

ALGAS DE LOS ANDES ALGANDES S.A.

Av. Vía Interoceánica S/N Intersección Hacienda Guanguilqui
Tel. 2784-103

INFORME ANUAL DEL GERENTE GENERAL DE ALGAS DE LOS ANDES ALGANDES S.A. CORRESPONDIENTE AL AÑO 2011 A LA ASAMBLEA GENERAL DE SOCIOS



Estimados socios:

De conformidad con lo dispuesto en las cláusulas pertinentes de los estatutos sociales de la Empresa, cúpleme poner en su conocimiento el informe correspondiente a las actividades administrativas realizadas en Algandes S.A. durante el año 2011.

La compañía se constituyó el 16 de enero del 2005 y esta inscrita en el registro mercantil del cantón Quito bajo el número 0104 – tomo 135. El objeto social de la Compañía es la producción agrícola y agropecuaria en general.

Durante el año 2010, se reactivó de empresa y se trabajó en el desarrollo de un proyecto de distribución y venta de spirulina en el mercado ecuatoriano.

A finales de año 2010 se obtuvo el registro sanitario del producto, se procedió con el desarrollo de todas las actividades necesarias para su ingreso comercial en el mercado e iniciamos las ventas de nuestro producto, a través de nuestro distribuidor exclusivo Prosunat Cia Ltda.

Durante el año 2011, nuestro producto "Spirulina Advance" se vendió a través de las cadenas de venta Fybeca, Sana Sana, Supermaxi y Megamaxi. Lastimosamente nuestro distribuidor exclusivo no realizó las campañas comerciales que debía haber realizado para lograr un incremento sostenido de las ventas y estas ventas estuvieron muy por debajo de lo esperado. Para poder tomar decisiones acertadas en cuanto a la distribución se decidió esperar que las ventas cumplan un año y así obtener un panorama claro de la situación.

A finales del año 2011, aunque los resultados económicos del año fueron positivos y la empresa obtuvo utilidades, concluimos que el distribuidor escogido no era el adecuado y se decidió replantear el manejo de ventas para tratar de lograr mejores resultados.

Para el año 2012, esperamos poder firmar un nuevo contrato de distribución con una empresa que desarrolle nuestras ventas en volúmenes mayores y permitir un mejor margen de utilidades para la empresa. También solicitaremos un nuevo registro sanitario al INH pidiendo un cambio de fabricante para poder obtener una certificación de Buenas Prácticas de Manufactura para nuestro producto.

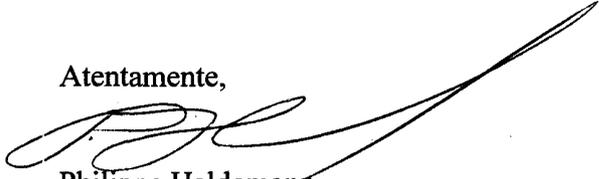
Esperamos adicionalmente obtener otro Registro Sanitario y lanzar al mercado un nuevo producto a base de spirulina, lo que nos permitirá incrementar ventas y márgenes.

Para este propósito, el nuevo distribuidor que se escogerá deberá iniciar campañas de mercadeo importantes para el año 2012.

CONSIDERACIONES FINALES

Al finalizar este informe quiero expresar mi agradecimiento a los señores socios de la compañía por la confianza que han depositado en mi representación y manifiesto que las metas propuestas para el próximo periodo con el relanzamiento de nuestro producto y el lanzamiento de uno nuevo, permitiría lograr resultados positivos para los próximos años.

Atentamente,

A handwritten signature in black ink, appearing to be 'PH', written in a cursive style with a long, sweeping underline that extends to the right.

Philippe Haldemann
GERENTE GENERAL