

ARIZAGA & COMPANY CIA. LTDA
CALLE 100 N. 100-100
BOGOTÁ, COLOMBIA

ARIZAGA & COMPANY CIA. LTDA

INFORME ANUAL

POR EL EJERCICIO ECONÓMICO

2013

**INFÓRME DE LA GERENCIA
ARIZAGA & COMPANY CIA. LTDA
AÑO 2013**

1.1.-Sector Real

Producto Interno Bruto

La economía ecuatoriana terminó el año 2013 con un crecimiento de 3.5%; este crecimiento, se fundamenta básicamente en el elevado precio del petróleo que durante este año alcanzó un promedio de \$95 dólares por barril.

Ocupación y Precios

El empleo tiene un desempeño similar al del anterior año. La tasa de desempleo se ubicó en el 4,15% y hay una incremento de subempleo, la tasa de subempleo, se ubica en el 52,49%; sin embargo, el índice de pobreza sí presenta un descenso al ubicarse este año en un 25,55%.

En cuanto a la inflación del consumidor, esta cerró en el 2013 en el 2,70%, inferior a la registrada en el 2012 que fue del orden del 4,16%; esto demuestra la desaceleración que ha sufrido la economía en este año que termina, lo que se ve reflejado en una falta de liquidez; por otro lado la estabilidad climática durante el 2012 a conseguido que los precios de alimentos se mantengan estables durante todo el año.

El salario básico fue incrementado a partir del 1 de enero de 2014, pasando de USD\$3,8 a USD\$4,0 un valor menor al que se había pensado tomando en cuenta que el momento en que se realizaba era una etapa electoral.

1.2. Sector Externo

Estructura de Balanza Comercial

En el año 2013 se registró una balanza comercial cuyo déficit alcanza los 1.250 millones de dólares; pero hay que tomar en cuenta que esto se produce a pesar de que el precio del petróleo se ubicó en un nivel todavía elevado.

El petróleo cuyo precio promedio durante 2013, para el Ecuador se situó, como ya dijimos, en alrededor de los 95 dólares por barril (inferior a los 98 del 2012)

1.3. Sector Público

Finanzas Públicas

Este indicador actualmente es difícil de medir por la falta de información oficial confiable, sin embargo podemos decir que a fin de año basados en la información oficial tuvo el siguiente resultado; la deuda externa pública ha crecido a pesar de que en esta información no se considera el endeudamiento con China garantizado con ventas futuras de petróleo, las estadísticas oficiales muestran un fuerte incremento a USD\$15.200 millones que aunque comparado con el tamaño de la economía ecuatoriana, es más bajo, es paradójico que el gobierno haya tenido que endeudarse cuando el precio del petróleo a llegado a niveles históricos, generando ingresos extraordinarios por montos muy significativos.

La deuda Interna pública alcanza los USD\$8.700 millones; con lo cual el endeudamiento del estado sin contar las obligaciones petroleras con China, bordean los USD\$23.900 millones de dólares.

La deuda Externa privada se ha mantenido en los USD\$6.350 millones, algo más que el año pasado.

El subsidio al consumo de combustibles, es un elemento gravitacional para este gobierno, sin que se logre un avance que haga vislumbrar un cambio en esta matriz que no sea el impulso al consumo de energía eléctrica en los sectores más pobres.

1.4. Sector Monetario

Tasas de interés

En lo referente a las tasas de interés, el Banco Central continúa con su política de fijación de los techos máximos por segmentos. La tasa activa Referencial en el 2013 en términos nominales llegó al 8,77%. La Pasiva Referencial al igual que el año pasado, en el 4,53%; elemento que aunque parece positivo, hay que tomarlo con mucha atención por el efecto que podría tener en la evolución de una crisis bancaria por dejar de ser sostenible el negocio de bancos pequeños y principalmente de cooperativas controladas por la Superintendencia de Bancos, más aún si tomamos en cuenta las últimas medidas de reducción de la utilidad de los bancos.

Tasa de Interés Internacionales

ARIZAGA

Durante el 2013 se observa que las tasas marcadoras presentaron el siguiente desempeño: Tasa FED 0,75%; Tasa Libor 0,62% y Tasa Prime 3,25% bastante similar a las del año anterior.

2.- Análisis económico de la empresa

En cuanto a la empresa, vemos que dentro de este marco que la actividad legal ha sido muy reducida, por tanto los servicios jurídicos y obviamente los ingresos de la compañía se encuentran directamente relacionados con el movimiento.

En este marco general, Arizaga & Company Cia. Ltda se ha desarrollado manteniendo la política diseñada por los Socios en el sentido de cuidar los gastos al máximo y que estos se creasen dentro de lo estrictamente necesario y de la capacidad de pago de la empresa, arrojando una pérdida importante en este ejercicio, pero que tiene una explicación sencilla como ustedes lo pueden apreciar del balance que se acompaña y se lo pone a consideración de los señores Socios.

2.1.-Ingresos

Los ingresos de la compañía se han generado de los resultados de las ventas de servicios legales que han requerido de nuestros servicios, mayoritariamente tenemos ingresos provenientes de los socios para reponer los gastos de la empresa y algo de las cuotas del asociado; logrando la suma de ciento treinta y seis mil seiscientos dólares con cuarenta y tres centavos (\$136.600,43).

2.2.-Egresos

Desde el punto de vista del gasto, este refleja el gran esfuerzo realizado en cumplimiento a las disposiciones emanadas por los Socios; para que a pesar de los gastos ineludibles para el funcionamiento y los honorarios que debemos pagar para la adecuada representación legal, nos mantengamos acordes al ingreso generado por la empresa; es importante destacar que precisamente por la caída en las ventas registradas en este periodo, ha sido indispensable hacer mayor gestión comercial y eso ha influido significativamente en gasto, alcanzando la suma de ciento cuarenta mil novecientos cincuenta y nueve dólares con ochenta y dos centavos (\$140.959,82).

2.3.-Resultados

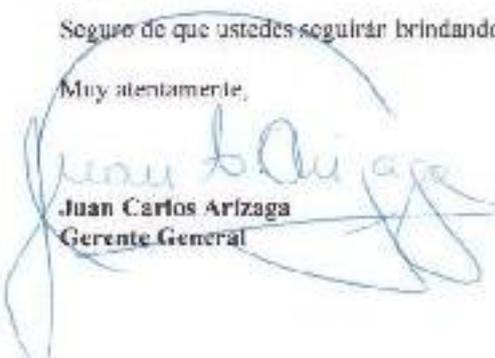
Esto nos arroja un resultado negativo de cuatro mil trescientos cincuenta y nueve dólares con treinta y nueve centavos (\$4.359,39) de pérdida, gran parte de esta pérdida no es operativa, sino que es producto de las depreciaciones que se deben aplicar, siguiendo las normas NIIF. En consecuencia sugiero a los señores Socios que se compense esta pérdida, con la cuota de resultados de ejercicios anteriores, denominada dividendos por pagar.

2.4.-Cumplimientos

Debemos hacer conocer a los Socios que la compañía ha dado cabal cumplimiento en su ejecución y en las actividades que desarrolla, a las normas de propiedad intelectual y derechos de autor actualmente vigentes, así como a las instrucciones emanadas de la Junta General de Socios.

Seguro de que ustedes seguirán brindando su valioso apoyo, a la administración queedo de ustedes.

Muy atentamente,


Juan Carlos Arizaga
Gerente General