

INFORME A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DICIEMBRE DEL 2.010

Quito, 12 de marzo del 2011

A los Señores Accionistas y Junta de Directorio de MANAGEMENT CONSULTING.

1. La empresa ha dado cumplimiento con todo lo dispuesto en las resoluciones de accionistas de todas las reuniones trimestrales, así como todas las normas legales, estatutarias que rigen a la compañía.
2. Los gastos operacionales de la compañía, en lo referente a arriendos y mantenimiento de las oficinas tuvo una elevación del 5%, y gastos generales un incremento del 20%, se espera en el año 2010 minimizar el impacto por que la oficina ha procedido a compartir sus gastos con EXCELLENCE REAL ESTATE que es el brazo inmobiliario de la compañía, y el ingreso de nuevos asesores en la generación de negocios, generando la facturación a Excellence, para cumplir con todo lo estipulado en la Normativa contable.
3. Análisis general de la situación de la empresa, nos permite apreciar las inversiones realizadas por los accionistas para el funcionamiento. En el balance de 2010, se puede evidenciar un notable descenso de los ingresos aproximadamente de un 66% en relación al año 2009, debido a que los ingresos fuertes de la compañía proveniente de las asesoría por los temas AGD y Filabanco, yo no son representativos.
4. Por lo cual el año 2011 deberá la compañía manejar un esquema de búsqueda de clientes en otros frentes, como en la asesoría financiera para financiamientos, restructuración de activo y pasivos, etc.
5. Algunos de los gastos de MCG, fueron cancelados por Excellence Real Estate que apporto significativamente negocios este año en volumen de honorarios.
6. Por lo anteriormente expuesto MCG genera este año una pérdida de USD. 4.829,21, como consecuencia la no distribución de utilidades a los empleados y accionistas de la empresa.
7. Con los valores aportados en gastos por Excellence, se consolidan las cuentas por pagar y por cobrar entre las dos compañías.
8. Se espera que en el presente periodo económico del 2011, los ingresos se incrementen en base a la búsqueda de nuevos clientes y a la oferta de nuevos servicios de consultoría por parte de la empresa.
9. Asimismo se ha solicitado el apoyo de todos los accionistas de la empresa para que a la brevedad posible procedan a efectuar un aporte de recursos frescos a fin de solventar los problemas de liquidez de la empresa.


Ing. Nathalie Betancourt
Vicepresidente
Management Consulting Group




