

Quito, 30 de Marzo del 2014

Señores

**MIEMBROS DE LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS**

**RINTER S.A**

Presente,

De mis consideraciones,

En honor a lo estipulado en el registro oficial No 312, Artículo 20, inciso A, del 5 de noviembre de 1999 de la ley de compañías, el cual estipula la presentación del informe Gerencial Anual a la junta general de accionistas, y cumpliendo con el artículo decimo cuarto del Estatuto Social de la Compañía, procedo a informar la gestión realizada durante el año 2013 y al mismo tiempo los resultados obtenidos y los objetivos planteados para este año, todo esto resumido en el siguiente informe gerencial.

El 2013 lamentablemente no se pudo cumplir con los objetivos planteados, no obstante, con mucho esfuerzo se logró mantener un nivel de ventas aceptable, aunque menor al alcanzado en el periodo 2012. Para lograr el nivel de ventas reflejado, se mantuvo la cobertura a nivel nacional, la relación comercial con los mismos proveedores, por ende mantenemos las mismas líneas y productos que nos han caracterizado como empresa.

El área comercial se vio fuertemente golpeado por el área financiera durante el periodo 2013. Aspectos como la falta de liquidez, generaron situaciones como atraso de importaciones, reducción de compras, retraso de pago a proveedores y bloqueo de despachos, etc. Lo que ayudó al decrecimiento en ventas marcado en el periodo. No obstante, Rinter S.A mantiene una presencia y posicionamiento importante en el Ecuador. Así mismo seguimos siendo líderes en el mercado en la línea de mangueras automotrices. En conclusión, la dificultad no está en el área comercial, debido a que si se hubiera contado con los inventarios adecuados, la empresa hubiera podido marcar crecimiento importante durante el 2013.

Si bien es cierto, existieron complicaciones financieras, que causaron decrecimiento en ventas, logramos rentabilizar la operación en función al periodo anterior. No obstante, no podemos perder posicionamiento y participación comercial. La idea es trabajar no solo en rentabilizar la operación, sino también en hacerla líquida para que todas las áreas fluyan sin inconvenientes.

Es de vital importancia para el próximo periodo, considerar un apalancamiento o inyección de dinero para poder proyectar crecimiento. Caso contrario, será muy difícil crecer para el 2014.

Dejando claro los resultados de una manera cualitativa del periodo 2013, detallo a continuación en términos de balances los resultados finales el mismo periodo:

ACTIVOS CORRIENTES USD \$ 1249075.68

En donde el mayor rubro son las cuentas por cobrar a clientes las cuales suman USD \$ 637229.2

En segundo renglón de importancia tenemos los inventarios con un total de USD \$ 504100.98

ACTIVOS FIJOS USD \$ 71597.52

ACTIVOS DIFERIDOS USD \$ 96534.75

TOTAL ACTIVOS USD \$ 1345610.43

TOTAL PASIVOS USD \$ 1149420.03

TOTAL PATRIMONIO USD \$ 196190.4

La información detallada de los datos antes mencionados consta en el balance correspondiente al año 2013.

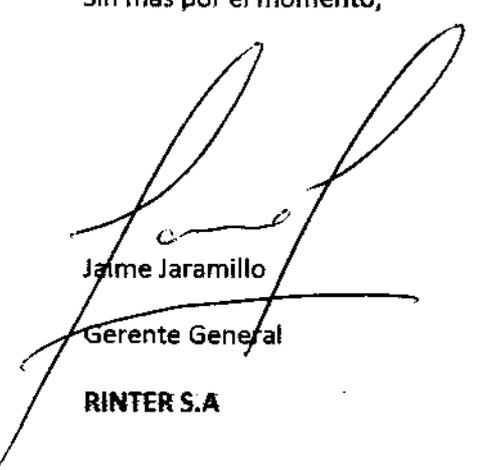
## RESULTADOS GENERALES

En términos generales la empresa logro ingresos netos durante el 2013 por USD \$ 1389561.95, con un total de costos más gastos de USD \$ 1328417.74, logrando de esta manera una utilidad neta de USD \$ 61144.21. La misma que se distribuyo entre impuestos y trabajadores.

Con los resultados obtenidos en la parte comercial en el 2013, en donde logramos mantener al menos el posicionamiento de la empresa y de sus marcas, trabajaremos arduamente en el 2014 en la optimización de recursos y la rentabilización de nuestra operación. No sin antes, contar con un apoyo de sus accionistas para apalancar la operación económicamente mediante la vía que ellos consideren.

Esperando la aprobación de dicho informe agradezco a la Junta General de Socios por el apoyo mantenido durante el año 2013 y auguro mejores resultados para este año.

Sin más por el momento,



Jaime Jaramillo

Gerente General

RINTER S.A