Quito, República del Ecuador que se registró por las leyes ecuatorianas respectivas, en base a sus estatutos y reglamentos.

Es de nacionalidad Ecuatoriana y su plazo es de cincuenta años.

Su actividad social gira alrededor del desarrollo de plataformas de Soluciones Basadas en Localización (LBS) y de una completa y avanzada gama de aplicaciones LBS. Además cuenta con un equipo de desarrolladores que crean productos sobre los distintos sistemas operativos móviles y distintos lenguajes de programación.

La escritura pública de constitución se encuentra protocolizada el 27 de enero del 2004 en la Notaría Vigésimo Sexta del Cantón Quito e inscrita en el Registro Mercantil el trece de febrero 2004. Existen reformas a los estatutos otorgada el 21 de noviembre del 2012, ante Notario Vigésimo Cuarto de Quito.

El 23 de julio del 2014, la empresa realizó un aumento de su capital social, reformando sus estatutos artículos quinto y sexto.

3. CONTROL INTERNO

Realice un estudio y evaluación del Sistema de Control Interno contable de la empresa con la profundidad que estimamos necesario. El propósito de nuestro estudio y evaluación fue determinar la naturaleza, periodicidad y alcance de los procedimientos de control necesarios para expresar una opinión sobre los estados financieros de la empresa.

La Administración de la empresa **Locationworld S.A.** es responsable de establecer y mantener un sistema de control interno contable. Para cumplir esta responsabilidad es necesario que realice estimaciones y juicios para evaluar los beneficios esperados y los costos asociados a los procedimientos de control.

Los objetivos del sistema consisten en proporcionar a la dirección una garantía razonable aunque no absoluta, de que los activos están protegidos ante una pérdida por una utilización o venta no autorizada, y de que las operaciones se efectúen con la autorización de la Administración y se registren debidamente para poder preparar los Estados Financieros en conformidad con los principios de contabilidad generalmente aceptados.

Nuestro estudio y evaluación hecho para el propósito limitado para este trabajo, no pondría de relieve necesariamente todas las deficiencias considerables existentes en el sistema. En consecuencia, no expresamos una opinión sobre el sistema de control interno contable de **Locationworld S.A.** En su conjunto. Sin embargo, nuestro estudio y evaluación no pusieron de relieve ninguna situación que estime pueda calificarse de deficiencia significativa.

El control interno basado en normas técnicas y administrativas, constituye una garantía adicional para tranquilidad de los Señores Accionistas y en forma particular para el Señor Gerente General.

En resumen, **Locationworld S.A** mantiene su sistematización de control interno de sus recursos en buenas condiciones, lo cual repercute favorablemente en su gestión, y brindando la confianza para alcanzar resultados idóneos de su gestión.

4. OPINIÓN SOBRE LOS ESTADOS FINANCIEROS

Los Estados Financieros de **Locationworld S.A** del ejercicio financiero del año 2014, correspondientes al Estado de Situación Financiera, Estado de Resultados Integral, Flujo de Efectivo y Evolución de Patrimonio al 31 de diciembre del 2014, expresados en dólares estadounidenses y de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera NIIF.

Los libros y registros contables, y la información extra contable, están interrelacionados con el Sistema de Contabilidad vigente, y reflejan la correcta aplicación de las transacciones ejecutadas por **Locationworld S.A** en el año 2014.

Los procesos y sistemas contables están razonablemente respaldados en contratos, facturas, y demás comprobantes de venta, y en la correcta aplicación de leyes, reglamentos, resoluciones generales y procedimientos establecidos para el régimen tributario, laboral, societario, seguridad social, etc., así como en resoluciones y decisiones de Juntas de Accionistas y normas internas.

4.1. BALANCE GENERAL AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2014

4.1.1. ESTRUCTURA DEL BALANCE GENERAL

Al 31 de diciembre del 2014 la estructura financiera de **Locationworld S.A** expresada a través de la relación entre activos, pasivos, y patrimonio indica lo siguiente:

El balance general está constituido por activos que alcanzaron **US\$5.073.255 de dólares** mientras que el total de pasivos los **US\$4.639.487 de dólares**, y el patrimonio **US\$433.768 de dólares**. Los pasivos representan el 91% de los activos para el ejercicio 2014, mientras que para el ejercicio 2013 representó el 89%.

	2013	2014
Relación Pasivo / Activo	89%	91%

Por otra parte, la incidencia del patrimonio neto de **US\$433.768 dólares** en el activo total **US\$5.073.255 de dólares**, significó al término del ejercicio 2014 el 9% y en el 2013 fue de 11%, lo cual representa la propiedad de los Accionistas en el activo total de la empresa.

	2013	2014
Relación Patrimonio / Activo	11%	9%

REVISIÓN ANALITICA:

RUBRO	2014	%	2013	%	VARIACIÓN 2014-2013	% VARIACIÓN
ACTIVO CORRIENTE	1.470.934,11	29%	748.197,43	19%	722.736,68	49%
ACTIVO FIJO NETO	107.339,07	2%	147258,351	4%	(39.919,28)	-37%
ACTIVOS INTANGIBLES	3.450.316	68%	2.919.505	76%	530.811,03	15%
OTROS ACTIVOS	44.665,09	1%	40.815,57	1%	3.849,52	9%
TOTAL	5.073.254,60	100%	3.855.776,65	100%	1.217.477,95	
PASIVO CORRIENTE	1.951.656,90	42%	799.517,00	23%	1.152.139,90	59%
PASIVO NO CORRIENTE	2.687.830,15	58%	2.626.487,93	77%	61.342,22	2%
TOTAL	4.639.487,05	100%	3.426.004,93	100%	1.213.482,12	
CAPITAL	250.800,00	58%	800,00	0%	250.000,00	100%
APORTES FUTURAS CAPITALIZACIONES	451.000,00	104%	701.000,00	163%	(250.000,00)	-55%
RESERVA LEGAL	7.415,95	2%	5.796,89	1%	1.619,06	22%
RESULTADOS ACUMULADOS	(277.914,20)	-64%	(14.436,97)	-3%	(263.477,23)	95%
RESULTADO DEL EJERCICIO	2.465,80	1%	(263.388,20)	-61%	265.854,00	10782%
TOTAL	433.767,55	100%	429.771,72	100%	3.995,83	

Estructura de activos

El activo total de **Locationworld S.A** al 31 de diciembre del 2014 fue de US\$5.073.254,60 de dólares monto que representa un aumento de 1.217.477,95 de dólares frente al activo total del 31 de diciembre del 2013 que fue de us\$3855776.65 de dólares valor que significa una incidencia porcentual del 49%.

Locationworld S.A al 31 de diciembre del 2014 tiene un activo total de US\$5.073.254,60 dólares, constituido por US\$1.470.934,11 dólares de activo corriente, 107.339,07 de Activo Fijo y 3.450.316 de activo intangible y 44.655 de otros activos.

Estructura de pasivos

Locationworld S.A. Al 31 de diciembre del 2014 registra su pasivo esto es las obligaciones por pagar a terceros por \$ 4.639.487,05 y para el año 2013 las deudas estaban en \$ 3.426.004,93 dólares.

La estructura de los pasivos en el año 2014 es \$1.951.656,9 dólares constituyen pasivos a menos de un año plazo mientras que \$ 2, 687,830,15 dólares son a largo plazo.

Estructura del patrimonio neto

El patrimonio neto de **Locationworld S.A** registrado al 31 de diciembre del año 2014 fue de US\$433767,55, y significa un aumento neto de \$3.995 en relación al obtenido al 31 de diciembre del 2013. En el año 2014 se registra un aumento en el capital social de la Compañía el mismo que se transfirió de aportes para futuras capitalizaciones por un valor de US\$250.000 del accionista Location World Holdings Inc.

4.1.2. INDICES FINANCIEROS

Índice de Solidez.- Este índice muestra el grado de garantía que tienen los acreedores de una empresa al relacionar el monto total de las obligaciones con el total de recursos de que dispone dicha entidad. Muestran, de igual modo, el grado de solidez o estabilidad de una entidad. Mientras más tienda a cero este índice, más solidez presenta el negocio.

$$\begin{array}{l} \text{Índice Solidez} \\ 2014 \end{array} = \frac{\text{Pasivo Total}}{\text{Activo Total}} = \frac{4.639.487,05}{5.073.254,60} = 91\%$$

$$\begin{array}{l} \text{Índice Solidez} \\ 2013 \end{array} = \frac{\text{Pasivo Total}}{\text{Activo Total}} = \frac{3.426.004,93}{3.855.776,65} = 89\%$$

El índice de solidez de 91 % señala que los acreedores tienen influencia en el activo total en ese nivel, es decir, tienen mucha incidencia en la propiedad total de la empresa.

Índice de Autonomía Financiera.- Mide la capacidad de una empresa para financiarse, nos indica el nivel de propiedad neta de los Accionistas de la empresa en el activo total. Cuanto mayor sea este índice mayor será la autonomía financiera de la empresa.

$$\begin{array}{l} \text{Índice de} \\ \text{Autonomía} \\ \text{Financiera} \end{array} 2014 = \frac{\text{Patrimonio Neto}}{\text{Activo Neto}} = \frac{433.767,55}{5.073.254,60} = 9\%$$

$$\begin{array}{l} \text{Índice de} \\ \text{Autonomía} \\ \text{Financiera} \end{array} 2013 = \frac{\text{Patrimonio Neto}}{\text{Activo Neto}} = \frac{429.771,72}{3.855.776,65} = 11\%$$

La Autonomía Financiera de **Locationworld S.A** al 31 de diciembre del 2014 fue de 9%, que disminuyó en relación al año 2013 que fue de 11%.

Índice de Endeudamiento.- Representa la capacidad del patrimonio neto para sostener la influencia de los acreedores.

$$\text{Índice de endeudamiento 2014} = \frac{\text{Pasivo Total}}{\text{Patrimonio Neto}} = \frac{4.639.487,05}{429.771,72} = 10.70$$

$$\text{Índice de endeudamiento 2013} = \frac{\text{Pasivo Total}}{\text{Patrimonio Neto}} = \frac{3.426.004,93}{429.771,72} = 7.97$$

El índice de 10.70 nos indica que el patrimonio neto de **Locationworld S.A** está comprometido en 10 veces con las obligaciones para con terceros de corto y largo plazo.

Índice de Liquidez.- indica la relación entre el activo corriente y el pasivo corriente, cuyo propósito es medir la capacidad financiera para cubrir obligaciones pendientes de pago de vencimiento de hasta un año, en base a recursos del activo corriente. Por lo general el índice de liquidez debe ser mayor que 1. Un valor entre 1.5 y 1.9 es aceptable.

Al 31 de diciembre del 2014 el índice de liquidez es de \$0.75 interpretándose menor a 1, ya que supone que si todas las obligaciones de corto plazo vencieren a dicha fecha, **Locationworld S.A** **tendría** una dificultad para cubrirlas con recursos del activo corriente.

$$\text{Índice de liquidez 2014} = \frac{\text{Activo Corriente}}{\text{Pasivo Corriente}} = \frac{1.470.934,11}{1.951.656,90} = \$ 0.75$$

$$\text{Índice de liquidez 2013} = \frac{\text{Activo Corriente}}{\text{Pasivo Corriente}} = \frac{748.197}{799.516} = \$ 1,07$$

Índice de Liquidez Inmediata.- recibe también el nombre de índice de disponibilidad y expresa como su nombre mismo lo indica la capacidad inmediata de la empresa para hacerle frente a sus deudas. Al 31 de diciembre del 2014 y 2013 **Locationworld S.A.** obtiene un Índice de Liquidez Inmediata de:

$$\text{Índice de liquidez inmediata 2014} = \frac{\text{Activo Corriente - Inventario}}{\text{Pasivo Corriente}} = \frac{1.470.934 - 577.044}{1.951.657} = 46\%$$

$$\text{Índice de liquidez inmediata 2013} = \frac{\text{Activo Corriente - Inventario}}{\text{Pasivo Corriente}} = \frac{748.197 - 199.231}{799.517} = 28\%$$

Capital de Trabajo Neto.- El capital de trabajo puede definirse como la diferencia que se presenta entre los activos y los pasivos corrientes de la empresa. Una empresa tiene un capital neto de trabajo cuando sus activos corrientes son mayores que sus pasivos a corto plazo.

Si los activos exceden a los pasivos se dice que la empresa tiene un capital neto de trabajo positivo. Por lo general cuanto mayor sea el margen por el que los activos circulantes puedan cubrir las obligaciones a corto plazo de la compañía, tanto mayor será la capacidad de esta para pagar sus deudas a medida que vencen.

El Capital de Trabajo Neto de **Locationworld S.A** al 31 de diciembre del 2014 es de \$2.574 mil dólares e indica que la empresa contaría potencialmente con ese monto para iniciar las operaciones del ejercicio. Cabe indicar que el capital de trabajo se verá sometido a su convertibilidad en dinero especialmente por la recuperación de cartera.

$$\begin{array}{l} \text{Capital de Trabajo Neto de 2014} \\ \text{Neto} = \text{Activo Corriente} - \text{Pasivo Corriente} \end{array} = \frac{1.470.934 - 1.951.657}{1.951.657} = -480.723$$

$$\begin{array}{l} \text{Capital de Trabajo Neto de 2013} \\ \text{Neto} = \text{Activo Corriente} - \text{Pasivo Corriente} \end{array} = \frac{748.197 - 799.517}{799.517} = -51.320$$

4.2 ESTADO DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS

ESTRUCTURA DEL ESTADO DE RESULTADOS

Las principales cifras del Estado de Pérdidas y Ganancias del ejercicio 2014 y su relación con las del ejercicio 2013 presentamos a continuación:

REVISION ANALITICA AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2013 Y 2014 Expresado en dólares estadounidenses \$

RUBRO	2014	2013
Ingresos de actividades ordinarias	2.479.070	1.564.239
Costo de Ventas	(1.426.604)	(688.473)
MARGEN BRUTO	1.052.466	875.766
Gastos Operacionales		
Administrativos	(1.018.194)	(1.054.214)
Ventas	(56.817)	(43.250)
Financieros	(46.292)	(85.073)
UTILIDAD (PÉRDIDA) EN OPERACIONES	(68.836)	(306.771)
Otros Ingresos y/o Egresos, (neto)	120.773	35.515
Utilidad antes de	51.936	(271.256)
15% Participación Trabajadores en las utilidades	(7.790)	-
Menos gasto por impuesto a la renta:		
Impuesto a la Renta corriente	(28.361)	(20.253)
Impuesto a la Renta diferido	406	28.122
Utilidad (Pérdida)	16.191	(263.388)
Reserva legal	(1.619)	-
Otros resultados integrales		
Pérdidas actuariales reconocidas en el ORI	(12.106)	-
UTILIDAD (PÉRDIDA) NETA Y TOTAL RESULTADO INTEGRAL DEL AÑO	2.466	(263.388)

INGRESOS

El Ingreso Total alcanzado por **Locationworld S.A** en el ejercicio 2014 fue de \$ **2.479.070** de dólares, cifra que respecto del ingreso total del año 2013 de \$ 1.564.239 de dólares representa un incremento de \$914.832 de dólares.

COSTOS Y GASTOS

En el ejercicio 2014 los costos atribuidos al ingreso de **Locationworld S.A** alcanzaron a \$ 1.426.604 de dólares, representando el 58% de los ingresos.

En cuanto a gastos de administración y ventas sumaron \$ 1.075.011 de dólares en el ejercicio 2014 y corresponden a los necesarios para llevar adelante las distintas operaciones de la gestión de la empresa. Estos gastos respecto del ingreso total significan el 43%.

UTILIDADES

La utilidad neta antes de distribuciones e impuestos alcanzada por **Locationworld S.A** en el ejercicio 2014 fue de US\$2.466 dólares, la misma que comparada con la pérdida en el ejercicio 2013 de US\$-263.388 representa un aumento de \$260.922 dólares, que se refleja en la disminución de las ventas.

El detalle de la distribución de la utilidad neta del ejercicio 2014 y 2013 es el siguiente:

RUBRO	2014	2013
Utilidad antes de impuestos y participaciones	51.936	(271.256)
15% Participación Trabajadores en las utilidades	(7.790)	-
Menos gasto por impuesto a la renta:		
Impuesto a la Renta corriente	(28.361)	(20.253)
Impuesto a la Renta diferido	406	28.122
Utilidad (Pérdida)	16.191	(263.388)
Reserva legal	(1.619)	-
Otros resultados integrales		
Pérdidas actuariales reconocidas en el ORI	(12.106)	-
UTILIDAD (PÉRDIDA) NETA Y TOTAL RESULTADO INTEGRAL DEL AÑO	2.466	(263.388)

Deducidos todos los rubros de Ley, la utilidad a disposición de accionistas con cargo al ejercicio 2014 es de US\$2.466 dólares.

INDICES FINANCIEROS

RENTABILIDAD.- La utilidad antes de distribuciones e impuestos logrados de US \$51.936 dólares en el ejercicio 2014 y la utilidad neta son de US\$2.466.

Algunos indicadores de rentabilidad expresan el rendimiento respecto de algunas variables, y señalan el mérito en cada relación.

RENTABILIDAD SOBRE INGRESO TOTAL.- Relacionando la utilidad antes de distribuciones e impuestos de \$51.936 dólares con el ingreso total de \$2.479.070 de dólares en el ejercicio 2014 se obtiene una rentabilidad del 2%, superior a la rentabilidad del año 2013 que fue del -17 %.

$$\begin{aligned} \text{Rentabilidad sobre Ingreso Total} &= \frac{\text{Utilidad antes de impuestos}}{\text{Ingreso Total}} \\ &= \frac{51.936}{2.479.070} \end{aligned}$$

= 2%

RENTABILIDAD SOBRE EL PATRIMONIO NETO.- La utilidad neta del ejercicio 2014 de \$2.466 dólares comparada con el patrimonio neto al 31 de diciembre del 2014 de \$433.768 dólares representa la rentabilidad del 0.57%.

$$\begin{aligned} \text{Rentabilidad sobre el Patrimonio Neto} &= \frac{\text{Utilidad neta}}{\text{Patrimonio}} \\ &= \frac{2.466}{433,768} \\ &= 0.57\% \end{aligned}$$

5. ARTICULO 321 DE LA LEY DE COMPAÑÍAS

En cumplimiento con lo dispuesto en la Ley de Compañías vigente, tenemos a bien informar a los Señores Accionistas de **Locationworld S.A** que ésta empresa cumple con todas las disposiciones constantes en leyes, reglamentos, acuerdos, resoluciones, estatutos y de procedimientos relacionados con las obligaciones y transacciones propias de su actividad.

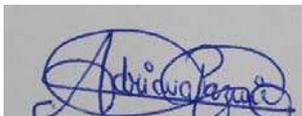
6. CONCLUSIONES

Los montos, interrelaciones, resultados e indicadores obtenidos en base a los Estados Financieros del ejercicio 2014 confirman que **Locationworld S.A** ha mejorado en los niveles de estructura financiera, situación de corto plazo, y razonables resultados operacionales, las que podrían mejorar aún más en el futuro.

Locationworld S.A es una empresa bien organizada y dirigida, confiable con los círculos con los cuales mantiene relaciones. Cumple a cabalidad con todas sus obligaciones internas, para con terceros y para con los Señores Accionistas, así como con todas las normas legales, reglamentarias y estatutarias, razones que confirman su buena imagen y prestigio y confiabilidad en el medio empresarial.

Es todo cuanto debemos informar en honor a la verdad, para los fines legales pertinentes.

AUDICOMEX CIA. LTDA.



Ing. Adriana Pazmiño
C.I. No. 1723440119

