Quito, 15 de marzo del 2011.

INFORME DE GERENTE WATER PROJECTS S.A.

En cumplimiento de las disposiciones legales y estatutarias vigentes, me es grato presentar a consideración de los señores socios de WATER PROJECTS S.A. el informe económico terminado el 31 de diciembre del año 2010.

ANALISIS MACROECONOMICO

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS
28 ABR. 2011
OPERADOR 7
QUITO

ASPECTOS ECONOMICOS Y POLITICOS

La economía de Ecuador al finalizar el año 2010, habría crecido un 3,6 por ciento y la inflación se habría ubicado en un 3,3 por ciento, esto se ha convertido en un beneficio para nuestra empresa en el año pasado considerando que permitió que el gobierno de manera estable genere medios de inversión en el mejoramiento de la calidad de vida, lo que ha permitido generar contratos con el entidades del estado.

En el aspecto político nuestro país se mantuvo estable hasta el 30 de septiembre en el que un grupo de la Policía Nacional se ha levantado contra el gobierno del país - democráticamente elegido - encabezado por el presidente **Rafael Correa** como consecuencia de la aprobación de una ley que supuestamente les quita beneficios. Y el

anuncio de la Consulta Popular que se programa para el mes de mayo del 2011, son situaciones que han afectado al presupuesto asignado a las instituciones al cierre del Ejercicio 2010.

En el año 2010 llegamos a superar el monto presupuestado de ventas que lo habíamos planteado en $ 750.000 y llegamos a facturar hasta el mes de diciembre del año 2010 sobre el valor de $ 1.500.000 dólares

INFORMACION FINANCIERA ADMINISTRATIVA 2010

PASIVOS

Durante el año 2010, fue necesario recurrir a un nuevo Crédito Bancario, para lograr mantener un adecuado Flujo de Caja para alcanzar proyectos industriales superiores a los $ 250.000. Hemos mantenido un adecuado control de gastos manejando nuestros pagos de acuerdo únicamente al presupuesto anual. Sin embargo cerramos el año con un índice de endeudamiento inferior al que manteníamos historialmente en la compañía básicamente porque pre-cancelamos un crédito con el Banco Procredit y los que teníamos a nombre de terceros en el Banco del Pichincha.

CUMPLIMIENTO DE VENTAS

Las ventas en el año 2.010 superaron el presupuesto de $ 750.000 de cuyo monto significativamente representan lograr contratos con grandes y reconocidas empresas como AGIP , IESS, CUERPO DE INGENIEROS, Etc. es importante mencionar que hemos tenido un importante incremento de la "Competencia" y continuamos con una Estabilidad Económica.

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS
28 ABR. 2011
OPERADOR 7
QUITO

CUMPLIMIENTO DE DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS.

La administración de la Compañía ha cumplido en su totalidad con las disposiciones de la Junta General de accionistas.

PRINCIPALES ASPECTOS ADMINISTRATIVOS Y LEGALES SUSCITADOS DUARANTE EL EJERCICIO.

El esquema administrativo como se mencionó anteriormente se incremento significativamente generando mayores plazas de trabajo, el año 2.007 se contaba con 9 colaboradores, a Diciembre del año 2.010 se cerró en 31 empleados repartidos en todas las Áreas.

SITUACION FINANCIERA DE LA COMPAÑÍA

La utilidad bruta de la compañía, antes de participación de empleados e impuesto a la renta, es de USD 167.740.47 luego de las deducciones legales 15% a empleados USD 25.161,07.

OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL EJERCICIO ECONOMICO 2011

Para el año 2011, nos hemos plateado los siguientes objetivos:

1. Llegar a cumplir el 100% del presupuesto de ventas fijado en $ 1.500.000
2. Establecer campañas familiares entre nuestros actuales clientes, aprovechando los 75 años de Culligan, generar lazos de fidelidad con nuestros clientes.
3. Dinamizar el uso de los actuales programas informáticos contables y CRM para mejorar y facilitar el proceso de comunicación y retroalimentación entre personal, clientes, admistradores.
4. Desarrollar programas de capacitación técnica para nuestro personal del Departamento Técnico enfocándonos en reuniones programadas cada lunes en

las que esperamos una retroalimentación de parte de todos los compañeros hacia los procesos en curso.

5. Mejorar nuestro control de costos por proyecto aplicando la política de eliminar las horas extras pero generar un ingreso compensatorio por Comisiones en base a su participación en cada proyecto de la empresa.

De los señores accionistas.

Atentamente;

Ing. Paul R. Rubio R.
Gerente
WATER PROJECTS S.A.

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS
28 ABR. 2011
OPERADOR 7
QUITO