

ELECTRICAL SIGHT CIA. LTDA.

INFORME ANUAL DE LOS ADMINISTRADORES A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS

Quito, 12 de ABRIL de 2017

ENTORNO EMPRESARIAL

Se ha cumplido el año 2015 de labores en el que los resultados obtenidos no han sido dentro de lo esperado pues todos conocemos que es en este año que se implementó el tributo de salvaguardias a productos importados, donde nuestro principal producto de venta fue afectado con una tasa del 45% al noventa por ciento de los productos que distribuimos como son sistemas de incendio, CCTV y Control de accesos, provocando en primer momento una iliquidez grave debido a una importación en tránsito que requirió de un desembolso de 14.612.48 adicionales a los 11,817.93 (otros impuestos) con los que se había realizado el presupuesto para la importación.

Esto afectó a las ventas ya que se tuvo un producto caro, fuera de todo contexto y provocó la revocatoria de algunos proyectos, disminución en las ventas, dificultades en los pagos al exterior y pagos de remuneraciones.

Muchos otros factores han influenciado en la disminución de las ventas como es el financiamiento, debido al corte de créditos de la Banca, también a que el mercado ha incrementado la tendencia a no realizar contratos con entrega de anticipos o dificultad de acceder a crédito por falta de garantías.

La diversificación de clientes cuyo reto se planteó para este año, se ha cumplido parcialmente y no como se esperaba: atender proyectos de mediana complejidad tecnológica y económica han sido una constante en el periodo 2015, a tal punto que dentro de los plus entregados a los clientes está la entrega inmediata de equipos importados que se mantiene en stock aceptable de aquellos que son de uso permanente en el país, que para final de este año fiscal tiene un valor de \$100,046.63 en el rubro inventario, en su mayor parte financiado por aporte de dos socios que no han podido cobrar sus remuneraciones por insuficiencia de ventas.

La disminución de las ventas provocó que paulatinamente disminuyamos la cantidad de personal que nos apoya e incrementando considerablemente la carga de trabajo a los directivos disminuyendo la carga en sueldos y gastos fijos, logrando mantener una utilidad.

METAS Y OBJETIVOS PREVISTOS, GRADO DE CUMPLIMIENTO ALCANZADO

De las metas propuestas para el año 2015 creo que se han cumplido en un 50%, siendo una de nuestras debilidades aún el área de ventas.

Se han abierto más canales de distribución que han traído proyectos logrando posicionar la marca Simplex en el mercado nacional con muy buenos resultados en el año 2014, pero este año se han mantenido estancados a compras muy puntuales hasta finalizar el 2015.

La recuperación de cartera vencida con dos clientes ha sido un problema que afecta mayormente al funcionamiento y liquidez de la empresa, pero se tomaron acciones ya en el ámbito legal para poder recuperar los recursos pero aún tiene más tiempo que recorrer para una solución.

DISPOSICIONES DEL DIRECTORIO Y DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS

Mejorar y mantener la cartera de clientes, con el fin de diversificar el mercado y evitar posibles crisis económicas en ciertos mercados y lograr mantener una estabilidad aceptable en épocas de crisis.

Incrementar el personal en áreas deficitarias como es ventas y comercialización.

Disminuir el margen de utilidad de los proyectos donde se pueda colocar quipos del inventario con el fin de disminuir el producto caro y recuperar liquidez y analizar en casos específicos ciertos valores de descuentos para clientes especiales.

INFORME SOBRE EL RESULTADO DEL EJERCICIO

La Administración informa que el desarrollo de las actividades de la Compañía en las condiciones antes señaladas dio como resultado del ejercicio económico una utilidad de \$29,335.96 .

Los estados financieros que tienen un total de activos de US\$ 369,962.39 y un total de patrimonio de US\$ 140,141.95 surgen de registros contables llevados de conformidad con las disposiciones legales vigentes.

En cuanto al Pasivo suma US \$ 229,820.44 incluye cuentas por pagar al 31 de diciembre del 2015 a proveedores locales por un valor de 32,808.12, del exterior 103,735.21 e instituciones financieras de \$46,686.66 , anticipo recibido de clientes 8,465.11 , otras cuentas por pagar por \$38,107.34 que incluye participación trabajadores y otros que corresponde a obligaciones tributarias mantenidas al 31 de diciembre incluyendo impuesto a la renta por pagar.

La disminución de colaboradores permite elevar la utilidad del ejercicio, pero involucra el incremento de trabajo como consecuencia directa de esta acción hacia los directivos.

RECOMENDACIONES Y COMPROMISOS ANTE LA JUNTA PARA EL EJERCICIO DE 2016

La administración recomienda las siguientes acciones para el año 2016:

- 1.- Incrementar la cartera de clientes, previo el análisis de márgenes de rentabilidad, iniciando la diversificación de áreas de atención.
- 2.- Mantener los márgenes con clientes antiguos.
- 3.- Incrementar el volumen de ventas para el siguiente año.

Agradezco la confianza que los señores socios me dispensaron durante el año 2015, tengo la seguridad que con el apoyo de ustedes durante el año 2016 se alcanzarán los objetivos y metas propuestos por la administración.

Atentamente,



Jpg. Juan Carlos Reyes
GERENTE GENERAL.