

INFORME CONJUNTO QUE PRESENTAN LA PRESIDENTE Y EL GERENTE GENERAL DE GIBAGO CIA. LTDA. A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS POR EL EJERCICIO ECONOMICO 2.013, CELEBRADA EL 10 DE MARZO, 2014.-

Señores socios,

En el presente informe trataremos los varios aspectos del desarrollo de nuestra empresa durante el año fiscal 2013:

1. Abastecimiento de materia prima:

En el año que nos ocupa hemos desarrollado una actividad de compra de madera bastante normal, continuando nuestra política de adquirir un porcentaje mayor de producto de la zona oriental, por las cualidades de la balsa del sector. Mantuvimos muy buena relación con nuestros proveedores.

2. Producción y Ventas:

El primer trimestre del 2013 fue verdaderamente difícil, debido a que nuestro principal cliente DELEBES CIA. LTDA. suspendió las compras desde Diciembre del 2012, quedando la empresa solamente con I-CORE COMPOSITES como cliente, con un volumen de compra hasta ese momento de 1 contenedor mensual. Esta situación nos obligó a negociar con I-Core Composites con el fin de que incrementara sus pedidos de manera que la empresa pudiera salir a flote. Afortunadamente la calidad de nuestros productos y la magnífica relación que mantenemos con I-Core nos permitió lograr el objetivo. Paralelamente hicimos nuestros mejores esfuerzos en la búsqueda de nuevos mercados y contactamos entre muchas otras, a las empresas SWL y Moralt AG, de Bad Toltz, Alemania, quienes son fabricantes de puertas de alta ingeniería y tableros alivianados, en su construcción utilizan tableros end-grain de balsa.

En el mes de Mayo, 2013 Presidente y Gerente General viajamos a las Ferias de la madera Ligna e Interzum de Hannover y Colonia, en Alemania, con el objeto de reunirnos con los ejecutivos de Moralt AG, y SWL. Después de estos acercamientos, recibimos la confirmación de un pedido de prueba de Moralt, el mismo que fue despachado en Diciembre. Considerando que no contamos con la maquinaria y equipos para realizar los cortes de los bloques, contratamos los servicios tanto del Ing. Mario Ramirez como de ArtParquet, en donde el Ing. Josef Appel nos prestó toda su colaboración. Los tableros embarcados salieron de muy buena calidad y al momento nos encontramos en conversaciones para conseguir pedidos estables.

Desde Abril del 2013 las ventas a I-Core fueron estabilizándose entre 2 y 3 contenedores/mes, lo que nos permitió mantenernos en el mercado.

En el transcurso del año la Presidente realizó un par de viajes a Estados Unidos para visitar también a posibles clientes.

Adicionalmente a nuestra producción principal, continuamos proveyendo al Sr. Hernán Lizaraburu con nuestros productos de calidad para el ramo de maquetería y a Simón Dice en menor cantidad.

En resumen, las ventas del año 2013 ascendieron a \$815.006,04

En cuanto a la maquinaria y equipos de GIBAGO, se les realizaron los mantenimientos de rutina y no presentaron problemas en su funcionamiento.

3. Administrativo – Financiero:

El año 2013 se desarrolló con normalidad en el aspecto Administrativo. Mantuvimos el mismo personal en Contabilidad, Seguridad y Marketing internacional. Continuamos con los servicios contables de la Sra. Janeth Arellano, quien desarrollo las NIFS y se realizó el cálculo actuarial requerido por las nuevas regulaciones. La empresa lleva la Contabilidad siguiendo las normas legales y utiliza el software Contable que cumple con todos los requisitos de ley.

Durante el 2013 cumplimos con todos los compromisos de pago adquiridos con la CFN.

En el mes de Noviembre, y conforme a la autorización de la Junta de Socios correspondiente, se adquirió un terreno en el Sector de El Inga, futura zona industrial de la ciudad, por el valor de \$90.000 el mismo que fue financiado con

crédito del Banco del Pichincha a 5 años plazo. Esta nueva adquisición permitirá a la empresa desarrollar a corto plazo el proyecto de nueva infraestructura de GIBAGO, con el fin de que se reubique en este lugar.

En cuanto a los resultados del ejercicio económico 2013 debemos indicar que arrojó una utilidad de \$79.350. Los resultados obtenidos se indican en el siguiente cuadro:

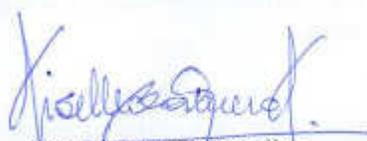
Utilidades del ejercicio:	\$ 79.350,00
(-) 15% Trabajadores:	\$ 11.902,50
<b>Subtotal Utilidades antes de Impuestos</b>	<b>\$ 67.447,50</b>
Calculo de Impuesto a la Renta:	
(+) Gastos no Deducibles	\$ 145,71
<b>Utilidad gravable</b>	<b>\$ 67.593,21</b>
Impuesto a la renta causado	\$ 14.870,51
(-) Anticipo del ejercicio corriente	\$ 8.661,29
<b>Suman Impuesto a la Renta causado mayor al anticipo</b>	<b>\$ 6.209,22</b>
(-) Retenciones en la Fuente	\$ 141,95
(+) Saldo del anticipo pendiente de pago	\$ 3.852,29
<b>Total Impuesto a pagar:</b>	<b>\$ 9.919,56</b>
<b>Total a disposición de los socios:</b>	<b>\$ 57.527,94</b>

Por lo anterior proponemos a los socios que las utilidades generadas en el ejercicio económico 2013 sean reinvertidas en la empresa, de manera que se facilite su normal funcionamiento con miras a incrementar los niveles de producción en el futuro próximo.

#### 4. Personal:

Debido a la grave crisis que cursamos en el primer trimestre, aproximadamente el 30% del personal relativamente nuevo, es decir con hasta un año de antigüedad, decidió separarse voluntariamente de la empresa, sin embargo, los trabajadores y colaboradores con experiencia y con compromiso con GIBAGO se mantuvieron en su trabajo. Se reorganizaron las tareas y funciones de modo que la producción no se viera mayormente afectada con esta diferencia en mano de obra, lo cual se logró con gran eficiencia.

Finalmente, ponemos a su consideración el presente informe, los Balances de Situación y de Resultados que se encuentran anexos y forman parte integrante del presente informe, así como nuestra propuesta del destino de las utilidades. Les agradecemos mucho por la confianza depositada en nosotros.

  
Giselle Baquero González  
Presidente

Atentamente,

  
Ing. Nelson Gándara Dávalos  
Gerente General