

INFORME CONJUNTO QUE PRESENTAN LA PRESIDENTE Y EL GERENTE GENERAL DE GIBAGO CIA. LTDA. A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS POR EL EJERCICIO ECONOMICO 2014, CELEBRADA EL 16 DE MARZO, 2015 -

Señores socios,

En el presente informe trataremos los varios aspectos del desarrollo de nuestra empresa durante el año fiscal 2014:

1. Abastecimiento de materia prima:

En el año que nos ocupa hemos desarrollado una actividad de compra de madera bastante normal, hemos adquirido aproximadamente 5.600 m³ de madera principalmente del Oriente, por las cualidades de la balsa del sector. Mantuvimos muy buena relación con nuestros proveedores.

2. Producción y Ventas:

A pesar de que el 2014 fue un año de crisis para el sector de la balsa, nos mantuvimos estables principalmente gracias a la relación comercial que mantenemos desde hace unos años con I-Core Composites de Alabama, a quienes les despachamos entre 2 y 3 contenedores/mes. Adicionalmente a mediados de año nos contactó la empresa IPESA de Santo Domingo de los Tsachilas con el fin de que les proveyéramos de bloques sin encolar de especificaciones diferentes a nuestro cliente habitual, a quienes empezamos a despacharlos desde el mes de Agosto en volúmenes menores. Por otra parte se incrementaron las ventas locales a los almacenes de productos de marquetaría, laminas y otros.

En resumen en el año que nos ocupa las ventas se resumieron de la siguiente manera:

Exportaciones: \$ 761.919,80

Ventas locales: \$ 107.732,68

Total: \$ 869.652,68

Gracias a los contactos con fabricantes europeos que se consiguieron en las ferias de Alemania en el 2013, el Gerente General realizó un estudio para la implementación de una nueva línea de fabricación que complementa la actual, es decir de incrementar la línea de Tableros end grain de balsa, para lo cual se obtuvo la autorización de la Junta, se importaron las máquinas: una sierra a Máquinarias Barton de España, una lijadora a Hriefek de la República Checa y se logró negociar una esquadreadora con Edinca.

Con el objeto de realizar pruebas de la sierra Barton antes de su despacho a Ecuador, el Gerente considero conveniente enviar un contenedor de bloques e ir a España junto con el Sr. Edgar Yápez, encargado del mantenimiento de los equipos, a fin de comprobar el perfecto funcionamiento de la máquina y conocer el armado e instalaciones de la misma. Esta decisión fue muy ventajosa pues se pudieron hacer ciertos cambios, especialmente en relación al tipo de sierra que funcionaba mejor para el tipo de madera con la que nosotros trabajamos. Los ejecutivos de Máquinarias Barton fueron muy colaboradores y facilitaron las pruebas y cambios necesarios.

Paralelamente, mientras se realizaban los cortes de los bloques en España, la Presidente negoció los tableros resultado de las pruebas, a Morat AG de Alemania, dándoles un muy buen descuento, con el fin de recuperar en algo los gastos realizados. La venta se hizo a través de Barton y el valor resultante se acreditó al valor total de la máquina.

Adicionalmente, el Gerente creyó necesario aprovechar que el equipo vendría en un contenedor para incluir repuestos así como una afiladora y triscadora que será indispensable en el futuro. Las máquinas llegaron a nuestras instalaciones en Octubre 2014 y al momento están siendo instaladas.

Por otra parte, también se adquirió un nuevo secadero que la empresa Mabel vendió a buen precio, con el cual podremos llegar a mayores volúmenes de material seco que nos permitirá incrementar la producción y satisfacer las necesidades actuales de los clientes y las proyecciones futuras en las ventas de tableros.

En cuanto a la maquinaria de la línea de bloques, se les ha realizado los mantenimientos de rutina y no presentaron problemas en su funcionamiento.

3. Administrativo - Financiero:

El año 2014 se desarrolló con normalidad en el aspecto Administrativo. Mantuvimos el mismo personal en Contabilidad, Seguridad y Marketing Internacional. Continuamos con los servicios contables de la Sra. Janeth Amilano y llevamos la Contabilidad siguiendo las normas legales y utilizo el software Contable que cumple con todos los requisitos de ley.

Durante el 2014 cumplimos con todos los compromisos de pago adquiridos con la CFN y con el Banco del Pichincha. Además, se dio cumplimiento con la resolución tomada en la Junta Universal de Socios celebrada el 10 de Diciembre, 2014 repartiendo a los socios las utilidades acumuladas de años anteriores, por el valor de USD75.000.

En cuanto a los resultados del ejercicio económico 2014 debemos indicar que arroja una utilidad de \$ 41.632,73. Los resultados obtenidos se indican en el siguiente cuadro:

Utilidades del ejercicio:	\$ 53.838,24
(-) 15% Trabajadores:	\$ 8.575,74
Impuesto a la Renta Impuestos	\$ 12.629,77
Total a disposición de los socios:	\$ 41.632,73

Por lo anterior proponemos a los socios que las utilidades generadas en el ejercicio económico 2014 sean acumuladas y registradas en la cuenta correspondiente de "Utilidades acumuladas" a fin de contar con la liquidez necesaria para el giro normal del negocio.

4. Personal:

En términos generales se mantuvo el número de trabajadores en el rol de pagos; pues contamos con personal que conoce muy bien su trabajo. La empresa colaboro con un formo para el equipo de futbol de GIBASD, el mismo que participo en un campeonato inter-barrial, en el y para alegría de todos, resulto en 1er lugar.

Finalmente, ponemos a su consideración el presente informe, los Balances de Situación y de Resultados que se encuentran anexos y forman parte integrante del presente informe, así como nuestra propuesta del destino de las utilidades. Les agradecemos mucho por la confianza depositada en nosotros.


Enelle Riquelme González
Presidente

Atentamente,


Ing. Nelson Sempere Dávalos
Gerente General