150963

INFORME DE GERENCIA PERIODO ECONOMICO 2008

Señores accionistas de HOERBIGER DEL ECUADOR S.A., dando cumplimiento a los Estatutos y Ley de Compañías, a continuación pongo a su conocimiento el Informe de Actividades por el ejercicio económico de 2008:

1.- Los objetivos y proyecciones programadas para el ejercicio de 2008 se han cumplido en los siguientes porcentajes: 80% en la meta de ventas y un 100% en el cumplimiento del EBIT de acuerdo con lo presupuestado.

2.- Las actividades de la Empresa se han desarrollado de acuerdo con las disposiciones de la Junta de Accionistas.

3.- En generalidad en el ejercicio económico que informo se han producido los siguientes hechos que podrían considerarse relevantes:

3.1.- Se realizó un contrato de Leasing de un Vehículo para el Representante de la Zona Costa con los siguientes términos:

ZONA COSTA			**CONTRATO**
CONTRATO DE ARRENDAMIENTO MERCANTIL		**07/05/2008**	**14785-00**
CHEVROLET			
LUV D-MAX C/S DIESEL			
MOTOR	4JA1-612217		
PLATA ESCUNA			
NUMERO DE CANONES		36	
DIAS DE PAGO		7	De C/Mes
FECHA PRIMER VENCIMIENTO		07/05/2008	
CUANTIA		22010.09	
OPCION DE COMPRA			
VALOR RESIDUAL 10%			
FECHA INICIO	05/05/2008		

3.2.- Se constituyó un Contrato de Leasing de un Vehículo para el Gerente de Sucursal con los siguientes términos:

GERENCIA			**CONTRATO**
CONTRATO DE ARRENDAMIENTO MERCANTIL		**26/06/2008**	**10179-00**
CHEVROLET			
LUV D-MAX C/S DIESEL			
MOTOR	4JH1-65247		
GRIS GRANITO			
NUMERO DE CANONES		36	
DIAS DE PAGO		26	de C/Mes
FECHA PRIMER VENCIMIENTO		26/06/2008	
CUANTIA		31113.72	
OPCION DE COMPRA			
VALOR RESIDUAL 10%	6222.74		
FECHA INICIO	26/06/2008		

3.3.- Se ha contratado a una Asistente de Gerencia, Administración, Ventas y Comercio Exterior, para el área de Importaciones y Gerencia, siendo la ubicación para el cargo en las oficinas de Quito de Hoerbiger del Ecuador SA.

3.4.- Como uno de sus principales logros en el Área de Ventas fue adjudicada la venta de un Compresor completo a Hoerbiger del Ecuador SA, el cual será entregado en el año 2009.

3.5.- Se obtuvo la certificación ISO 9001:2000, la cual nos permitirá acceder a nuevos clientes que exigen dicha certificación.

4.- La Empresa opera con financiamiento de su Matriz y fondos propios, ya que se ha llegado a estabilizar un capital de trabajo sostenido.

5.- Durante el Ejercicio Económico del año 2008 la Compañía arrojó los siguientes resultados:

- Utilidad Bruta de US $ 689.744,81, la cual representa un porcentaje de Margen Bruto del 57.28%.
- Utilidad antes de Impuestos de US $ 83.549,21, el cual representa un porcentaje de Margen Operativo antes de Impuestos del 6.94%.

6.- De las utilidades obtenidas en el ejercicio económico 2008, US $ 83.549,21, se ha destinado el 15% que por ley corresponde distribuir a los trabajadores un valor de US $ 12.532,38

7.- De la conciliación tributaria se consideró un valor mínimo de US $ 40.000,00 para reinversión y futura capitalización en el año 2009.

8.- Como resultado del ejercicio económico y de la conciliación tributaria se calculó los siguientes valores:

Impuestos a la Renta, un valor de	US $ 21.883,97
Retenciones en la fuente del ejercicio un valor de	- 11.628,03
Crédito Tributario ejerció anterior un valor	- 1.759,94
Saldo a pagar el valor de	US $ 8.496,00

9.- Se calculó la Reserva Legal por el 10 %, dando un valor de $ 4.913.33. Quedando las utilidades para los accionistas de la siguiente forma:

Utilidad de ejercicio, un valor de	US $ 83.549,21
15% Utilidades Trabajadores el valor de	- 12.532,38
10% Reserva Legal el valor de	- 4.913,33
Impuestos a la Renta, un valor de	- 21.883,97
Valor del Saldo para Accionistas	US $ 44.219,49

Este saldo se mantiene sin distribuirse para ser utilizado en futuros aumentos de capital o el destino que la Junta General de Accionistas pretenda darlo.

10.- Entre las políticas y estrategias comerciales y financieras previstas para el 2009 que recomiendo a la Junta General aprobarlas están:

10.1.- Mantener el impulso de la comercialización a través de la constante implementación de seminarios y congresos para dar a conocer a actuales y futuros potenciales clientes los productos que comercializamos.

10.2.- Por los buenos resultados obtenidos en el ejercicio económico que se informa, se ha bonificado a los ejecutivos de la empresa de acuerdo a los términos contractuales establecido.

10.3.- Aprobar la contratación de un Ingeniero especialista en Productos especiales.

10.4.- Para este nuevo cargo se debe prever la compra de un Equipo Windrock

10.5.- Seguir capacitando al personal de la Empresa para de esta forma lograr más eficiencia en cada una de las Áreas.

Es todo cuanto puedo informar y recomendar, a los señores accionistas respecto del ejercicio económico 2008.

Ing. Juan Carlos Alvarez
Gerente General