

FECHA: 01 de abril del 2010.

PARA: SEÑORES ACCIONISTAS

DE: GERENCIA

ASUNTO: **INFORME DE GERENCIA DE LAS LABORES ECONOMICAS FINANCIERAS Y ORGANIZACIONALES DEL AÑO 2009 DE LA COMPAÑÍA INTERCON SECURITY SYSTEMS CIA. LTDA. .**

Señores:

Me es grato hacerles conocer el informe de Gerencia correspondiente al año 2009 encaminado al desarrollo empresarial y a los logros basados en el respeto de las leyes, reglamentos y obligaciones que la compañía ha tenido que cumplir en el transcurso del año.

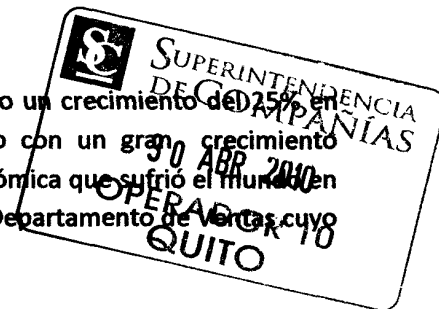
1.- ASPECTOS RELEVANTES:

Socio económico en el país:

Las Empresas de Seguridad en el país se siguen adaptando a los nuevos cambios, las nuevas leyes y mandatos emitidos por la Presidencia que siguen aun con el objetivo de conseguir un adecuado nivel de las Empresas de Seguridad en el país, que cumplan con las leyes y obligaciones que de ellos dependen el bienestar de muchas personas que constituyen parte de su nomina, la competencia de precios ilegales que existe en el mercado, continua siendo un obstáculo para llegar a una competencia sana. Sin embargo la economía para todo el país y el resto del mundo ha ido decayendo para representar en muchas empresas, crisis mundiales que afectan de alguna manera a nuestro crecimiento, sin embargo podemos destacar que INTERCON Security Systems mantuvo un equilibrio en todas sus áreas a pesar de no haber conseguido un crecimiento mayor al del 2008 manejando estratégicamente sus gastos e ingresos. Con esto a conservado la plaza de trabajos a sus empleados y ha mantenido una buena relación cliente empresa para no perder ningún contrato durante el año 2009.

La Empresa INTERCON Security Systems Cia. Ltda., en el año 2009 tuvo un crecimiento del 25% en relación a su actividad comercial y empresarial no ha sido un año con un gran crecimiento comparado al del 2008, la obtención de clientes por la situación económica que sufrió el mundo en general no fue fácil sin embargo se implemento a mediados de año el Departamento de Ventas cuyo objetivo para el año 2010 es tener un crecimiento de 100%.

Intercon, ha desarrollado una estrategia de mercado dando un buen servicio y atención personalizada a sus clientes los cuales han sido reconocidos por ellos y los cuales a representando





un puntal de buenas referencias comerciales para seguir compitiendo en las licitaciones de compañías de renombre en el país, tengo la seguridad que este año 2010 formará parte de un crecimiento en inversión gracias a la semilla de trabajo realizado, haciéndonos conocer en varias empresas con nuevas estrategias de marketing. Este será el fruto del trabajo del año 2009.

Desarrollo Institucional

La Empresa INTERCON SECURITY SYSTEMS CIA. LTDA, en la búsqueda de un desarrollo continuo, y a la apertura de Mercado obtuvo dos nuevos clientes en junio y fines de diciembre los cuales forman parte de nuestro listado importante de clientes y como empresas, en este país Mundy Home (PIONEER) Y Coca Cola Ecuador S.A.

De igual manera hemos mantenido nuestro contrato con GM-OMNIBUS BB en buenos términos con servicio de calidad siendo este aun considerado nuestro cliente que mantiene un 55% de nuestra capacidad económica y operativa.

Es importante hacer conocer que la Compañía ha cumplido a cabalidad con las normas sobre la propiedad intelectual.

El desarrollo se ha venido dando de acuerdo a la recuperación económica paulatina de las empresas en General situación económica Mundial que afecto en gran medida a conseguir nuevos proyectos.

De acuerdo a nuestras políticas y a la imagen con la que se presenta INTER-CON esperamos en este año 2010 mejor en nuestro crecimiento empresarial similar al año 2008 basado en el respeto a las leyes y a la integridad personal.

2.- ASPECTOS FINANCIEROS

Administrativos y Financieros

La Empresa INTERCON SECURITY SYSTEMS CIA. LTDA., mantuvo un equilibrio entre sus gastos e ingresos en este año a pesar de no haber reflejado un crecimiento empresarial; se mantuvo para obtener una utilidad de \$240.33 que correspondió a un 0.04% de ingresos mayor a sus gastos.

Aun se mantiene realizando el tramite el la Superintendencia de Compañías para el aumento de capital.

La empresa INTERCON mantiene cuentas por cobrar que representan el 59.89% del total de sus activos, su disponibilidad se mantuvo en un 3.31% de total de activos su liquidez se mantuvo equilibrada para cumplir al día con todas sus obligaciones con el personal, proveedores y organismos fiscales.

En sus pasivos INTERCON mantuvo inyección de sus accionistas del exterior menor al del año anterior lo que da un imagen de solidez en el mercado y una mejor imagen ante los accionistas del exterior,



sus Cuentas por Pagar representa un 6.81% del total de sus pasivos. Sus obligaciones con sus empleados se encuentra al día representando el 9.27% considerado que los gastos con sus empleados representan el mayor movimiento de egresos; además se puede incluir como logro el manejo de la nomina con nuestro propio personal de la compañía, servicio que lo manteníamos tercerizado esto nos da una mejor fluidez y exactitud de los datos una mejor respuesta y atención a los empleados y un mayor control lo que ha servido como crecimiento Financiero y de Recursos Humanos para este año.

Sus ingresos en el año 2009 se incrementaron comparados al año 2008 en un 5%, basado en la consecución de dos nuevos clientes.

Actualmente la Empresa cuenta con 10 clientes a los que provee servicios de guardias y escoltas.

Sus Ingresos más relevantes en el año 2009 fueron representados de la siguiente manera

Cliente GM-OMNIBUSBB 61.92%

Cliente Automotores y Anexos (octubre-diciembre) 10.16%

Cientes Otros 27.92%

En los aspectos legales la Compañía cumplió con las normas y leyes que rigen en el país así como con todas las obligaciones con los organismos fiscales enfocada al respeto de las mismas.

Es satisfactorio reconocer los logros obtenidos a nivel comercial y empresarial mantener a un cliente del nivel de GENERAL MOTORS DEL ECUADOR Y OMNIBUS BB, y obtener muchos más nos da la pauta de un crecimiento continuo en el cual estamos seguros que lograremos una rentabilidad económica con la satisfacción de dar oportunidades de puestos de trabajo y promover el buen servicio con soluciones integrales en seguridad basados en la satisfacción del cliente, contribuyendo así con el desarrollo económico, empresarial y social del país.

Como Gerente de INTERCON SECURITY SYSTEMS CIA. LTDA., pongo en consideración este informe a los accionistas, agradeciendo por la confianza depositada y comprometiéndome una vez más a velar por los intereses institucionales, del cliente, de los trabajadores, buscando siempre la mejora continua, cumpliendo con lo que establece la ley.

Atentamente,

Ing. GUSTAVO EGUEZ ANDRADE

GERENTE GENERAL

Intercon Security Systems CIA. LTDA.