

**INFORME ANUAL DEL GERENTE GENERAL DE ALGAS DE LOS ANDES
ALGANDES S.A. CORRESPONDIENTE AL AÑO 2015 A LA JUNTA
GENERAL DE SOCIOS**

Estimados socios:

De conformidad con lo dispuesto en las cláusulas pertinentes de los estatutos sociales de la Empresa, cúmpleme poner en su conocimiento el informe correspondiente a las actividades administrativas realizadas en Algandes S.A. durante el año 2015.

A finales del año 2013, firmamos con Natural Health S.A. un contrato como distribuidor para el Ecuador de nuestro producto SPIRULINA ADVANCE esperando que este último inicie sus ventas a partir del año 2014, procurando lograr resultados de venta que los dos distribuidores anteriores no lograron.

A inicio del año 2014, surgieron dificultades con la distribución del producto SPIRULINA ADVANCE ya que las cadenas de distribución no lo querían recibir debido a la mala experiencia que tuvieron con el distribuidor anterior. No obstante, a partir del segundo semestre Natural Health S.A. logro arreglar esta situación y se reiniciaron las ventas, logrando resultados satisfactorios si tomamos en cuenta la desaceleración en venta de productos naturales que existieron en el mercado. A finales del año se firmó un contrato con la misma empresa para que pueda iniciar ventas de otro producto de la empresa, FERRINA.

Durante el año 2015, la empresa Natural Health S.A. mantuvo estabilidad en sus ventas de nuestro producto ADVANCE e inicio la venta de nuestro producto FERRINA.

Adicionalmente iniciamos la venta de nuestros dos productos al Señor Jorge Andrango para que los distribuya directamente a médicos naturistas para que estos procedan a la venta directa a sus pacientes. Durante unos meses logramos vender una interesante cantidad de producto pero un Reglamento del Ministerio de Salud prohibió a los médicos vender directamente en consulta por lo que las ventas desaparecieron.

A partir del segundo semestre del año 2015, por la difícil situación económica, las ventas disminuyeron en forma importante.

Para el año 2016, debido a la situación económica que esta atravesando el país, pensamos que las ventas seguirán disminuyendo y por lo tanto las utilidades también, pero trataremos mantener los costos lo más bajo posible para no generar pérdidas y poder lograr aguantar esta difícil situación económica del país.

CONSIDERACIONES FINALES

Al finalizar este informe quiero expresar mi agradecimiento a los señores socios de la compañía por la confianza que han depositado en mi representación.

Atentamente,



Philippe Haldemann
GERENTE GENERAL