INFORME ANUAL DEL GERENTE GENERAL DE ALGAS DE LOS ANDES ALGANDES S.A. CORRESPONDIENTE AL AÑO 2017 A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS

Estimados socios:

De conformidad con lo dispuesto en las cláusulas pertinentes de los estatutos sociales de la Empresa, cúmpleme poner en su conocimiento el informe correspondiente a las actividades administrativas realizadas en Algandes S.A. durante el año 2017.

Durante el año 2015, la empresa Natural Health S.A. mantuvo estabilidad en sus ventas de nuestro producto ADVANCE e inicio la venta de nuestro producto FERRINA.
Adicionalmente iniciamos la venta de nuestros dos productos al Señor Jorge Andrango para que los distribuya directamente a médicos naturistas para que estos procedan a la venta directa a sus pacientes. Durante unos meses logramos vender una interesante cantidad de producto pero un Reglamento del Ministerio de Salud prohibió a los médicos vender directamente en consulta por lo que las ventas desaparecieron.
A partir del segundo semestre del año 2015, por la difícil situación económica, las ventas disminuyeron en forma importante y únicamente se lograron utilidades por US$ 3.107,20

Durante el año 2016, las ventas mantuvieron su tendencia a la baja y se redujeron de forma catastrófica.
A finales del año 2016, logramos ingresar nuestros productos en forma directa en la cadena de farmacias Farmaenlace, esperando que, aumentando los puntos de venta donde estén presentes nuestros productos, logremos revertir esta situación.
Durante el año los ingresos fueron de US$ 74.107,95, los costos de US$ 73.420,56 y al 31 de diciembre las utilidades fueron de US$ 687,39.

Durante el año 2017, las ventas subieron un poco pero tuvimos que reducir precios y realizar descuentos para lograrlo por lo que el margen de utilidad se redujo.
Durante el año los ingresos fueron de US$ 104.270,15, los costos de US$ 103.152,35 y al 31 de diciembre las utilidades fueron de US$ 1.117,80.

Para el año 2018, debido a la situación económica que esta atravesando el país, pensamos que las ventas no mejoraran pero trataremos empujar las ventas y mantener los costos lo más bajo posible para lograr una mejora en los resultados y no generar pérdidas.

CONSIDERACIONES FINALES

Al finalizar este informe quiero expresar mi agradecimiento a los señores socios de la compañía por la confianza que han depositado en mí representación.

Atentamente,

Philippe Haldemann
GERENTE GENERAL