

**INFORME DE
LABORES
GERENCIA GENERAL**

2.007

ROSEXPRESS S.A.

Señores Accionistas:

Pongo a su consideración el informe de labores del año 2.007, el mismo que ha sido elaborado de acuerdo a los Estatutos de la Empresa y la Ley de Compañías.

SITUACION GENERAL.-

El periodo que termina no arroja buenos ni alentadores resultados en términos económicos y políticos. En muchos aspectos, la administración pública ha dejado mucho que desear, a pesar de los semanales informes radiales o cadenas de televisión que dicen lo contrario. La economía, a pesar de haber sido beneficiada con precios récord nunca antes presentes, durante las cuatro décadas de actividad petrolera, este Gobierno presenta uno de los peores índices de crecimiento de esta década, muy inferior a muchos países vecinos y de la región. La región latinoamericana creció según Cepal, a un promedio de 5,6% durante el año 2007. Países como Panamá, 9,5%; Argentina, 8,6%; Perú, 8,2%; Uruguay y República Dominicana, 7,5%; Colombia y Costa Rica, 7,0%; toda Sur y Centro América, 6,0% en promedio. El Ecuador, apenas 2,6%, superado incluso por Nicaragua, 3,0%; y Haití, 3,3%, y los países del Caribe, 3,9% de crecimiento porcentual anual del Producto Interno Bruto a precios expresados en dólares constantes del año 2000. Este crecimiento contrasta con el 6,0% de 2005 y 4,0% de 2006, igual que con el 8,3% y 9.1 de hace 19 años atrás, respectivamente. En general, la mayoría de las actividades han decrecido, especialmente la petrolera y de la construcción, que junto con la agricultura son las que absorben la mayor parte del empleo. El petróleo exportado decreció un 8,5% y su participación en el PIB casi un 10%. Las exportaciones privadas agrícolas compensaron ese descenso al haber aumentado significativamente, especialmente las de cacao, 58,9%; pescado y enlatados, 43,8%, y aceites vegetales, 104,8%. El total exportado será de 15 000 millones y las importaciones una cantidad similar. Las importaciones han crecido un 20%, principalmente por aumento de precios unitarios de las materias primas; los bienes de

ROSEXPRESS S.A.

consumo apenas crecieron un 2%.

Dentro del sector privado hay que resaltar que la Banca tuvo otro periodo altamente rentable. Durante el 2.007 24 bancos acumularon 253.9 millones en utilidades, un 6.2% más que en el 2.006, únicamente Cofiec registro una pérdida de un millón de dólares, mientras que los 6 bancos más grandes concentraron el 84.8% de las ganancias, destacándose como el más eficiente el Pacifico con un rendimiento del 38.27% sobre patrimonio.

Sin embargo, el total de activos del sistema financiero se desaceleró, su crecimiento fue 7% en comparación del 15% del año anterior; el total de depósitos un 9% cuando lo normal en años anteriores fue hasta del 25% y 30%. El total de créditos concedidos creció apenas un 2,5% y las tasas de interés aumentaron en todos los segmentos, producto de la inestabilidad y que consecuentemente los costos de captación aumentaron también. Con la aprobación de las reformas tributarias y la creación del impuesto sobre remesas al exterior, la desconfianza aumentará, las actividades decaerán aún más y lamentablemente el 2008 no será mejor.

La inflación anual llego al 3.32%, medio punto más alto de lo previsto por el gobierno, y por encima de la inflación del 2.006 que fue del 2.87%. Al tener un crecimiento inferior a la inflación en términos generales el Ecuador está en peores condiciones en el 2.007 que en años anteriores cuando el crecimiento era superior a la inflación.

Según el INEC, el 2.007 arranco con una canasta familiar básica de USD 453.97 y termino el año con USD 472.74, es decir un 4.13% más. Esto significa una restricción presupuestaria en las familias de USD 18.77 al año. Igualmente la canasta familiar vital se incremento en un 4.11% con respecto al 2.006, en consecuencia ambas canastas progresaron por encima de la inflación, lo que significa que el ritmo de crecimiento de los precios de los productos esenciales para los hogares ecuatorianos fue más alto que el relacionado con la subida de los 299 productos que mide el IPC (Índice de Precios al

ROSEXPRESS S.A.

Consumidor), como comportamiento global de la economía.

Este incremento de precios en las canastas familiares fue recompensado con creces por el Gobierno con los incrementos de salarios retroactivos en los diferentes sectores de la Economía, para el sector florícola, este incremento fue de USD 10 mensuales, retroactivo a Octubre del 2.007 y que ya fue cancelado en su totalidad. Adicionalmente, el nuevo incremento vigente para este año es de USD 30.00. Con toda seguridad estos incrementos realizados sin ningún tipo de análisis ni estudio incidirán directamente en la inflación, y por consiguiente en las tasas de desempleo.

Sin embargo el mayor impacto de esta y otras medidas tomadas como la aprobación de la ley de equidad tributaria se verán reflejados en la inversión nacional tanto como extranjera.

Según datos del BC, la IED (Inversión Extranjera Directa) de enero a sept. registro un ingreso de USD 470.8 millones, frente a los USD 124.2 millones del 2.006 en igual periodo. Sin embargo las perspectivas para el primer semestre de este año no son alentadoras; los inversionistas consideran que las reglas del juego no están claras en materia tributaria, lo que sí está claro es que los tributos se aumentaron, y que la base impositiva se redujo.

Adicionalmente, el accionar de la Asamblea Constituyente crea además de malestar en el sector privado, mucha incertidumbre. Mientras no quede aprobada una nueva Constitución, los agentes económicos se mantendrán a la expectativa, a pesar de que cifras preliminares ya dan aviso de desinversión en varios sectores de la economía que han preferido cerrar sus operaciones en el Ecuador y trasladarse a países donde los incentivos y las regulaciones promueven el ingreso de capitales.

La factura por la importación de combustibles creció en un 33% el 2.007, el país desembolsó USD 2.611 millones

ROSEXPRESS S.A.

por compra de derivados, mientras que en el 2.006 cancelo 1.967 millones. El famoso plan de soberanía energética para detener el contrabando por las fronteras arroja poco resultado. El factor precio fue un agravante adicional durante el año pasado, donde el volumen de importaciones creció 21% por un total de 31.6 millones de barriles. En el único rubro donde Petroecuador anuncia una reducción del 2% con relación al 2.006 es en la importación de diesel, que sin embargo no tuvo un impacto en el resultado final.

La pérdida por contrabando durante los últimos tres años asciende a USD 600 millones, según el Ministerio de Petróleos, pero la reducción de los subsidios todavía no está en agenda; las autoridades están esperando resultados de los controles fronterizos para tomar decisiones como la focalización del subsidio al gas. No tiene sentido que el mayor egreso fiscal sea el subsidio a los combustibles.

La lucha del Ecuador contra el narcotráfico y el narco lavado arrojo resultados parciales al aprobarse una extensión del ATPDEA hasta el 31 de dic. del 2.008 por parte del Congreso Norteamericano, el sector privado, las cámaras y los distintos gremio deberán seguir haciendo su trabajo de conseguir nuevas extensiones para que los productos que el Ecuador exporta a EEUU sigan ingresando libre de aranceles y puedan competir en igualdad de condiciones con otros países que tienen prácticamente cerrados sus tratados de libre comercio.

Es importante anotar que durante el periodo anterior el SRI impuso nuevos impuestos y más severos controles al sector productivo y exportador y su política de devolución del IVA es cada vez más restringida y tediosa, de esta manera el país exporta impuestos encareciendo aun mas sus productos de exportación, reduciendo márgenes, debilitándose su rama exportadora y de esta manera cediendo importante espacio a otros países exportadores.

Me parece importante antes de finalizar este corto

ROSEXPRESS S.A.

análisis resaltar lo acontecido en Wall Street durante las primeras tres semanas de este año: la Bolsa de Valores de Nueva York cayó 9%, más que la ganancia de todo el 2.007. Esta baja en el precio de las acciones refleja los temores de los inversionistas frente a las señales de la recesión de la economía estado unidense. Las primeras señales de alarma aparecieron durante el verano del 2.007 no solo por el aumento del precio del petróleo, de materias primas y de alimentos, sino también por la crisis del mercado hipotecario y su efecto negativo sobre el sector financiero: dos de los mayores bancos (Meryll Lynch y Citigroup) reportaron pérdidas por más de USD 26.000 millones. La crisis de un país como Estados Unidos afecta directamente a productos como el nuestro, de hecho esa recesión ya se sintió durante este Valentín del 2.008, donde la demanda y los precios no estuvieron a la altura que esperábamos, a pesar de haber existido un importante déficit de flores debido a que varios proveedores de flor vieron retrasados sus embarques por el clima frío, húmedo y lluvioso. Este fenómeno afecto no solamente a fincas del Norte del Ecuador, sino también a casi toda la sabana de Bogotá.

Porque es tan importante este análisis? Primero porque para el norteamericano común el desempeño de Wall Street es el termómetro de la economía. Y si hay una depresión las familias automáticamente bajan el consumo, y desgraciadamente reaccionan en manada no solo los operadores de la Bolsa de Valores, sino también los agentes económicos y el público en general. Segundo, porque los efectos de Wall Street se sienten en todo el mundo ya que las bolsas de Europa, Asia y América Latina siguen a la de Nueva York. Y, finalmente, porque Wall Street influye directamente sobre las decisiones del Banco Central Americano (FED), para que estas sean a su conveniencia; así, por ejemplo, a pesar de los signos de inflación, Wall Street está presionando para que FED baje las tasas de interés, lo que implicaría anteponer el bien privado sobre el bien público. Al bajar la tasa de interés se reduciría el peso de la deuda en los hogares y en las empresas. Estas medidas vendrían acompañadas de otras como la devolución de impuestos a los hogares y la

ROSEXPRESS S.A.

inyección de liquidez en el sistema para que el efecto de la crisis no sea tan agudo.

De acuerdo a las estadísticas del BCE, el crecimiento del PIB para el 2.007 fue de 2.65%, inferior al 3.9% del 2.006 y del 8% del 2.004. Esta cifra que coincide con la estimada por el FMI, nos ubica últimos en crecimiento en América Latina, aun detrás de Haití, esto indica que hay una desaceleración del crecimiento económico que impactara negativamente en el 2.008. Esta falta de crecimiento ha sido minimizada por el Presidente Correa, quien indica, que esta cifra no puede ser analizada por sí sola.

Felizmente, no todo fueron malas noticias en el 2.007, ya que hubo un comportamiento positivo de las remesas de los emigrantes que experimentaron un aumento del 6.7%, y por el importante incremento en el precio del petróleo.

Para concluir, las perspectivas para el 2.008 se agravan por la conflictividad política, el excesivo gasto público (muchas veces solapado por decretos de emergencia), aumento de los subsidios, así como la aplicación de la nueva ley de equidad tributaria que tendrá un efecto negativo en el empleo y la inversión. Resta por enfrentar los grandes retos que significa aumentar la competitividad, disminuir la corrupción, mejorar el clima para los negocios, todo lo cual se encuentra medido en los índices de organismos internacionales que colocan a nuestro país en los últimos lugares entre 180 países del mundo.

PRODUCCIÓN Y VENTAS.-

En el año 2.007 las ventas y la producción nuevamente tuvieron un repunte esperado convirtiéndose cada mes en un mes record en tanto de producción como de ventas; con excepción de los meses de agosto y septiembre como se puede apreciar en el anexo 2 que se adjunta. Durante este período las ventas ascendieron a \$ 1'412.657,29 por la exportación de 5'128.452 tallos en un total de 16.392 cajas. Esto es \$ 160.227,35 más que el periodo 2.006 que equivale a un 12.80% de incremento. Este incremento no se da por el aumento del bloque 15, que todavía al

ROSEXPRESS S.A.

terminar el periodo anterior no había comenzado a producir. Para comparar, el monto total de ventas en el año 2.006 fue de 1'252.379,39 que comparado con el 2.005 que fue de 909.867,95 hay un incremento del 37.64%. De ese valor las exportaciones fueron de USD 1'114.949,44 con un total de 10.700 cajas vendidas, y 4'169.925 de tallos vendidos en exportaciones a un promedio de 0.30 centavos por tallo; .03 centavos más en promedio que el 2.005. Las ventas totales del periodo 2.004 fueron de 697.112,98 dólares por un total de 3'429.541 tallos vendidos a un promedio de casi .19 centavos por tallo. El total de tallos producidos en el 2.004 es de 4'859.758, lo que quiere decir que 1'430.297 (29.43%) fueron dados de baja; ya en el 2.005 el total de tallos producidos fue de 5'167.822, y los tallos dados de baja fueron 707.400 que equivale al 13.69%. En el 2.006 la producción total de tallos fue de 5'907.471, 14.31% más que en el 2.005. Gran parte de las nuevas variedades sembradas están dando otra imagen a la finca, y el proceso de cambio de variedades sigue de una manera agresiva.

El trato personalizado y la relación con nuestros clientes se lo lleva en los mejores términos, siempre buscando el incremento tanto en precio como en volumen de ventas. A pesar de esta excelente relación que mantenemos con nuestros clientes, el año 2.007 se caracterizó por una notoria disminución en la recuperación de cartera, convirtiéndose la cartera vencida en uno de los mayores problemas de la industria florícola en el país.

Adjunto al presente informe se encuentra un resumen de la producción del año 2.007 en un cuadro comparativo con los cuatro últimos periodos (anexo 1) y su respectivo grafico; igualmente se encuentra un resumen de las ventas del año 2.007 en un cuadro comparativo con los últimos cuatro periodos (anexo 2) y su respectivo grafico.

ESTADOS FINANCIEROS.-

Los estados financieros auditados al 31 de diciembre del año 2.007, cuya copia se encuentra adjunta al presente informe, presentan las siguientes cifras importantes sobre las cuales emito los siguientes comentarios:

El activo corriente asciende a USD 767.670,38 y el pasivo

ROSEXPRESS S.A.

corriente a USD 787.329,13 lo que nos da un capital de trabajo negativo de USD 19.843,17 y un índice de liquidez de 0,97 veces. El pasivo corriente tiene como principal rubro a proveedores tanto de insumos como de regalías y de servicios, pagos que han sufrido una demora por la disminución en el flujo de las cobranzas; adicionalmente, el capital a LAAD que tiene vencimiento a corto plazo también consta en esta cuenta, al igual que el capital que se adeuda al Banco Pichincha en el corto plazo. Dentro del activo corriente, el activo exigible a clientes es el principal rubro con un total de USD 232.470.96. Contamos al 31 de diciembre del 2.006 con 1'201.938,23 dólares en activos fijos, y al 31 de diciembre del 2.007 con 831.451,04 lo que significa un decremento de USD 370.487,19 dólares, lo que equivale al 69,18%. Los activos fijos fueron depreciados como corresponde y que junto a la amortización ascienden a un valor de USD 157.146,95 dólares (incluye gastos pre operativos). Tenemos un incremento del 22.40% en activos totales, de USD 1'542.629.41 en el 2.006 a USD 1'888.252,78 en el 2.007. Al término del año 2.007 el patrimonio de los accionistas fue de USD 250.940,79, por primer año desde que iniciamos operaciones tenemos el patrimonio en positivo gracias a los aportes hechos por los accionistas y a las inversiones realizadas. El año 2.006 el patrimonio terminó en -333.532,56 dólares, lo que da una diferencia de 539.473,35 de incremento.

El pasivo total pasó de USD 1'799.637,72 en el 2.006, a USD 2'275.762,36 en el 2.007 lo que representa un incremento de USD 476.124,64 que equivale al 26.46%. Este incremento se debe básicamente a la adquisición de un crédito a largo plazo en condiciones muy favorables al Sr. Fabian Cobo por un monto de USD 300.000; y por el incremento en las cuentas por pagar a proveedores e intereses a LAAD. Hemos cancelado dentro de lo posible las obligaciones bancarias, y a pesar de la iliquidez nos hemos manejado con los proveedores dentro de plazos razonables de crédito.

Adjunto (anexo 3) se encuentra un análisis comparativo de los últimos 4 años para su conocimiento y evaluación. Finalmente, durante el año 2.007 se arrojó una pérdida de USD 127.450,37 debido principalmente a las

ROSEXPRESS S.A.

depreciaciones y amortizaciones que por el monto de los activos es un monto elevado; adicionalmente en este rubro se contabilizan los gastos no deducibles, el ice y multas.

COSTOS, GASTOS Y DEPRECIACIONES.-

Al 31 de diciembre del 2.007 las depreciaciones USD 97.664,95 y amortizaciones de USD 58.880,32 dólares, (costo y gasto muerto) que da un total de \$ 157.146,95 (incluye gastos pre operativos). De los cuales el más alto es de USD 478.712,76 correspondiente al rubro de Mano de Obra Directa, mano de obra indirecta \$ 54.989,44. Los insumos ascendieron a \$ 446.001,44 y los rubros de mantenimiento de finca, y servicios básicos ascendieron a USD 61.043,59 (costos directos); los costos indirectos fueron de \$ 49.675,31.

Finalmente, el rubro de costos financieros durante el periodo fue de \$ 194.577,33.

INDICES FINANCIEROS.-

Adjunto al presente informe se encuentra un anexo de índices financieros (anexo 4) que he considerado importante que los señores accionistas conozcan, el mismo es un análisis condensado de algunas cifras del balance que ayudarán a comprender de una manera más fácil la situación de la Empresa. En este anexo se compara los índices de los siete últimos períodos.

CONSTRUCCIONES E INVERSIONES.-

Durante el período anterior realizamos inversiones por un monto total de \$ 145.086,93 siendo los principales rubros \$ 63.464,31 de plantas y regalías; \$ 58.177, 31 por la construcción del nuevo invernadero; \$ 13.034,85 por el sistema de riego; y finalmente otros rubros menores como la ampliación de la oficina y la compra del generador.

Igualmente se renovó parte de los equipos de computación y se dio el necesario mantenimiento a todos los activos que lo requieren en la Empresa.

CAMBIO DE PLANTAS.-

Durante el período anterior erradicamos un total de

ROSEXPRESS S.A.

54.619 plantas que fueron reemplazadas con 72.060 plantas con un incremento en la densidad de siembra de del 31.93%. Para una mejor comprensión de las variedades erradicadas, sus cambios con patrones, variedades injertadas y compra de plantas nuevas adjunto anexo 5.

REGALIAS.-

Nuestro compromiso de cancelar hasta un monto de USD 200.000 por concepto de regalías impagas se comenzó a hacer efectivo durante el año 2.004, habiendo ya firmado LAAD un contrato con acuerdo de cambio de variedades con Rosen Tan Tau y Plantador, cuyos valores ya han sido cancelados en su totalidad por Rosexpress con la línea de crédito abierta por LAAD para ese efecto. Adicionalmente, con De Reuiter's, cancelamos la suma de USD 31.340,40 (total) 25.072,32 (2005) por concepto de regalías impagas de Rosas Pachosalag, siendo este rubro de exclusiva responsabilidad de LAAD, sin embargo llegamos a un acuerdo de pago, para lo cual nos ampliaron el monto del crédito con la promesa de reducir los intereses hasta devengar este pago, oferta que hasta la presente fecha no se ha concretado. Quedan todavía pendientes de arreglo por parte de LAAD las regalías con TERRA NIGRA. Con NIRP y Meilland hemos llegado a entendimientos y hemos firmado acuerdos que están en proceso de ejecución. Los valores de estos contratos serán devengados en el acuerdo que tenemos con LAAD, ya que son de su exclusiva responsabilidad.

Mantenemos una muy cordial relación con todos los obtentores de variedades vegetales, teniendo al día los contratos de todas las variedades que producimos en la plantación.

CREDITO BANCARIO.-

Durante el año 2.007 adquirimos un nuevo crédito al Sr. Fabian Cobo por un monto de USD 300.000 a largo plazo y con una tasa de interés del 10% anual con pago de interés mensual. Este dinero se lo destino a compra de activos.

Del crédito original adquirido en el año 2.003 para capital de trabajo por USD 50.000,00 de corto plazo con el Banco

ROSEXPRESS S.A.

del Pichincha Limited, queda un saldo pendiente de USD 20.240,20. Adicionalmente en el corto plazo tenemos vencimientos de capital con LAAD durante el presente año por un monto de 253.500 dólares. En el largo plazo el monto que se adeuda a LAAD es de 1'369.486 como se detalla en el siguiente cuadro:

1 - LAAD (LP)	USD 1'149.286,00
2.- LAAD (CP)	USD 473.700,00
3.- Banco del Pichincha (CP)	USD 4.620,32
Total deuda	<u>USD 1'627.606,32</u>

PERSONAL.-

Debo informar que hasta el 31 de diciembre nos manteníamos dentro del cultivo, postcosecha, seguridad y administración con 147 personas de promedio. Y terminamos el periodo con 152 personas. Esto es 13 personas más que el periodo anterior (promedio), esto se debe por haber incrementado el bloque 15. Las relaciones laborales se han mantenido en un plano de total cordialidad, y las obligaciones con todos los trabajadores y con el IESS se encuentran al día, con excepción de fondos de reserva que por la iliquidez del periodo anterior no pudieron ser cancelados a tiempo.

VIAJES AL EXTERIOR.-

Los viajes al exterior son cada vez más necesarios, el viaje que se realiza todos los años para entregar la flor de Valentín en varias ciudades de Estados Unidos nos ha permitido mantener los créditos al mínimo.

CONCLUSION.-

Quisiera comenzar por seguir concientizando a los señores accionistas de la necesidad de seguir invirtiendo en crecimiento por que este negocio cada día más se convierte en un negocio de volumen. Esta recomendación la hago a pesar de ver el futuro del Ecuador en una situación muy comprometida por los múltiples y reiterados desaciertos del Gobierno de turno. Los incrementos salariales decretados retroactivamente desde el mes de Octubre, y a partir del 1 de Enero del

ROSEXPRESS S.A.

presente han causado un impacto directo en nuestros costos de producción, y a pesar de tener una consciencia social muy clara, veo que incrementos posteriores comprometerían aun más la producción y el crecimiento no solo del sector florícola sino de la Economía en general.

Otra medida tomada en contra de la producción es el gravar con nuevos impuestos a las Empresas que tienen deuda con instituciones del exterior, deuda que se consigue a tasas de interés más convenientes, pero que con las reformas aprobadas dejan de ser competitivas, y obligan a buscar financiamiento interno que por lo general se encuentra viciado de problemas y trabas que anulan la posibilidad de adquirirlo en condiciones favorables.

Sin embargo hemos puesto ya nuestro capital y nuestro esfuerzo en este sector y no es posible dar pie atrás porque las pérdidas podrían ser incalculables no solo económicas, sino también sociales, por lo que es necesario seguir adelante y considerar nuevas inversiones para crecer; siempre con la esperanza de que el Gobierno de turno se de cuenta de la necesidad de atraer la inversión tanto interna como externa.

El Ecuador es un país que sigue exportando impuestos, el SRI cada vez pone más trabas al proceso de devolución del IVA, y los controles a los que está sometido el sector floricultor del país son muy estrictos; sin embargo de lo cual nuestra Empresa se mantiene al día en sus obligaciones tributarias y nuestro personal contable asiste periódicamente a seminarios y capacitaciones para estar actualizados con los constantes cambios en las normas tributarias. Adicionalmente, todo el sector productivo tiene que soportar los costosos y malos servicios que el IESS da a sus afiliados; sin que las autoridades hagan nada al respecto.

El mercado de rosas sigue siendo un mercado de precios, y este año se puede volver interesante por la vertiginosa caída del sector florícola de nuestro mas fuerte

ROSEXPRESS S.A.

competidor como es Colombia debido a la permanente caída del precio del dólar contra el peso colombiano, lo que les a restado competitividad incluso obligando a muchas florícolas a cerrar sus puertas.

Las agencias de carga y las líneas aéreas a pesar de haber mejorado su servicio, todavía no se han concientizado que es gracias a los floricultores que ellos se mantienen en su negocio, y prestan un servicio de muy mala calidad y altamente costoso, lo que hace que nuestro producto sea menos competitivo aun en los mercados internacionales.

Vemos con preocupación la crisis inmobiliaria y la recesión que EEUU viene sufriendo en los últimos meses, lo que en mi concepto a mantenido los precios a un nivel más bajo del esperado, dada la caída de la oferta de flor por parte de Colombia, sin embargo es una economía muy fuerte que muy difícilmente colapsara. Sin embargo por política de esta Gerencia desde el año 2.006 en donde se vio que el Ecuador no entraría a firmar el TLC con EEUU, hemos venido bajando el porcentaje de ventas a ese mercado, logrando reducir de 66% en el año 2.006 al 49% al 31 de marzo del 2.008, una importante reducción de 17 puntos, que sin embargo no es suficiente ya que claramente vemos que el 50% de nuestras ventas dependen del mercado americano.

Con los importantes cambios hechos por el departamento técnico y cuyos frutos ya los estamos palpando seguimos encaminados a producir un producto de altísima calidad. Igualmente no hemos descuidado la capacitación al personal y a exigentes controles en el cultivo y postcosecha, para lo cual hemos incrementado el número de personal que labora en finca, y de esta manera el cliente siente que tiene un respaldo adicional y la calidad del producto tiende siempre a mejorar.

Las ventas la realizamos directamente a nuestros clientes, usando la más alta tecnología para mantener una eficiente y rápida comunicación con los diferentes destinos.

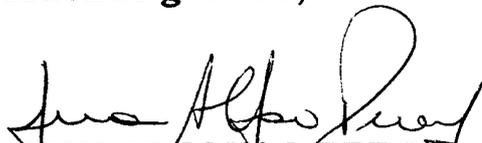
ROSEXPRESS S.A.

La relación con proveedores es igualmente muy cordial a pesar de haber tenido que hacerles esperar un poco para cancelar las facturas pendientes; sin embargo puedo informar que a la fecha dichas obligaciones se encuentran al día.

Quiero agradecer a todo el personal de campo y administrativo que con su valioso aporte en cada una de las áreas, ayudan a que esta Empresa siga manteniéndose dentro de las más reconocidas de la Industria; y, finalmente mi sincero reconocimiento al Ing. Pablo Viveros Ch., Gerente Técnico de la Plantación, y jefe del departamento técnico que ha demostrado que con una mejor organización se puede mejorar en eficiencia y calidad.

He redactado este informe con veracidad y total transparencia para que los señores accionistas tengan una visión de la situación real de la Compañía.

Muchas gracias,


JUAN ALFONSO PEREZ
GERENTE GENERAL



- 7 MAYO 2008

