

ELECTRICAL SIGHT CIA. LTDA.

INFORME ANUAL DE LOS ADMINISTRADORES A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS

Quito, 14 de marzo de 2014

ENTORNO EMPRESARIAL

Se ha cumplido un año de labores en el que los resultados obtenidos han sido dentro de lo esperado pese a una disminución de las ventas en global, pero proporcionalmente se ha incrementado el rendimiento con respecto a la inversión.

Muchos factores han influenciado en la disminución de las ventas como es el financiamiento, debido a que el mercado ha incrementado la tendencia a no realizar contratos con entrega de anticipos o dificultad de acceder a crédito por falta de garantías.

La diversificación de clientes cuyo reto se planteó para este año, se ha cumplido parcialmente y no como se esperaba; atender proyectos de mediana complejidad tecnológica y económica han sido una constante en el periodo 2013, a tal punto que dentro de los plus entregados a los clientes está la entrega inmediata de equipos importados gracias a la inversión en mantener un stock aceptable de aquellos que son de uso permanente en el país, que para final de este año fiscal tiene un valor de \$80,304.57 en el rubro inventario.

La disminución de las ventas provocó que paulatinamente disminuyamos la cantidad de personal que nos apoya e incrementando considerablemente la carga de trabajo a los directivos.

METAS Y OBJETIVOS PREVISTOS, GRADO DE CUMPLIMIENTO ALCANZADO

De las metas propuestas para el año 2013 creo que se han cumplido en un 70%, siendo una de nuestras debilidades aún el área de ventas.

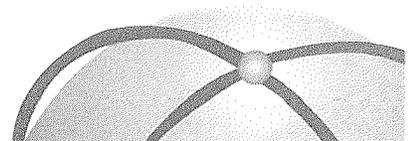
Se han abierto mas canales de distribución que han traído proyectos logrando posicionar la marca Simplex en el mercado nacional con muy buenos resultados.

La recuperación de cartera vencida con dos clientes ha sido un problema que por el momento no afecta mayormente al funcionamiento y liquidez de la empresa, pero se tomaron acciones ya en el ámbito legal para poder recuperar los recursos pero aún tiene más tiempo que recorrer para una solución.

DISPOSICIONES DEL DIRECTORIO Y DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS

Mejorar y mantener la cartera de clientes, con el fin de diversificar el mercado y evitar posibles crisis económicas en ciertos mercados y lograr mantener una estabilidad aceptable en épocas de crisis.

Incrementar el personal en áreas deficitarias como es ventas y comercialización.



Mantener el margen de utilidad de los proyectos y analizar en casos específicos ciertos valores de descuentos para clientes especiales.

INFORME SOBRE EL RESULTADO DEL EJERCICIO

La Administración informa que el desarrollo de las actividades de la Compañía en las condiciones antes señaladas dio como resultado del ejercicio económico una utilidad de \$24,411.21 .

Los estados financieros que tienen un total de activos de US\$ 343,709.18 y un total de patrimonio de US\$ 110,878.77 surgen de registros contables llevados de conformidad con las disposiciones legales vigentes.

En cuanto al Pasivo suma US \$ 232,830.41 incluye cuentas por pagar al 31 de diciembre del 2013 a proveedores locales por un valor de 36,931.51 y un sobregiro de \$4,998.27 , proveedores del exterior 112,051.98 , anticipo recibido de clientes 2,169.29 , en el pasivo a largo plazo una suma de 5,680.46, otras cuentas por pagar por \$21,749.68 que incluye participación trabajadores y la diferencia corresponde a obligaciones tributarias mantenidas al 31 de diciembre incluyendo impuesto a la renta por pagar.

La disminución de colaboradores permite elevar la utilidad del ejercicio, pero el incremento de trabajo como consecuencia directa de esta acción hacia los directivos corresponde naturalmente un incremento a la remuneración mensual.

RECOMENDACIONES Y COMPROMISOS ANTE LA JUNTA PARA EL EJERCICIO DE 2014

La administración recomienda las siguientes acciones para el año 2014:

- 1.- Incrementar la cartera de clientes, previo el análisis de márgenes de rentabilidad, iniciando la diversificación de áreas de atención.
- 2.- Mantener los márgenes con clientes antiguos.
- 3.- Incrementar el volumen de ventas para el siguiente año.

Agradezco la confianza que los señores socios me dispensaron durante el año 2012, tengo la seguridad que con el apoyo de ustedes durante el año 2013 se alcanzarán los objetivos y metas propuestos por la administración.

Atentamente,



Ing. Juan Carlos Reyes
GERENTE GENERAL

