

Quito, 20 de abril del 2012

INFORME GERENCIAL CORRESPONDIENTE AL AÑO 2011

Antecedentes

Durante el año 2010 la empresa tuvo una utilidad neta de 5.380,22 la cual fue un crecimiento de la empresa del 2.83% de su participación en el mercado. Tomando en consideración ésta reactivación de los ingresos en las operaciones se realizó algunas gestiones para continuar con las operaciones durante el siguiente año (2012).

Informe de Actividades desarrolladas durante el año de Gestión

GESTIÓN COMERCIAL

Realizamos una fuerte estrategia de ventas, la misma que nos ayudó a conseguir nuevos clientes y afianzando la confianza de los clientes vigentes.

CLIENTES - REPRESENTACIONES

1. A inicios del mes de junio de 2011 se terminó el contrato de Schlumberger Surencó, y lo que dio origen a una considerable baja de operaciones dadas a mi representada, por tal razón se expone que todo el capital de trabajo que estuvo involucrado de parte de los accionistas para poner en marcha la buena ejecución del contrato firmado en agosto del 2008 con el cliente.
2. Se procedió a calificar como proveedores de servicios de Spooler en la compañía PETROAMAZONAS EP, se nos extendió la orden de servicios desde agosto de 2011 hasta 31 de julio de 2012, por \$114.000 para la ejecución de trabajos en el área mencionada.
3. Después de gestionar acercamientos con los colaboradores de la compañía BAKER HUGHES, se dio apertura a E&P Servicios a prestar sus servicios y la manera de trabajar es ha llamado previa presentación oferta.
4. TECPETROL, obtuvimos la homologación como proveedores por tercer año consecutivo, por la empresa auditora SGS.
5. GE OIL & GAS, obtuvimos la calificación como proveedores para la prestación de servicios de Spooler, siendo el 2011 el primer año por la empresa auditora SGS.
6. RÍO NAPO, el 16 de mayo de 2011 se firmó el contrato de la lista de precios negociada y aprobada para la prestación de bienes y servicios por un año contados a partir de la firma.
7. BETTA SERVICES, otorgó a E&P SERVICIOS S.A., la Distribución Exclusiva por un año que transcurrió desde septiembre de 2001 del conector de cabezal y de superficie llamado SMR 5001.
8. ZHENGZHOU Fengyi Steel Pipe Co., LTD, se obtuvo en septiembre de 2011 la representación para la venta y promoción de tubos de acero, por un año a partir de la fecha mencionada.



GESTIÓN OPERACIONAL

1. Se adquirió 2 vehículos para operaciones los cuales detallo: 1 camioneta Chevrolet Luv Dimax, Chevrolet Spark.
2. Se vendió el camión Mitsubishi.
3. Inducción al personal, capacitación en el procedimiento para la instalación del Conector SMR 5001.
4. Instalación de 3 conectores en locaciones del cliente Río Napo.

GESTIÓN ADMINISTRATIVA

1. Cambio del objeto social y aumento de capital de la empresa.
2. Recalificación de las normas 14001 y 18001 hasta enero del año 2015
3. Avance en la Calificación de las normas ISO 9001, 90%

Conclusión

Para lograr un 2012 exitoso en E&P SERVICIOS S.A., somos conscientes de mantener un equipo de trabajo cohesionado y motivado a través de la permanente comunicación e interconsulta con expertos; respetando la diferencia y la convicción de un trabajo coordinado y responsable.

Talento Humano, para lograr lo que nos hemos propuesto, hemos involucrado a profesionales en áreas de competencia como son Recursos Humanos, Financiera y Salud Ocupacional.

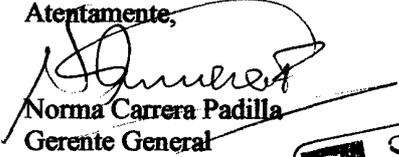
Apoyo técnico, impulsar la capacitación interna con nuestro personal.

Apoyo financiero, realizar nuevas propuestas de negocios con un estudio de factibilidad a fin de ampliar nuestra gama de servicios, los cuales se verán reflejados en los ingresos de la empresa y que serían presentados a instituciones de crédito y buscar la inyección de nuevo capital con personas que podrían estar interesadas en formar parte del grupo accionario.

El balance del año 2011 termina con una utilidad contable, lo que nos refleja que el año tuvo un desarrollo positivo debido a las gestiones realizadas durante ese año dentro del sector petrolero. Por otro lado el cuarto trimestre del año la actividad toma fuerza dejándonos nuevas oportunidades de trabajo para el año 2012, y para ello se está trabajando, de manera que se puedan generar mayores ingresos, para alcanzar las metas establecidas.

Esperamos contar con el apoyo de los accionistas en las metas impuestas y lograr juntos los objetivos propuestos.

Atentamente,


Norma Carrera Padilla
Gerente General

