

INFORME DEL GERENTE GENERAL DE LA ECOTIENDA TEOS CIA. LTDA A LOS SOCIOS SOBRE EL EJERCICIO ECONOMICO DEL AÑO 2012

Señores:

SOCIOS Y DIRECTIVOS

LA ECOTIENDA TEOS CIA. LTDA

A través del informe de actividades me permito hacerles conocer las labores correspondientes al Ejercicio Económico del año 2012.

La ECOTIENDA TEOS CIA. LTDA; y su administración ha desarrollado sus actividades apoggiándose con total y estricto cumplimiento a las normas legales, estatutarias, reglamentarias y con las resoluciones y disposiciones de la Junta General de Socios, dentro de los principios éticos que caracterizan todas nuestras acciones, dando así cumplimiento al objetivo social para lo cual fue creada, de acuerdo a su escritura de constitución.

Ha cumplido con todas las normas vigentes y sus operaciones están respaldadas por sus registros contables aplicados a las normas Ecuatorianas de Contabilidad (NEC), además de esto en el transcurso del año 2012 se ha ido aplicando Las Normas Internacionales de Información Financiera para las pequeñas y medianas empresas (NIIF para las PYMES). De acuerdo a lo dispuesto por la Superintendencia de Compañías.

El control interno se extiende a todas las secciones de la Compañía y su mecanismo se sujeta a normas y requisitos de una acertada administración, los líderes de la compañía y los que están bajo su responsabilidad se encuentran con las debidas seguridades y en adecuadas condiciones.

SITUACION ECONOMICA FINANCIERA:

Las metas y propósitos por la Junta General de Socios se han desarrollado en la forma prevista, debido a que el entorno en el que se ha desarrollado la Compañía ha sido favorable para el desarrollo de sus actividades, logrando mantener las ventas con relación al año 2011, lo que nos ha permitido cancelar algunas de las obligaciones financieras adquiridas en años anteriores. lo que nos indica que la empresa está en un constante crecimiento y desarrollo.

En conjunto, el resultado final asociado con el proceso puede ser visto por los socios
afiliados, no se del todo satisfactorio para su futuro y otros más que se involucran para
a pesar de haber cumplido con la promesa, tal vez puede producirse un cambio en el papel
trato de estos miembros.

(se logró en 2016 de las recomendaciones dadas en el JTC)

Para el 2017 se recomienda:

- Continuar desarrollando estrategias de ventas al por mayor y aumentar el punto de
distribución al por mayor, con especial énfasis en el área de venta de productos
que transaccionan, así como también en el desarrollo del negocio de venta, que para
el año 2017 se espera proporcionar a los socios de la empresa (ver anexos).
- Lograr mejores resultados en la comunicación de los clientes con respecto a la
implementación del plan en los centros, de acuerdo a las políticas establecidas por la
compañía, así como también de planes para pagar y establecer programas de
desarrollo por empresas en relación con los socios al por mayor.
- Reducir y controlar los gastos de ventas y administrativos, así como pagar únicamente
los gastos necesarios, teniendo que para el año 2017 se espera trabajar con mayor
precisión.

En todo cuanto pueda manifestar, esperando que los sugerencias sean positivas y
consideradas por los socios.

Atentamente,



María Isabel Rodríguez

Gerente General

La Compañía Fina Global