

## INFORME DE GERENCIA

Quito, 1. De Abril del 2008

La empresa Cover Steel SA está cumpliendo su cuarto año de operaciones en el área de instalaciones de cubiertas, techos, e incursionando en estructuras metálicas.

Para el 2007 la competencia ha sido manejable, en lo que se refiere a materiales y costos de instalación, sin embargo nuestro proveedor "Rooftec Construsistemas" se ha mantenido con sus dificultades para el 2007 en sus tiempos de entrega.

En el 2007 obtuvimos exitosamente la calificación con la SGS para la homologación de Proveedor para la empresa "Holcim" en Guayaquil, esto significa que revisaron exhaustivamente nuestros manuales de control interno, manuales de seguridad industrial y revisión laboral, y debemos sentirnos satisfechos y se vislumbra para el 2008 contratos con una empresa grande y seria.

Hemos crecido para el 2007 en un 55% en ventas demostrando haber crecido en servicios de instalación que en comercialización de productos, por lo que conlleva a haber incrementado crecimiento de contratación de más mano de obra para las mencionadas instalaciones..

Seguimos laborando con 5 obreros fijos legalmente asegurados y dos personas en el área administrativa. Es necesario mencionar que hemos necesitado personal ocasional para obras pequeñas. La empresa se ha manejado dentro de los lineamientos y disposiciones legales en la parte tributaria, contable y financiera.

Para el 2008 Cover Steel SA se ha propuesto metas altas en ventas y sobre todo superar enormemente el punto de equilibrio que nos hemos propuesto en 9.000,00 dólares de ventas mensuales, y espero que en el área de servicios se aventaje con el idóneo manejo gubernamental de políticas más serias que reactiven el sector de la construcción.

  
Ing. Iván Andrade Naranjo  
GERENTE GENERAL  
COVER STEEL S.A.

