

150799

EXTRACTORA ZURITA S.A.  
EXTRAZUR

INFORME DE  
GERENCIA AÑO 2006

---

# INFORME DE ACTIVIDADES DE GERENCIA GENERAL COMPAÑÍA EXTRAZUR S.A.

Ing. Xavier Zurita García

Señores Accionistas

Antecedentes de Mercado y precios.-

Es grato para la Gerencia poder presentar a Ustedes el siguiente informe después de quince años de trabajo continuo en su compañía y estar al frente de la misma y haber contribuido al cambio que tuvo que dar y modernizarse para ser competitiva en un sector y negocio que en la actualidad lo considero uno de los mejores y de mayor rentabilidad.

Antes de pasar a informar las actividades de Extrazur, sí considero necesario recordarles que el precio del aceite de palma en los últimos 10 años se había mantenido en una banda entre los usd 180 y los 480 dólares por tonelada de aceite teniendo una tendencia muy volátil, señores el cif Róterdam de la semana pasada ubico al precio en usd 790 dólares, si bien no es el precio oficial pero si es una referencia de la creciente demanda de nuestro producto, y es ahí cuando no comprendo por que en nuestra zona no somos lo suficientemente perceptivos para ver en nuestras narices donde esta nuestro presente y el futuro de nuestros hijos, tiene que ser política de esta empresa y de sus socios el impulsar el cultivo.

No todo en el negocio son buenas noticias dentro de la comercialización, está la venta y la cartera por cobrar, el capital de trabajo y su correspondiente flujo de dinero, el mismo que no es fácil de acceder y su costo que sigue muy por alto de los rangos internacionales de intereses y servicios bancarios, tuvimos que recurrir a permanentes sobregiros y créditos a la banca privada y de fomento para mantenernos en el negocio, teniendo que recalcar que los socios no ayudaron en ningún momento con capital fresco y de menor costo, Señores es fácil CRITICAR y no colaborar mas que con comentarios malsanos que no contribuyen en ningún momento a pagar los créditos o ayudar en la recuperación de cartera o talvez generar un nuevo mercado, si bien es ese el trabajo de la Gerencia y por eso es retribuido, tampoco ayudan, las acciones contrarias a su trabajo.

Administración interna y comercialización.-

Las relaciones obrero patronales se mantuvieron en los rangos normales con la cancelación oportuna en sus haberes y relaciones con el IEISS entidad con la que nos encontramos al día.

El personal se mantuvo el mismo, sin tener que aumentarlo pero si teniendo que pedir cada vez mas de ellos en su desarrollo personal y así mantener nuestra presencia en la zona ya que en los últimos cinco años, justo con la dolarización la competitividad es mayor y solo las empresas unidas dueños, empleados y proveedores serán las de mayor eficacia y lograran un nivel de eficiencia que les permita seguir, como les indicaba de 12 extractoras que funcionaban en la vía Quevedo en los actuales momentos procesamos 5 extractoras, señores, eso significa que el 65 % han tenido que cerrar o dejar de procesar por diferentes motivos, si es bueno reflexionar sobre esto.

Nuestras ventas fueron de 1.294 toneladas de aceite rojo que correspondieron al proceso de 10,017 toneladas de fruto fresco de palma, con un rendimiento del 18,41 % en extracción, mas una producción de nuez de palmaste de 724 toneladas que represento el 10,31 %.

Esta producción estuvo destinada en un 45 % a la industria nacional (fabril – ales y epacem) 12 % a la exportación (Venezuela y México) y el saldo alrededor de 43 % en un mercado de balanceados que tiene ya algunos años de trabajo de la administración. La nuez se vendió en su mayoría a la empresa Siexpal y el resto a Tisaysa.

El mantenimiento de equipos y planta este año no he querido resaltar o entrar en detalle ya que se ha realizado en lo estrictamente necesario manteniendo el concepto de austeridad y necesidad de lo esencial.

Convenios con terceras empresas.-

La Gerencia no se queda quieta ni un solo minuto y en ese permanente cambio que nos exige la competencia y muy a pesar de que algún accionista no considere nuestro trabajo, qué es el de todo un equipo de personas y socios que si han estado preocupados y han colaborado con esta empresa, pues tuvimos en una primera instancia un patio de compra y recepción de fruta en las instalaciones de la empresa Palmagro (sin funcionar en los actuales momentos) comprando alrededor de 130 toneladas, pero la competencia nos sintió en la vía principal y no pudimos con nuestro capital que manteníamos ahorrado en ese momento entrar en una pelea por precios que a la larga tampoco es recomendable, pero no nos quedamos tranquilos y si nos dimos cuenta que el volumen y la unidad de nuestros proveedores nos daba una capacidad de negociación mayor con condiciones de pagos mejores en precio y tiempos de pago, razón por la cual lo hicimos con las extractoras de Epacem y Fabril desde el mes de Agosto del 06 hasta mediados de Enero 07, donde considere que teníamos suficiente volumen para arrancar.

Otro convenio por resaltar es con la empresa eléctrica regional EMELGUR a la cual le debemos una cantidad considerable de dinero, pero señores accionistas este dinero esta financiado y sin costo financiero no entiendo como alguien se puede quejar de tener este tipo de convenio que nos ayuda en el flujo de caja

tremendamente, de lo contrario APOYEN no solo critiquen sin tener base para realizar juzgamientos sin defensa.

Todos los convenios fueron rentables para nuestra empresa como lo demuestran el cuadro y anexos.

Etesa Plantación y vivero 2.006.-

El año productivo de la plantación es muy malo y no puedo decir o dar otra explicación mas que no estuvimos al 100 % al frente de la parte agrícola y delegamos irresponsablemente esta función es igualar y no dar utilidades en esta actividad será de mucha preocupación en el futuro y para dar cumplimiento a las palabras del inicio de este informe y no quedarnos en el papel.

No todas las noticias son malas tampoco. El vivero siempre presente en las instalaciones de Palmazur 6 nos produjo 9.606 plantas de 11.000 semillas estando dentro de los estándares normales de los vivero y fueron comercializadas en su totalidad, mas no cobradas ya que es una cartera por cobrar importante para el 2.007.

Situación financiera.-

Esta es la parte mas complicada en el manejo de esta pequeña empresa, el tiempo de venta de aceite, nuez , plantas de vivero y el de recuperación de cartera es demasiado largo para la capacidad de nuestro capital de trabajo en especial cuando pagamos proveedores de fruto cada ocho días y recuperamos en aceite a los sesenta días y con costo financiero por pago de comisiones e intereses a la banca por redescuentos convirtiéndose en uno de los beneficiarios de nuestra empresa sin haber puesto un solo céntimo de inversión, es aquí donde veo el riesgo y la permanencia de Extrazur en el mercado SEÑORES ACCIONISTAS es mejor tener un porcentaje de un negocio en movimiento que el mismo porcentaje de una planta de proceso parada y en permanente destrucción ( chatarra ), mi obligación es ponerlos en antecedente para que Ustedes dueños sean quienes den políticas a la Gerencia de que o como proceder para los próximos meses.

Los pasivos de la empresa se han ido cancelando en la medida de sus posibilidades, siendo así, se cancelo en su totalidad la operación de usd 40.000 dólares que teníamos para capital de trabajo y el otro crédito para renovación de equipos de usd 17.000 dólares, en los actuales momentos del año 2.007 también ha sido cancelada y mantenemos un pequeño crédito a largo plazo con la banca de fomento y la deuda con la empresa eléctrica la misma que será cancelada en el segundo semestre de este año de acuerdo a lo convenido con la misma.

Los activos han sido protegidos y el patrimonio se encuentra intacto desde cuando recibí esta empresa, la cuenta de cobros la considero una cartera bastante segura de recuperar.

Adjunto estados financieros para su análisis y aprobación.

Gracias Señores Accionistas y les reitero mi decisión de seguir trabajando con el mismo ahínco y tenacidad que me caracteriza, pero siempre y cuando no haya personas mal intencionadas que no apoyan esta función y en tal situación es preferible dar un paso hacia un lado y dejar en manos de personas mas capaces que son seguramente capaces de conducir su empresa.

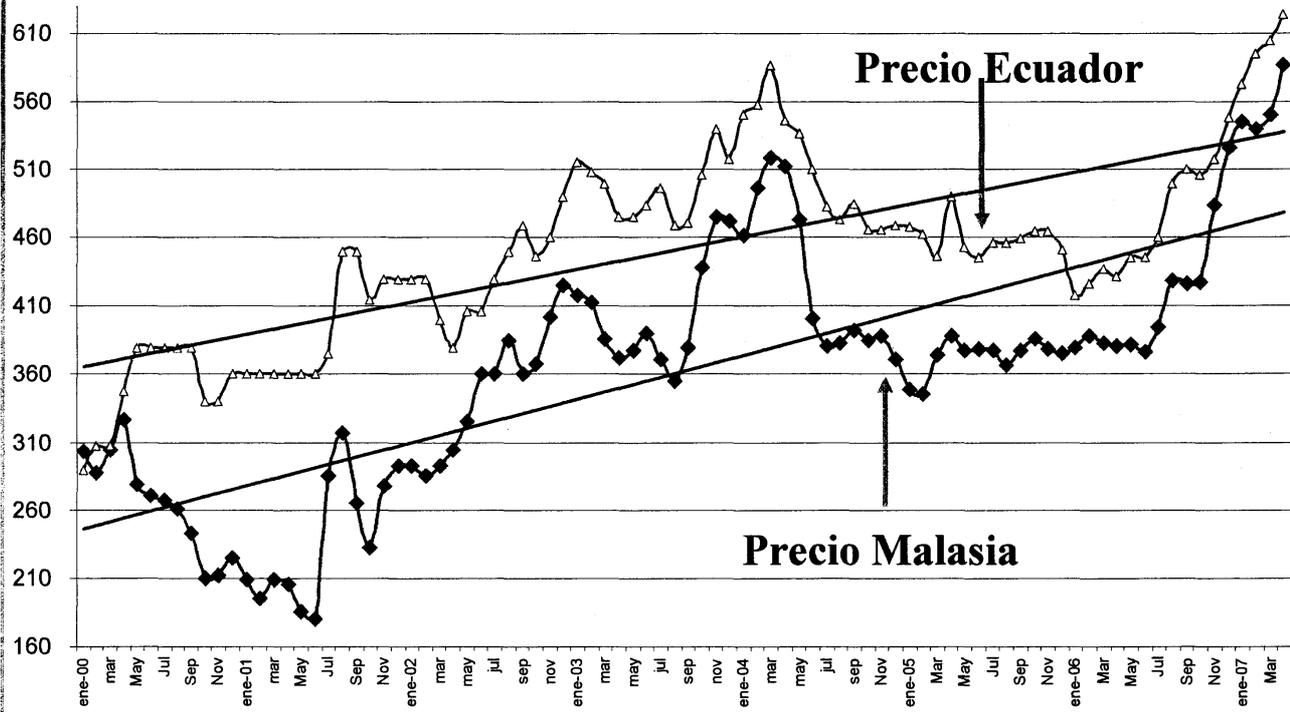
La Gerencia recuerda a los accionistas que las cuentas y balance siempre están a su disposición y es nuestra obligación entregarlas cuando ustedes lo requieran y que existe un procedimiento normado por los reglamentos de compañías vigentes en nuestro país, además de nuestros estatutos, el salir de este procedimiento solo puede causar DAÑO a ustedes mismos que son los dueños de la Compañía.

Xavier Zurita García

# Precios del Aceite de Palma

## Período: Ene. 2000 – Abr. 2007

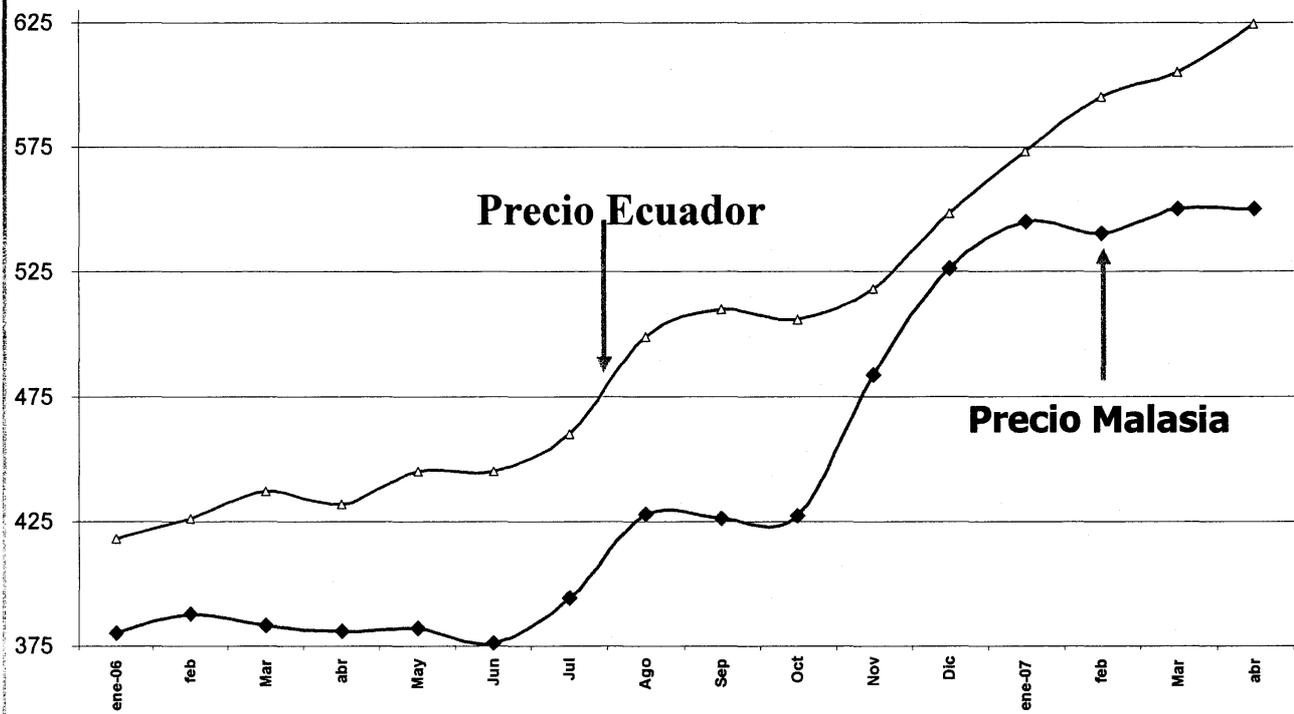
### Ecuador Vs. Malasia



# IEDAPAL Precios del Aceite de Palma

## Período: Ene. 2006 – Abr. 2007

### Ecuador Vs. Malasia



## COMERCIALIZACION ACEITE ROJO AÑO 2006

CLIENTES	TN ACEITE	%
Agoyan	5.730	0,44
Ales	154.240	11,92
Alimentsa	63.270	4,89
Avesca	3.160	0,24
Daivet	2.860	0,22
Epacem	275.925	21,32
La Fabril	133.990	10,35
La Joya	165.400	12,78
Lorena Benitez	278.900	21,55
Marcelo Galarza	12.400	0,96
Megaves	134.640	10,40
Pronaca-Quevedo	28.900,00	2,23
Ruggero Involto	26.020	2,01
Sandro Vera	8.930	0,69
	1.294.365	100,00

**EXTRAZUR S.A. ETESA**  
**Reporte de Extracción Enero-Diciembre/ 2006**

Quinc.	Clasificación fruta en ton. Mètricas				ton.	ton.	producción ton. aceite		producción ton. Nuez	
	adulta	mediana	joven	jovencita	quinc.	fruta mensual	ext. %	mes	ext. %	mes
enero I	252.860	10.100	19.846		282.806					
enero II	286.615	15.695	39.828	1.180	343.318	626.124	18,00	112.702	10,53	65.931
febrero I	352.897	21.207	30.250		404.354					
febrero II	243.054	65.439	36.388		344.881	749.235	18,00	134.862	9,00	67.431
marzo I	323.057	107.040	40.585	44	470.726					
marzo II	484.923	127.028	34.927	111	646.989	1.117.715	18,02	201.412	9,50	106.183
abril I	334.145	91.029	41.843	870	467.887					
abril II	480.534	97.981	47.845		626.360	1.094.247	18,18	198.934	10,06	110.081
mayo I	504.078	103.559	24.223		631.860					
mayo II	518.591	133.720	26.611		678.922	1.310.782	18,45	241.839	10,82	141.827
junio I	439.002	75.169	31.952	840	546.963					
junio II	416.586	89.181	30.829	740	537.336	1.084.299	19,28	209.040	11,12	120.574
julio I	341.710	56.437	23.491	1.360	422.998					
julio II	260.108	43.737	20.732	2.779	327.356	750.354	19,00	142.575	10,86	81.477
agosto I	298.426				298.426		17,76	53.000	10,42	31.096
agosto I	17.209				17.209					
agosto II	255.379	36.562	15.908	676	308.525	624.160				
septi. I	261.354	14.517	10.206	4.585	290.662					
septi. II	251.676	22.684	22.153	10.020	306.533	597.195				
octubre I	222.227	13.219	16.895		252.341					
octubre II	285.806	28.077	42.523		356.406	608.747				
nov. I	203.593	21.534	8.637		233.764					
nov. II	355.191	62.780	39.854		457.825	691.589				
dic. I	333.809	49.994	22.222		406.025					
dic. II	290.109	35.982	30.572		356.663	762.688				
	8.012.939	1.322.671	658.320	23.205	10.017.135	10.017.135		1.294.365		724.600

EXTRACCION ACEITE DE 7,031.182 KG. FRUTA	18,41
--	-------

**Fruta en porcentajes**

Fruta adulta	79,99	%
Fruta mediana	13,20	%
Fruta joven	6,57	%
Fruta jovencita	0,23	%
	<u>100,00</u>	

EXTRACCION NUEZ DE 7,031.182 KG FRUTA	10,31
---------------------------------------	-------

Despachos de Nuez en el año 2006

Fac.#	Peso recl.	Valor fact.	Destino	Fecha	
572	8.800	292,25	Siexpal	04/01/2006	
573	7.610	252,73	Siexpal	06/01/2006	
577	9.330	309,85	Siexpal	11/01/2006	
578	8.990	298,56	Siexpal	14/01/2006	
579	9.250	307,19	Siexpal	15/01/2006	
582	9.060	300,88	Siexpal	20/01/2006	
590	9.090	328,79	Siexpal	26/01/2006	
592	8.080	292,25	Rio Manso	28/01/2006	70.210
					2.382,50
601	8.330	309,46	Siexpal	03/02/2006	
608	9.430	350,32	Siexpal	11/02/2006	
609	9.530	354,04	Siexpal	13/02/2006	
623	9.250	334,57	Rio Manso	17/02/2006	
624	9.280	344,75	Siexpal	20/02/2006	
631	9.320	337,10	Rio Manso	24/02/2006	
632	9.450	351,07	Siexpal	27/02/2006	64.590
					2.381,32
643	9.360	357,27	Siexpal	04/03/2006	
644	9.530	363,76	Siexpal	08/03/2006	
649	9.270	463,50	Rio Manso	11/03/2006	
650	9.070	544,20	Rio Manso	13/03/2006	
656	8.810	336,28	Siexpal	17/03/2006	
657	9.300	558,00	Rio Manso	20/03/2006	
661	9.270	353,84	Siexpal	24/03/2006	
666	8.700	522,00	Rio Manso	27/03/2006	
668	9.110	347,73	Siexpal	30/03/2006	82.420
					3.846,57
671	9.270	556,20	Rio Manso	01/04/2006	
672	9.490	362,23	Siexpal	03/04/2006	
677	8.960	342,00	Siexpal	07/04/2006	
678	8.870	338,57	Siexpal	08/04/2006	
681	7.910	474,60	Rio Manso	11/04/2006	
682	9.660	368,72	Siexpal	13/04/2006	
683	9.940	379,41	Siexpal	13/04/2006	
692	8.950	537,00	Rio Manso	21/04/2006	
693	9.310	355,36	Siexpal	22/04/2006	
694	9.300	354,98	Siexpal	23/04/2006	
699	9.280	559,80	Rio Manso	27/04/2006	
700	9.600	366,43	Siexpal	28/04/2006	110.540
					4.995,31
701	9.830	589,80	Rio Manso	01/05/2006	
702	9.580	365,67	Siexpal	01/05/2006	
706	9.630	367,58	Siexpal	05/05/2006	
707	9.540	572,40	Rio Manso	06/05/2006	
710	9.500	362,62	Siexpal	09/05/2006	
712	9.660	579,60	Rio Manso	11/05/2006	
715	9.580	365,67	Siexpal	12/05/2006	
716	9.450	360,71	Siexpal	13/05/2006	
720	9.540	429,30	Siexpal	17/05/2006	
725	9.460	425,70	Siexpal	19/05/2006	
726	9.440	424,80	Siexpal	22/05/2006	
727	9.770	439,65	Siexpal	23/05/2006	
729	9.590	431,55	Siexpal	26/05/2006	
730	9.500	427,50	Rio Manso	27/05/2006	
732	9.510	427,95	Siexpal	29/05/2006	
735	9.570	430,65	Siexpal	31/05/2006	153.150
					7.001,14
736	9.430	424,35	Siexpal	02/06/2006	
737	9.550	429,75	Siexpal	05/06/2006	
742	9.660	434,70	Rio Manso	09/06/2006	
743	9.610	432,45	Siexpal	10/06/2006	
745	10.020	450,90	Rio Manso	13/06/2006	
749	9.660	434,70	Rio Manso	16/06/2006	
753	9.400	424,80	Rio Manso	19/06/2006	
754	9.290	419,85	Rio Manso	20/06/2006	
756	9.480	426,60	Siexpal	23/06/2006	
757	9.390	422,55	Siexpal	24/06/2006	
760	9.710	436,95	Siexpal	27/06/2006	
	9.630	433,35	Siexpal	30/06/2006	
STOCK	3.300	148,50	STOCK		5.319,45
					118.130
	599.040	25.926,29			25.926,29
					599.040

## **ETESA PLANTACIÓN**

### **INGRESOS**

<b>Quincenas</b>	<b>Tn. fruta</b>	<b>v. Pagado</b>
enero I	2.480	151,71
enero II	12.330	591,50
febrero I	4.430	176,65
febrero II	4.195	209,81
marzo I	18.018	727,42
marzo II	3.770	232,07
abril I	13.971	645,82
abril II	10.189	519,63
mayo I	3.735	216,27
mayo II	18.551	1.190,84
junio I		
junio II	21.362	1.006,89
julio I	11.760	620,21
julio II	6.480	328,95
agosto I	4.046	324,45
agosto II	6.488	278,98
septiembre I	3.210	254,69
septiembre II		
octubre I	5.490	225,09
octubre II	6.047	325,95
noviembre I	1.110	47,73
noviembre II	6.800	292,40
diciembre I	1.000	90,42
diciembre II	7.735	382,48

<b>173.197</b>	<b>8.839,96</b>
----------------	-----------------

<b>TOTAL INGRESOS</b>	<b>8.839,96</b>
-----------------------	-----------------

### **GASTOS**

fertilizantes	2.850,40
Rol de Pagos	6.431,73
Toma muestras análisis suelos/ foliares	100,00
<b>TOTAL GASTOS</b>	<b>9.382,13</b>

<b>SALDO EN CONTRA AÑO 2006</b>	<b>- 542,17</b>
---------------------------------	-----------------

<b>Fertilizante en Stock(mg y boro)</b>	<b>369,10</b>
---	---------------

**VIVERO PALMA AFRICANA 2006**

fact. #	cliente	factura Total	N/C	cantidad plantas	valor	neto
					unit.	factura
584	Oswaldo Navarro	22.800,00	877,80	5.769	3,80	<b>21.922,20</b>
585	Alfredo Callejas	1.900,00		500	3,80	<b>1.900,00</b>
586	El Guachapeli	9.500,00		2.500	3,80	<b>9.500,00</b>
587	Jorge Idrovo	3.800,00	3.201,50	171	3,80	<b>649,80</b>
640	Julio Jaramillo	200,00		50	4,00	<b>200,00</b>
675	Palma zur	573,80		151	3,80	<b>573,80</b>
	estudiantes	20,00		5	4,00	<b>20,00</b>
759	El Guachapeli	1.748,00		460	3,80	<b>1.748,00</b>
		40.541,80	4.079,30	9.606,00		<b>36.513,80</b>

**ESTADO DE RESULTADOS  
VIVERO 2006**

**INGRESOS:**

Venta plantas vivero/9606 unidades 36.513,80  
**36.513,80**

**EGRESOS:**

Compra semilla INIAP / 11.000 8.500,00  
 Gastos de sueldos 4.349,52  
 Fertilizantes/ Agroquimicos 1.600,00  
**14.449,52**

**UTILIDAD** **22.064,28**

**CLASIFICACIÓN DE MATERIA PRIMA 2006**

Quinc.	Clasificación fruta en ton. Métricas				ton.	ton.
	adulta	mediana	joven	jovenlta	quinc.	total fruta mes
enero I	252.860	10.100	19.846		282.806	
enero II	286.615	15.695	39.828	1.180	343.318	626.124
febrero I	352.897	21.207	30.250		404.354	
febrero II	243.054	65.439	36.388		344.881	749.235
marzo I	323.057	107.040	40.585	44	470.726	
marzo II	484.923	127.028	34.927	111	646.989	1.117.715
abril I	334.145	91.029	41.843	870	467.887	
abril II	480.534	97.981	47.845		626.360	1.094.247
mayo I	504.078	103.559	24.223		631.860	
mayo II	518.591	133.720	26.611		678.922	1.310.782
junio I	439.002	75.169	31.952	840	546.963	
junio II	416.586	89.181	30.829	740	537.336	1.084.299
julio I	341.710	56.437	23.491	1.360	422.998	
julio II	260.108	43.737	20.732	2.779	327.356	750.354
agosto I	275.511	24.180	15.944		315.635	
agosto II	255.379	36.562	15.908	676	308.525	624.160
septi. I	261.354	14.517	10.206	4.585	290.662	
septi. II	251.676	22.684	22.153	10.020	306.533	597.195
octubre I	222.227	13.219	16.895		252.341	
octubre II	285.806	28.077	42.523		356.406	608.747
nov. I	203.593	21.534	8.637		233.764	
nov. II	355.191	62.780	39.854		457.825	691.589
dic. I	333.809	49.994	22.222		406.025	
dic. II	290.109	35.982	30.572		356.663	762.688
	<b>7.972.815</b>	<b>1.346.851</b>	<b>674.264</b>	<b>23.205</b>		<b>10.017.136</b>

Porcentajes		
-------------	--	--

Fruta adulta	79,59	%
Fruta mediana	13,45	%
Fruta joven	6,73	%
Fruta jovencita	0,23	%
	<hr/>	
	100,00	

PRODUCCION POR PROVEEDOR AÑO 2006

PRODUCCION POR PROVEEDOR AÑO 2006

Table with columns for provider names and 26 production metrics. Includes providers like PALMA D.L.F. #1, PALMA D.L.F. #2, etc., and a summary row at the bottom.

Summary row with 26 numerical columns and a 'TOTAL' column on the right.

Summary row with 26 numerical columns and a 'TOTAL' column on the right.

Summary row with 26 numerical columns and a 'TOTAL' column on the right.

Summary row with 26 numerical columns and a 'TOTAL' column on the right.

Summary row with 26 numerical columns and a 'TOTAL' column on the right.

Summary row with 26 numerical columns and a 'TOTAL' column on the right.

Summary row with 26 numerical columns and a 'TOTAL' column on the right.

Summary row with 26 numerical columns and a 'TOTAL' column on the right.

Summary row with 26 numerical columns and a 'TOTAL' column on the right.

Summary row with 26 numerical columns and a 'TOTAL' column on the right.

Summary row with 26 numerical columns and a 'TOTAL' column on the right.

Summary row with 26 numerical columns and a 'TOTAL' column on the right.

Summary row with 26 numerical columns and a 'TOTAL' column on the right.

Summary row with 26 numerical columns and a 'TOTAL' column on the right.

Summary row with 26 numerical columns and a 'TOTAL' column on the right.

Summary row with 26 numerical columns and a 'TOTAL' column on the right.

Summary row with 26 numerical columns and a 'TOTAL' column on the right.

Summary row with 26 numerical columns and a 'TOTAL' column on the right.

Summary row with 26 numerical columns and a 'TOTAL' column on the right.

Summary row with 26 numerical columns and a 'TOTAL' column on the right.

Summary row with 26 numerical columns and a 'TOTAL' column on the right.

Summary row with 26 numerical columns and a 'TOTAL' column on the right.

Summary row with 26 numerical columns and a 'TOTAL' column on the right.

Summary row with 26 numerical columns and a 'TOTAL' column on the right.

Summary row with 26 numerical columns and a 'TOTAL' column on the right.

Summary row with 26 numerical columns and a 'TOTAL' column on the right.

Summary row with 26 numerical columns and a 'TOTAL' column on the right.

Summary row with 26 numerical columns and a 'TOTAL' column on the right.

Summary row with 26 numerical columns and a 'TOTAL' column on the right.

Summary row with 26 numerical columns and a 'TOTAL' column on the right.

Summary row with 26 numerical columns and a 'TOTAL' column on the right.

RECEPCION DE FRUTA PALMAGRO 2006

	I QUINC SEPT	II QUINC SEP	I QUINC OCT	II QUIN OCT	I QUINC NO	II QUINC NO	I QUINC DIC	II QUINC DIC	
FLAVIO NEGRETE	1.110								1.110
RODOLFO BAUMANN	8.140		3.810	9.150	4.550	13.060	4.400		43.110
MATHIAS BAUMANN P	9.060		12.940		3.610	3.180			28.790
JOSE PALMA	1.630								1.630
OSCAR AZANZA	1.830								1.830
WALTER ANDRADE	24.280								24.280
SEGUNDO IDROVO	1.070								1.070
RICARDO FERNANDEZ			2.370						2.370
WELLINGTON LOOR			760						760
HAZARIO BRAVO			8.230						8.230
MATHIAS BAUMANN FAJARDO			3.830						3.830
CARLOS SERRANO				11.758					11.758
	1110	46010	31840	20908	8160	18240	4400		128.768

REPORTE RECEPCION FRUTA PALMAGRO

MES	RECEPCION	VENTA	FALTANTE
SEPTIEMBRE	47.120	43.670	3.450
OCTUBRE	52.848	52.650	198
NOVIEMBRE	24.400	24.230	170
DICIEMBRE	4.400	4.400	-
	128.768	124.950	3.818

Precio promedio de compra	84,69
Precio promedio de venta	100,58

Pérdida de peso en patios	323,35
---------------------------	--------

ESTADO DE PERDIDAS Y GANANCIAS

FRUTA RECEPTADA PALMAGRO  
Septiembre - diciembre /06

INGRESOS

Venta fruta ( 124.950 kg)	12.002,16
Re liquidación	565,50
	12.567,66

GASTOS

Compra fruta (128.768 kg.)	10.904,83
fletes	257,54
	11.162,37

UTILIDAD BRUTA	1.405,29
----------------	----------

**Ingreso y venta de fruta del 14 agosto al 31 de diciembre/06**

Quinc.	Clasificación fruta en ton. Métricas				ton.	ton.		
	adulta	mediana	joven	jovencita	quinc.	fruta mes	venta mes	diferencia
agosto I	17.209				17.209			
agosto II	255.379	36.562	15.908	676	308.525	325.734	321.983	3.751
septi. I	261.354	14.517	10.206	4.585	290.662			
septi. II	251.676	22.684	22.153	10.020	306.533	597.195	584.567	12.628
octubre I	222.227	13.219	16.895		252.341			
octubre II	285.806	28.077	42.523		356.406	608.747	582.680	26.067
nov. I	203.593	21.534	8.637		233.764			
nov. II	355.191	62.780	39.854		457.825	691.589	665.850	25.739
dic. I	333.809	49.994	22.222		406.025			
dic. II	290.109	35.982	30.572		356.663	762.688	751.970	10.718
	<b>2.476.353</b>	<b>285.349</b>	<b>208.970</b>	<b>15.281</b>	<b>2.985.953</b>	<b>2.985.953</b>	<b>2.907.050</b>	<b>78.903</b>

**Promedio de precio compra-venta materia prima**

Materia Prima	tn.	precio promedio
recepción (kls.)	2.985.953	81,10
Venta 2006 (kls)	2.879.660	101,22
Stock / venta enero/07 (kls)	27.390	103,16
<b>pérdida de peso en patio</b>	<b>78.903</b>	<b>2,64</b> %

Rio Manso	1.056.520	36,34
Epacem	1.388.170	47,75
Stock	27.390	0,94
<b>Total</b>	<b>2.907.050</b>	<b>100,00</b>

**ESTADO DE RESULTADO  
COMPRA-VENTA MATERIA PRIMA  
14 agosto al 31 diciembre 2006**

**INGRESOS**

Venta Materia prima (2006)	291.484,52
Stock (venta 2007)	2.825,55
<b>Total Ingresos</b>	<b>294.310,07</b>

**COSTOS Y GASTOS**

Compra Materia prima	242.164,29
Transporte Materia prima	4.730,00
<b>Total Costos y Gastos</b>	<b>246.894,29</b>

<b>Utilidad Bruta</b>	<b>47.415,78</b>
-----------------------	------------------

<b>Pérdida / en peso patio</b>	<b>6.399,13</b>
--------------------------------	-----------------

<b>Venta Materia prima por Clientes</b>		
---	--	--

<b>Clientes</b>	<b>tn. Materia prima</b>	<b>%</b>
Agricola Palmera de los Rios	434.970	14,96

**EXTRACTORA ZURITA S.A. ETESA**

**RAZONES FINANCIERAS A LOS BALANCES 2006**

**RAZONES CORRIENTES O INDICE DE LIQUIDEZ**

<b>ACTIVO CORRIENTE</b>	<b>184,534</b>	<b>0.970465385</b>
<b>PASIVO CORRIENTE</b>	<b>190,150</b>	

**Este índice nos indica que la empresa posee 0.97 dólares disponibles por cada sucre que adeuda ( en especial a proveedores)**

**PRUEBA ACIDA**

<b>ACTIVO CORRIENTE- INVENTARI</b>	<b>29,607</b>	<b>0.155703392</b>
<b>PASIVO CORRIENTE</b>	<b>190,150</b>	

**En caso de emergencia extrema, se puede disponer de 0.15 centavos en inventarios**

**CAPITAL DE TRABAJO**

<b>ACTIVO CORRIENTE - PASIVO CORR.</b>		
<b>184534-190150</b>	<b>=</b>	<b>-5,616</b>

**El capital de trabajo es 5616 negativo**

**ROTACION DEL CAPITAL DE TRABAJO**

<b>VENTAS</b>	<b>1,102,506</b>	<b>-196.350146</b>
<b>CAPITAL DE TRABAJO</b>	<b>-5,615</b>	

**PERIODO PROMEDIO DE COBRANZA**

<b>DIAS DEL AÑO</b>	<b>365</b>	<b>6.083333333</b>
<b>ROTACION DE INVENTA</b>	<b>60</b>	

**El inventario rota 6 veces por año.**

**ROTACION DE CUENTAS POR COBRAR**

<b>VENTAS A CREDITO</b>	<b>1,102,506</b>	<b>9.910829093</b>
<b>PROMEDIO C X COBRA</b>	<b>111,243</b>	

La cartera rota aproximadamente 9 veces en el año.

**MARGEN DE UTILIDAD BRUTA**

UTILIDAD BRUTA X100	266,863	12.99714315
VENTAS	1,102,506	

El margen de utilidad bruta es el 13%

**MARGEN DE UTILIDAD NETA**

UTILIDAD NETA X 100	13,729	0.012452422
VENTAS	1,102,506	

La utilidad neta es 1.24 %

**RENDIMIENTO DE LOS ACTIVOS**

UTILIDAD NETA X 100	13,729	0.06
ACTIVO TOTAL	240,392	

La utilidad neta es 0.6% comparada con los activos de la empresa

**RENDIMIENTO DEL PATRIMONIO**

UTILIDAD NETA	13,729	0.91
PATRIMONIO	15,117	

La utilidad neta es 0.91% en relación con el patrimonio.

**RAZONES DE ENDEUDAMIENTO EXTERNO**

PASIVO TOTAL X100	44,833,500,700	18
ACTIVO TOTAL	2,506,259,484	

El pasivo representa el 18% del total de activo

**RAZONES DE ENDEUDAMIENTO INTERNO**

PATRIMONIO X 100	1,511,700	6
TOTAL DE ACTIVO	240,392	

La empresa tiene un capital propio de 6% en relación a los activos.