

50267

JAVIER CISNEROS CIA.LTDA.

Av.10 de Agosto N37-288 y Villalengua
Edificio Inteca, Cuarto Piso Oficina 402
QUITO-ECUADOR

INFORME DE LA GERENCIA A LA JUNTA DE SOCIOS

En Quito a diez y seis día del mes de marzo del 2007, cumple con informarles a los Señores Socios que durante el periodo comprendido desde el 1 de enero al 31 de diciembre del 2006, el mismo que ha estado bajo mi cargo: se han efectuado las siguientes actividades.

PARTE ADMINISTRATIVA

Las labores administrativas de la compañía: atención al cliente, elaboración de documentos, aprobación de los mismos y nacionalización de las mercancías; han sido desarrolladas por el siguientes personal:

- | | |
|-------------------|--|
| • Javier Cisneros | Gerente General |
| • Anita Garcés | Sistemas |
| • Maria Cisneros | Ventas y Operaciones |
| • Karina Villalba | Contadora (del 01-10-2006 al 31 -12-2006) |

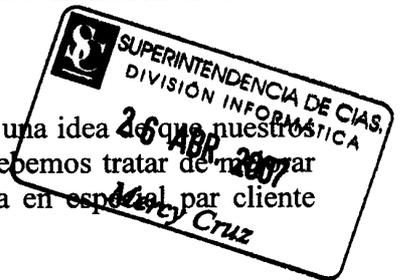
PARTE FINANCIERA

Con relación al año 2005, podemos decir que la empresa ha crecido significativamente y valor de las ventas ha sido resultado de que en el 2006 incrementamos clientes. de este modo el valor al cual ascienden los ingresos es de \$ 171.704,69; de los cuales se deducen gastos necesarios para la operatividad de la empresa por un valor de \$152.775..39, obteniendo una Utilidad en el Ejercicio de \$ 18.939.30, descontado de esta , el 15% de participación Trabajadores y el 25% del Impuesto a la Renta.

El incremento en las ventas ha sido mayor a las expectativas trazadas a inicios del año 2006, pues en términos porcentuales diremos que las ventas incrementaron en un 23% aproximadamente, que es un incremento considerable.

La cartera ha rotado mas de 8 veces en el año , lo que nos da una idea que nuestros clientes no nos están pagando dentro del mes; sin embargo debemos tratar de mejorar las cobranzas , pues según las políticas de nuestra compañía en especial par cliente nuevos la cartera debe ser recuperada en 30 días.

Es necesario indicar que en el año 2006 muestra ya en su Balance General, activos fijos (equipos de computo), lo cual nos muestra que poco a poco nuestra empresa va solidificando sus bases, puesto que adicionalmente nuestro empeño, fue en el 2006, de



mostrar al cliente una imagen corporativa de excelencia, de tal modo que el slogan es **EN COMERCIO EXTERIOR LO HACEMOS POR USTED.**

Clientes como Pfizer y Sanofi-Aventis del Ecuador, son potenciales en nuestra organización, aproximadamente el 80% de nuestras ventas se realizan a estos dos clientes: por lo que caso es necesario captar nuevos clientes grandes como estas dos empresas para no depender de estas.

GENERALIDADES

Como podemos observar, las operaciones de Javier Cisneros Cia. Ltda. Han acrecentado, por tal razón ha sido necesario contratar personal, quienes trabajan en pos de los objetivos de nuestra organización; en tal virtud, las políticas a implantar en el año 2007 son las siguientes:

- Cumplimiento en lo horarios de trabajo del personal
- Buen uso de los bienes y servicios de la empresa
- Servicio al cliente profesional
- Eficiencia en el tiempo previsto para cada uno de los servicios
- Optimización en los costos operativos.
- Brindar al cliente no solo un nombre, sino una imagen corporativa sólida.


Javier Cisneros S.
GERENTE GENRAL