

Quito, Marzo de 2012.

**INFORME CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO ECONOMICO 2011 DEL GERENTE GENERAL A LA JUNTA GENERAL DE LA COMPAÑIA LABORATORIO DE DIAGNÓSTICO VETERINARIO VETELAB CIA. LTDA.**

**1.1 CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL EJERCICIO ECONOMICO MATERIA DEL INFORME.** Como es de conocimiento de los señores Socios de VETELAB, al finalizar el ejercicio económico correspondiente al año 2010, quedaron varios temas planteados como objetivos para el siguiente periodo, entre los cuales podemos destacar los siguientes:

- Crecer en clientes, para lo cual ya se han realizado varias gestiones como: dar charlas, presencia en ferias y eventos, los mismos que se deben mantener y para lograr mayor cobertura incrementar publicidad en revistas, catálogos, entre otros.
- Fortalecer el servicio dentro del programa de erradicación de Brucella y Tuberculosis para lo cual se contempla contratar nuevo personal para los trabajos de campo en las ciudades de Chone, Macas, Riobamba, Cuenca, Esmeraldas, y provincia del Guayas.
- Realizar alianzas estratégicas con asociaciones, gremios, corporaciones, empresas lácteas etc., para continuar brindando el servicio de certificación de predios libres de brucelosis y tuberculosis bovina.
- Trabajar en la obtención de la acreditación del laboratorio por parte de la OAE.

Estos objetivos fueron trabajados y varios de ellos se cumplieron y en su debido momento los señores socios de la compañía fueron informados al respecto.

Dentro de las actividades que se realizaron en el año 2011 se detallan las siguientes:

- Presencia en la Feria de Macas y visita a fincas de la zona, 12, 13 y 14 de Febrero.
- Charla a ganaderos de una tina de DPA en la zona de Alluriquín, 21 de Febrero.
- Presencia en la Feria de Ambato, 06 de Marzo.
- Charla a ganaderos de la Cooperativa Ecuador y visitas en la zona, 20, 21 y 22 de Marzo.
- Charla a ganaderos de la zona de Cumbijí, 24 de Marzo.
- Participación en la Feria de Santo Domingo de los Tsachilas, 1 y 2 de Julio.
- Reunión con dirigente de Asogalec en Pedro Vicente Maldonado, 12 de Julio.
- Presencia en la Feria Holstein filial Quito, Septiembre.
- Charla a proveedores de DPA en la zona de Praderas del Toachi, 7 de Octubre.
- Charlas a proveedores de la industria lechera TONI en Calceta, Chone, Flavio Alfaro y Pedernales, del 8 al 11 de Noviembre.
- Charlas a ganaderos en la zona de El Coca y Guayusa, 16 y 17 de Diciembre.
- Publicidad en catálogos de semen bovino de la empresa Select Ecuador.



**1.2 CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL Y DEL DIRECTORIO.** Con respecto a las disposiciones generales de la junta general, seguimos en el estricto control de gastos, y dejando de realizar aquellas actividades que demanda esfuerzos grandes de recursos humanos y económicos, y tratando de conseguir nuevos clientes.

**1.3 INFORMACION SOBRE HECHOS EXTRAORDINARIOS PRODUCIDOS DURANTE EL EJERCICIO EN EL AMBITO ADMINISTRATIVO, LABORAL Y LEGAL.** Con relación a la parte contable se continúa con los servicios del contador, persona que lleva los asuntos contables al día, entiéndase los balances mensuales, declaraciones al SRI, y anexos transaccionales.

Hasta el momento se tiene toda la documentación al día, con la presentación del balance general y de situación, los mismos que se adjuntan al presente informe y que han sido puestos a consideración y análisis de los señores socios de la compañía, con la debida anticipación.

Con relación al personal de laboratorio se mantiene el mismo que el año anterior, no se ha hecho nuevas contrataciones.

Con respecto al trabajo de campo, se mantienen los mismos técnicos en zona de la sierra, en la costa se contrató un nuevo técnico para la zona de Santo Domingo de los Tsáchilas, para brindar apoyo al Ing. Sebastián Velasco, pero desafortunadamente por razones personales tuyo que dejar de trabajar para el laboratorio.

De igual manera para aumentar la cobertura de muestreo para el programa de certificación de predios libres de brucelosis y tuberculosis bovina se contrató un médico veterinario en la provincia de Morona Santiago desde el mes de Febrero, otro en la provincia de Manabí y un Ingeniero zootecnista en la provincia del Chimborazo desde el mes de agosto, todos ellos hasta el momento han cumplido satisfactoriamente las tareas destinadas.

Con relación a la persona que trabaja en el laboratorio prestando sus servicios como ayudante y el mensajero se mantienen trabajando normalmente.

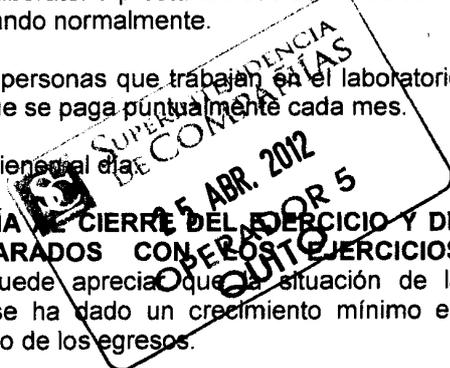
La afiliación al Seguro Social (IESS) de las personas que trabajan en el laboratorio siguen contando con dicho beneficio, rubro que se paga puntualmente cada mes.

Las obligaciones tributarias en el SRI se mantienen al día.

**1.4 SITUACION FINANCIERA DE LA COMPAÑIA AL CIERRE DEL EJERCICIO Y DE LOS RESULTADOS ANUALES COMPARADOS CON LOS EJERCICIOS PRECEDENTES.** De manera general se puede apreciar que la situación de la empresa se ha mantenido, aclarando que se ha dado un crecimiento mínimo en cuanto a los ingresos y un aumento significativo de los egresos.

**1.5 PROPUESTA SOBRE EL DESTINO DE LAS UTILIDADES OBTENIDAS EN EL EJERCICIO ECONOMICO** Del balance general de la compañía se desprende que en el ejercicio económico del año 2011 y luego de quitar los gastos no deducibles hacen que la empresa arroje utilidades, por lo que la Gerencia General sugiere realizar la correspondiente reserva legal y el resto una parte hacer la repartición a los socios y otra hacer reinversión, la misma que se utilizará para modificaciones físicas dentro del laboratorio y compra de nuevos equipos.

**1.6 RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL RESPECTO DE POLITICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL SIGUIENTE AÑO ECONOMICO** El siguiente año tenemos cinco grandes temas en los que trabajaremos



EL PRIMERO: Terminar la implementación del Sistema de Gestión de Calidad y obtener la acreditación por parte de la OAE

EL SEGUNDO: Crecer en clientes principalmente difundir los servicios a los ganaderos de la costa mediante charlas, presencia en ferias y eventos, los mismos que se deben mantener y para lograr mayor cobertura incrementar publicidad en revistas, catálogos, entre otros.

EL TERCERO: Fortalecer la relación con los clientes que se tiene dando un servicio de calidad, y poniendo en práctica todo lo que implica mantener un Sistema de Gestión de Calidad basado en una norma NTE/INEN ISO 17025 - 2006.

EL CUARTO: Perfilar de mejor manera los clientes con los que la empresa trabaja, para saber a quién se puede dar crédito o no.

EL QUINTO: Fortalecer el Programa de erradicación de Brucella y Tuberculosis, manteniendo una buena relación con los coordinadores de Agrocalidad de las diferentes provincias, y brindando el servicio a diferentes empresas lácteas.

Estamos claros que el 2012 al ser un año de recesión económica, por el cambio de políticas tributarias y el marco legal en general, hace difícil el crecimiento de la compañía por lo que el objetivo primario es mantenerse con los clientes fijos.

Atentamente.

  
Lcda. Myriam Hermosa Torres  
Gerente General  
VETELAB CIA. LTDA.

