INFORME DE GERENCIA GENERAL

SOBRE EL EJERCICIO ECONOMICO 2011

Quito, marzo 27 del 2012.

Señores:

ACCIONISTAS DE AUTOCOFIC IMPORT S.A.

Presente.-

De mi consideración:

En cumplimiento de las disposiciones legales y estatutarias vigentes, pongo a su consideración el informe de las principales actividades de la empresa y los resultados obtenidos durante el año 2011.

GESTION COMERCIAL:

Durante el año 2011 se registraron ventas por un total de USD $ 1.490.616.00 con un incremento del 15.50% con respecto al año 2010.

Hechos relevantes constituyen la importación de nuevos productos dentro de nuestro portafolio como: Bombas de Aceite YSK, Componentes de tiempo OSK (cadenas, templadores y vibradores) Japón y la negociación de válvulas FUJI.

Consecuentemente durante el período en mención, AUTOCOFIC IMPORT S.A., ha ofertado a sus clientes productos de alta tecnología como MOBIS, SHINHAN, 3B, en válvulas, Guías Lagz, que en el mercado automotriz son de gran aceptación.

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS
14 MAYO 2012
OPERADOR 6
QUITO

Los productos de mayor crecimiento en esté periodo son válvulas para vehículos Coreanos y Japoneses para lo cual hemos incrementado nuestras importaciones desde Argentina con Basso S.A. y Fuji con Japón, sin embargo se ha trabajado insistentemente en mejorar el llenado de nuestras ordenes pero la gran demanda de estos productos a nivel mundial se hace cada vez más difícil en cumplir con el mercado local al cual servimos momento.

Para nuestros clientes al momento AUTOCOFIC IMPORT S.A, es un proveedor importante ya que disponemos de productos de calidad con muy buenos precios y justo a tiempo, es decir cuando el cliente así lo requiere.

IMPORTACIONES

Siendo uno de los ejes importantes para la vida de nuestra empresa, las importaciones para este año alcanzo a $ 1.107.782.96, con incremento del 12% respecto al año 2010.

Nuestros principales proveedores son: Guías y Repuestos Lagz, Centrifugados de Colombia, Super Combine, Xing Corporatión entre otros.

Al momento todos nuestros proveedores nos han proporcionado líneas de crédito para la consecución de nuestras importaciones y esto es de gran ayuda para el cumplimiento de nuestro objetivo.

GESTION ADMINISTRATIVA

La Compañía mantiene contactos con sus proveedores tanto a nivel nacional como a nivel internacional produciéndose de esta forma un relación muy importante para la consecución de sus negociaciones, asegurando de esta forma los créditos directos que mantenemos con los mismos, esto constituye para nuestra empresa un aval importante y un apalancamiento financiero que ayuda para el crecimiento de la compañía.

De la misma forma debemos destacar el esfuerzo que se viene dando dentro de la empresa para contar con un producto estrella como Rines NPR que hemos iniciado con la negociación y que al momento nos encontramos en espera de la evaluación de la empresa fabricante en el Japón.

Para el cumplimiento de nuestros objetivos fue necesario acudir a la banca es así que se decido trabajar con el Banco Bolivariano los mismos que nos proporciono un crédito de $ 50.000,00 que nos sirvió para incrementar nuestro capital de trabajo.

Las constantes visitas realizadas a nuestros principales clientes a nivel nacional han dado como fruto un mejor acercamiento de la compañía hacia sus clientes creando de esta forma fidelidad y una relación que para esté tipo de negocios son indispensables.

La empresa viene organizando constantemente reuniones con nuestros colaboradores ya que pensamos que son el pilar fundamental en la realización de nuestros objetivos como empresa y los personales de cada uno de nosotros.

TECNOLOGIA

A inicios del año 2011, entró en operación un nuevo sistema informático que en su momento nos proporcionó agilidad y confianza para nuestra actividad. Sin embargo entramos en negociación de un nuevo sistema toda vez que los requerimientos de la legislación y los entes de control así lo determinan tanto la Superintendencia de Compañías como el SRI, los cambios son sustanciales y la empresa debe estar acorde a ese requerimiento.

La legislación ecuatoriana ha determinado el cambio en el sistema contable de uno que se ha venido aplicando NEC por otro sistema internacional NIFS para lo cual se requiere de herramientas que ayuden con las exigencias que los órganos de control así lo determinan como son: Superintendencia de Compañías y el SRI.

TALENTO HUMANO

Se ha trabajado en el reconocimiento del Recurso Humano y en el cumplimiento oficial para nuestra fuerza de ventas y al momento se encuentran como empleados directos de la compañía gozando de todos los beneficios sociales que la legislación ecuatoriana así lo determina, esto a generado mayor reciprocidad de quienes conforman nuestro equipo de ventas.

En cuanto al personal de apoyo en el área comercial y contable de igual manera se encuentran trabajando motivados y dispuestos a dar lo mejor

de su contingente lo cual permite sentir confianza y un apego incondicional hacia los objetivos de la empresa.

Para la implementación del nuevo sistema contable se ha procedido a dar inducción adecuada al personal involucrado asistiendo a cursos que el mercado ofrece a fin de estar preparados para el cambio y los retos que esto requiere.

CONCLUSIONES

Durante el período analizado, se presenta un crecimiento importante en cuanto se refiere a producción, situación que garantiza la generación de una adecuada rentabilidad y la operación continua de la empresa.

Es importante destacar la variabilidad de la economía ecuatoriana ocasionada por la inestabilidad jurídica que genera incertidumbre en el mercado en general y en el mercado automotriz ecuatoriano en particular.

En este aspecto, la empresa se encuentra diseñando permanentemente estrategias encaminadas a conseguir los objetivos y metas propuestas para el desarrollo de la compañía.

Deseo agradecer la confianza de los accionistas de nuestra empresa para la consecución de todas y cada uno de nuestros objetivos

Gracias

Ing. Fidel Illanes Llerena

GERENTE GENERAL

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS
14 MAYO 2012
OPERADOR 6
QUITO