

INFORME DE GERENCIA

Quito, 6. De Abril del 2009

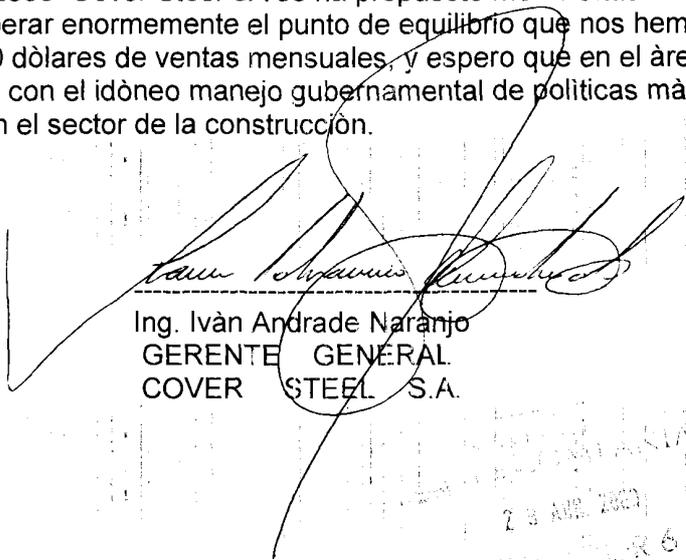
La empresa Cover Steel SA está cumpliendo su quinto año de operaciones en el área de instalaciones de cubiertas, techos, e incursionando en estructuras metálicas.

Para el 2008 la competencia ha sido fuerte, en lo que se refiere a materiales y costos de instalación, sin embargo para el 2008 nuestro inconveniente ha sido la suspensión de proyectos por la inestabilidad del país y la crisis mundial, teniendo meses cero ventas y operación turnando trabajadores en tareas innecesarias.

En el 2008 mantuvimos la calificación con la SGS para la homologación de Proveedor para la empresa "Holcim" en Guayaquil, y logramos dos contratos medianos en Guayaquil. En agosto se logró el contrato mas grande con Fideicomiso Plaza de las Americas.

Comparando el 2007 con el 2008 hemos disminuido las ventas en un 13.47% de productos, En este año se adquirió un vehiculo con un crédito de accionistas. Hemos procurado manejarnos dentro de una política austera en cuanto a gastos. Seguimos manejándonos con personal ocasional menos que el año anterior y sigue siendo un éxito haber obtenido utilidades bajo estos inconvenientes. La empresa se ha manejado dentro de los lineamientos y disposiciones legales en la parte tributaria, contable y financiera.

Para el 2009 Cover Steel SA se ha propuesto metas altas en ventas y sobre todo superar enormemente el punto de equilibrio que nos hemos propuesto en 9.000,00 dólares de ventas mensuales, y espero que en el área de servicios se aventaje con el idóneo manejo gubernamental de políticas más serias que reactiven el sector de la construcción.


Ing. Iván Andrade Naranjo
GERENTE GENERAL
COVER STEEL S.A.

INGENIERIA
23 ABR 2009
OPERA
C.A.P.