

151207

INFORME DE GERENCIA

Quito, 30 de Marzo del 2007

La empresa Cover Steel SA està cumpliendo su tercer año de operaciones en el àrea de instalaciones de cubiertas, techos, e incursionando en estructuras metàlicas.

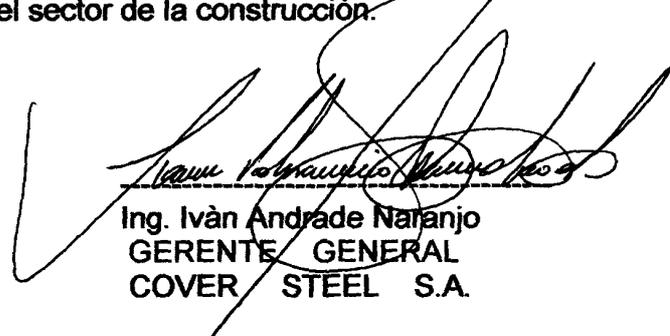
Para el 2006 la competencia ha sido muy alta, en lo que se refiere a materiales y costos de instalaciòn, sin embargo nuestro proveedor "Rooftec Construsistemas" ha mejorado para el 2006 en sus tiempos de entrega lo que ha generado que nuestra empresdè una mejor imagen hacia nuestros clientes.

Ademàs logramos superar enormemente para el 2006 un resultado positivo frente a una pèrdida alta del año anterioren debido a que en el ùltimo mes logramos las màs altas ventas de parte de nuestro principal clientes que es General Motors logrando cubrir nuestras expectativas y aùn mejor lograr contratos para el 2007.

Hemos crecido para el 2006 en un 47% en ventas y logrado reducir compras en un 5% logro obtenido bajo presiòn de mantener precios en los materiales y lograr comisiòn en estas compras a nuestro proveedor puesto que el acero està subiendo constantemente de precio en el año .

Laboramos con 7 obreros legalmente asegurados y dos personas en el àrea administrativa. Esnecesario mencionar que hemos necesitado personal ocasional para obras pequeñas. La empresa se ha manejado dentro de los lineamientos y disposiciones legales en la parte tributaria, contable y financiera.

Para el 2007 Cover Steel SA se ha propuesto metas altas en ventas y sobre todo superar enormemente el punto de equilibrio que nos hemos propuesto en 8.000,00 dòlares de ventas mensuales, y espero que en el àrea de servicios se aventaje con el idòneo manejo gubernamental de politicas màs serias que reactiven el sector de la construcciòn.



Ing. Ivàn Andrade Naranjo
GERENTE GENERAL
COVER STEEL S.A.