Informe de Gerencia

Año 2014

Informe de Gerencia Ejercicio Fiscal 2014

Señores accionistas:

El año 2014 significó para nuestra empresa llegar a cumplir uno de los objetivos más importantes de la organización, lograr el fortalecimiento patrimonial a través de la capitalización de sus accionistas (realizada en el año 2014).

Esta meta la alcanzamos en el mes de abril, para el Grupo Empresarial esto representó el inicio de una nueva etapa, la cual requiere ajustes y nuevos planes organizacionales que nos permitan cumplir a cabalidad los compromisos dispuestos para la misma.

En cumplimiento a las disposiciones constantes en la Ley de Compañías y, a los Estatutos de la Empresa, pongo a consideración de sus socios el Informe Anual de Actividades Económicas correspondiente al período comprendido entre el 1 de enero y el 31 de diciembre de 2014, el mismo que muestra la gestión de acuerdo a lo siguiente:

Actividad de Negocios y Operaciones

De acuerdo a estimaciones oficiales, en el año 2014 la economía del Ecuador mostró un crecimiento en sus actividades, gracias al encadenamiento productivo que se genera junto con otros sectores, han contribuido también a nuestro crecimiento.

Para LA ECOTIENDA TEOS el 2014 fue un año de emprendimiento, experiencias y aprendizajes en cuanto a organización y control interno, ya que nos han hecho plantearnos muchas más propuestas y metas a alcanzar en los años venideros para de esta manera afianzar y crear una imagen renovada de la empresa.

Entre enero y diciembre de 2014, la empresa ha generado ingresos por un monto de USD 591.632,74 lo que permitió alcanzar el 90,46% de lo que se tenía proyectado para el año 2014; a comparación del año 2013 que se alcanzó un 89.21%.

Disposiciones de la Junta General

La ECOTIENDA TEOS CIA. LTDA; y su administración ha cumplido con las resoluciones y disposiciones de la Junta General de Socios, dentro de los

principios éticos que caracterizan todas nuestras acciones , dando así cumplimiento al objetivo social para lo cual fue creada, de acuerdo a su escritura de constitución.

Actividad Administrativa

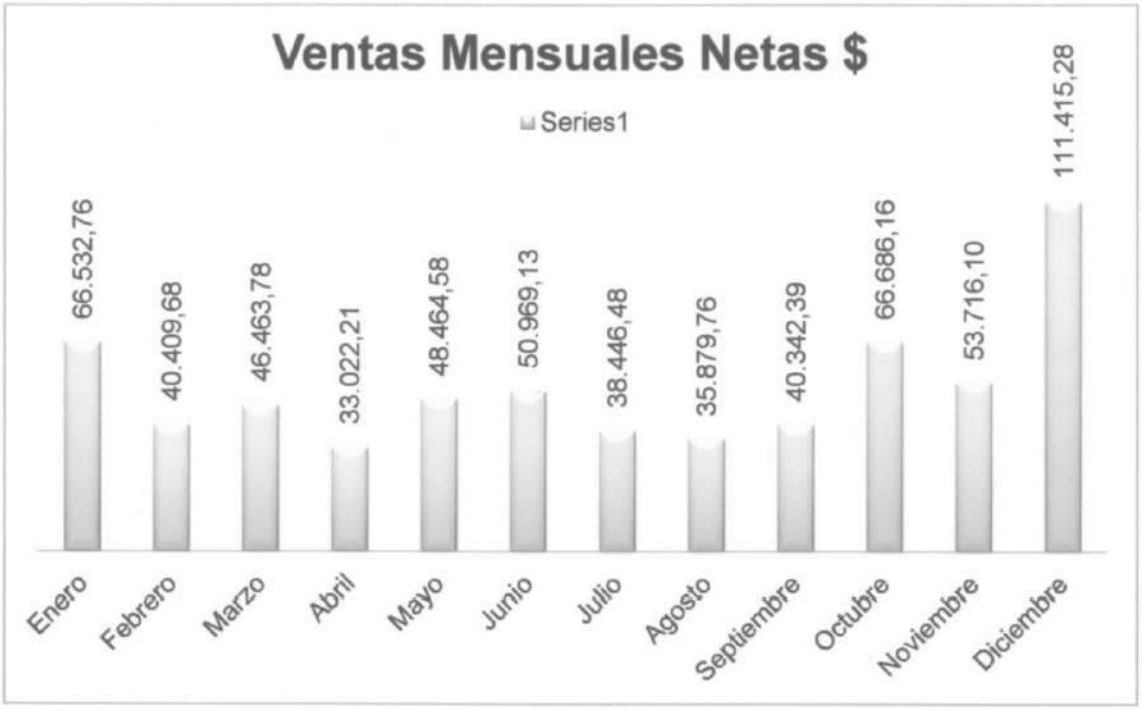
La administración ha cumplido con todas las normas vigentes y sus operaciones están respaldadas por sus registros contables aplicados a Las Normas Internacionales de Información Financiera para las pequeñas y medianas empresas (NIIF para las PYMES). De acuerdo a lo dispuesto por la Superintendencia de Compañías.

- **Gestión Financiera**

Las metas y propósitos planteados por la Junta General de Socios se han desarrollado en la forma prevista, debido a que el entorno en el que se ha desenvuelto la Compañía ha sido favorable para el desarrollo de sus actividades, logrando incrementar las ventas con relación al año 2013, esto nos ha permitido alcanzar un alto porcentaje de lo que se había proyectado a lograr en el 2014.

A continuación se presenta gráficamente las ventas mensuales, y con estos resultados obtener una mejor proyección, y canalización del emprendimiento y medidas para la situación financiera de la empresa.

- Ventas Mensuales

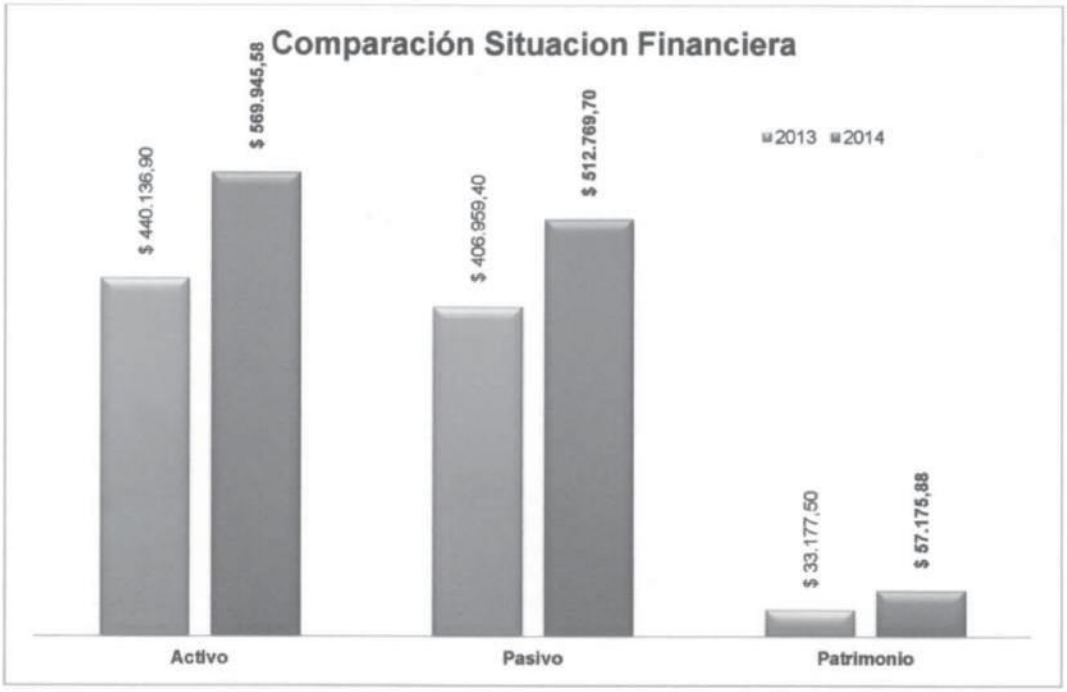


- Descuentos y Devoluciones en Ventas

A continuación se presentan los saldos de las cuentas consolidadas al 31 de diciembre de 2014.

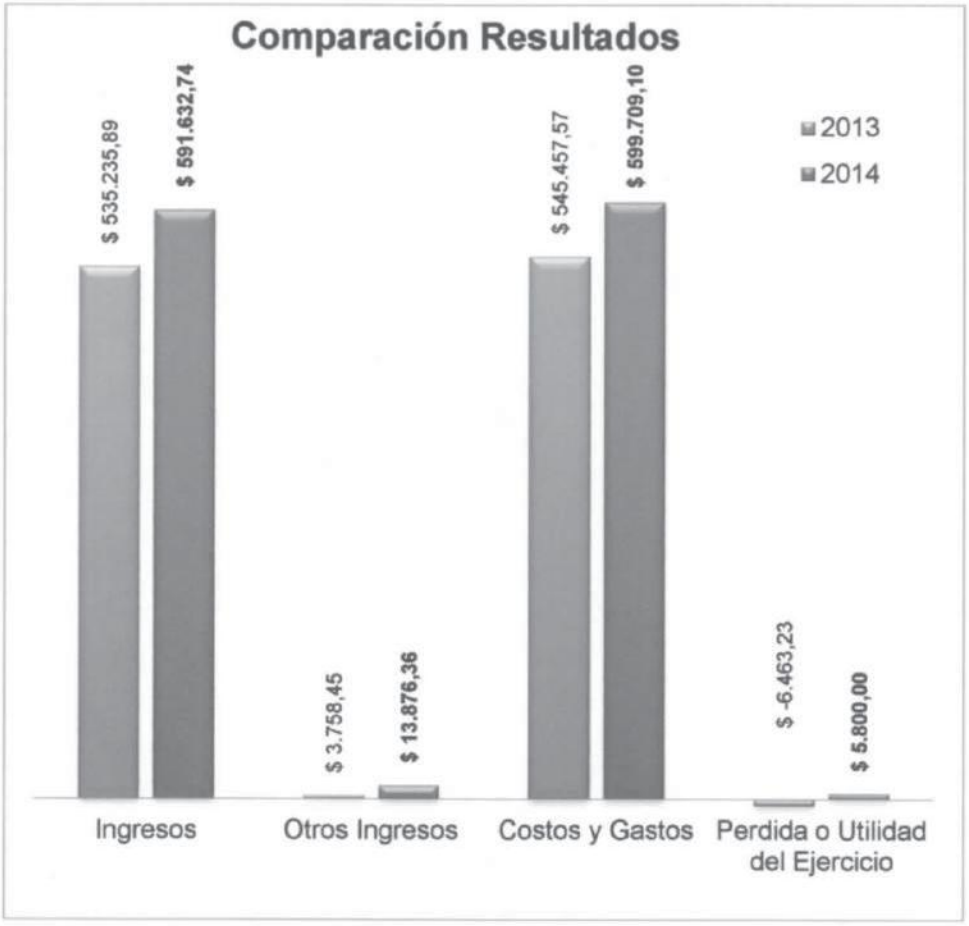
- Estado de Situación Financiera

Cuenta	USD
Activo	569.945,58
Pasivo	512.769,70
Patrimonio	57.065,74



- Estado Resultados Integral

Cuenta	USD
Ingresos	591.632,74
Descuento en Ventas	33.153,48
Devolución en Ventas	7.271,21
Otros Ingresos	54.301,05
Costos y Gastos	599.709,10
Utilidad del Ejercicio	**5.800,00**



Conclusiones

- ✓ En relación al año 2013, las ventas han incrementado en un 9.53%, Otros Ingresos en un 72.91%, y los Costos y Gastos en un 9.05% en el 2014.

- ✓ El resultado final acumulado del ejercicio, siendo alentador por los logros alcanzados, no es del todo satisfactorio pues no alcanza el nivel más alto de crecimiento, pues a pesar de haber cumplido con la proyección, todavía puede percibirse en medida un margen bruto de ventas insuficientes.

- ✓ A pesar del incremento mínimo en ventas, se logró recuperar y obtener una utilidad en el ejercicio.

- ✓ Los descuentos han incrementado un 82% y las devoluciones tiene un decremento del 18%.

- ✓ A comparación del año 2013 los resultados han tenido un incremento en Activos en un 77.22%, Pasivos en 79.36% y Patrimonio en 58.03% en el 2014.

- ✓ A comparación del año 2013 la recuperación de Cartera ha sido satisfactorio y esto ha permitido contribuir con la estabilidad económica de la empresa.

- ✓ El cambio administrativo y organizacional que se realizó en la empresa no afecto al desenvolvimiento laboral.

- ✓ El incremento en los ingresos ha permitido cancelar algunas de las obligaciones financieras adquiridas en años anteriores y del mismo ejercicio financiero, lo que nos indica que la empresa está en un constante crecimiento y desarrollo.

⊥ Recomendaciones

- ✓ Aplicar nuevas estrategias de ventas, teniendo mayor dedicación al cliente, para mejorar la calidad y servicio.

- ✓ Determinar una evaluación para encontrar los puntos críticos que nos permitan establecer parámetros de control propios para generar información confiable y flujos de las operaciones correctas, complementando las políticas en el giro normal de las operaciones de la empresa.

- ✓ Obtener la información contable-financiera de calidad para tomar decisiones, para el mejor desempeño financiero de la empresa.

- ✓ Comprometer y motivar al personal promoviendo la formación de una cultura organizacional adecuada a la misión y estrategia de la empresa, para obtener mejores resultados y así medir los logros alcanzados mensuales para satisfacción de todos los integrantes de la empresa.

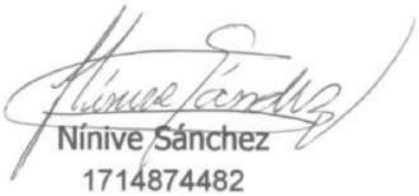
- ✓ Revisar y optimizar los gastos de ventas y administrativos, así como seguir reduciendo los gastos financieros, buscando que para el año 2015 trabajar con capital propio.

- ✓ Aplicar nuevas estrategias de descuentos para que su afectación en los resultados no tengan mayor impacto en la situación financiera de la empresa

- ✓ Obtener mayor control en las devoluciones de mercadería, ya que este afecta directamente a la contribución general de la empresa.

- ✓ Aplicar nuevas estrategias de Marketing para el desarrollo evolutivo de las ventas.

Atentamente,



Nínive Sánchez
1714874482
Gerente General
La Ecotienda Teos Cía. Ltda.