



PB&A COMERCIO INDUSTRIAL CIA. LTDA.

Urb. San Isidro de Miravalle
Calle C # 290 y Calle 10
Teléfono: 2898 889 / 2899 119 / Fax: 2898 882
Celular: 098 675 731
Quito - Ecuador
pbecerra@pbya.com

Quito, 14 de enero del 2011
Carta No. 011-2011

Señores:

SOCIOS DE LA COMPAÑÍA PB&A COMERCIO INDUSTRIAL CIA. LTDA.
Ciudad.

**REF: INFORME ANUAL DEL GERENTE GENERAL A LA JUNTA GENERAL
DE ACCIONISTAS AÑO 2010**

De mis consideraciones:

En calidad de Gerente General y Representante Legal de PB&A Comercio Industrial, les presento el informe del año 2010.



1. Las ventas netas del año 2010 se ubicaron en US\$ 2'812.473.99, lo que nos lleva a un crecimiento del casi 21. respecto al año 2009. El primer trimestre resulto igual que el año 2009 relativamente bajo en ventas pero con saldo favorable, las ventas del resto del año ayudaron para tener un buen resultado final. Nuevamente se hizo un gran esfuerzo por conseguir este monto de ventas, por lo que se felicita al personal de ventas y financiero por las metas conseguidas.
2. Las utilidades del 2010 fueron del orden de US\$ 143.623,47, lo que nos da un decrecimiento del 3 % respecto del año 2009, esto refleja una estabilidad de la empresa en el 2010, para lo cual nos hemos esforzado en disminuir los gastos operacionales. El margen neto de la empresa está por el 5.08%, un tanto inferior al año 2009. Debemos procurar mejorar este margen neto.
3. Hemos mantenido nuestra cartera de clientes y hemos conseguido nuevos e importantes clientes. Se ha notado una reactivación de la industria petrolera, clientes muy importantes para PB&A, pues muchos de nuestros clientes son contratistas de estas empresas transnacionales y nacionales como Petroecuador. Hemos mantenido una relación muy importante con Shclumberguer.
4. Para incrementar nuestra fuerza de ventas contratamos en el 2010 una nueva ejecutiva para atender cuentas y para labores de marketing y comunicaciones. Esto nos ha permitido renovar la imagen corporativa y enviar mejor información a nuestros clientes.
5. La empresa sigue manteniendo un reconocimiento a nivel nacional como uno de los mejores suplidores de cables industriales, razón por la cual hemos conseguido nuevos y mejores clientes. Estamos implementando nuevos controles de calidad en nuestros servicios y entrega de productos con nuestros clientes, mediante encuestas de satisfacción y de visitas a clientes.
6. Para el 2011 nos hemos planteado una meta de ventas de US\$ 4'000.000, que esperamos se pueda cumplir utilizando todas la herramientas a nuestro alcance y con todo nuestro esfuerzo, contaremos también con una persona adicional en ventas que trabajara en la ciudad de Guayaquil, además abriremos una oficina en esta ciudad con el fin de atender los



PB&A COMERCIO INDUSTRIAL CIA. LTDA.

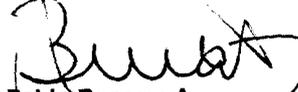
Urb. San Isidro de Miravalle
Calle C # 290 y Calle 10
Teléfono: 2898 889 / 2899 119 / Fax: 2898 882
Celular: 098 675 731
Quito - Ecuador
pbecerra@pbya.com

clientes de esta importante región. También esperamos participar en la feria de Oil & Power en Septiembre, la misma que se llevara a cabo en Quito. Esta será una importante inversión en marketing lo que nos permitirá que se conozca mas a PB&A.

7. También para el 2011 nos hemos propuesto el ampliar nuestra cartera de clientes, esforzándonos para conseguir más clientes del sector industrial y petrolero, mantener nuestra cartera actual de clientes, seguir con nuestros esfuerzos para mantener una cartera de cobranzas en los niveles actuales.
8. Cabe también resaltar que hemos llevado un control minucioso de nuestras cuentas y que la empresa se encuentra al día con todas sus obligaciones con el SRI, IESS, Superintendencia de Compañías, Contraloría, etc.

Agradezco la confianza depositada en mi persona y ofrezco seguir trabajando con todas mis fuerzas para que PB&A Comercio Industrial siga creciendo.

Atentamente,


Pablo Becerra A.
Gerente General

