

PROLINGU
A S.A.
Avda. República del Salvador
N35-126
Edif. Zanté, Of.406- 4to. piso
Teléfonos: 02-3330869 - 02-
3331947
Quito - Ecuador

Quito, 29 de junio de 2018

INFORME DE GERENCIA

A LOS SOCIOS DE PROLINGUA:

Debo aclarar que los balances tanto de Situación como el Estado de Resultados al 31 de diciembre de 2017 adjuntos son los Rectificatorios, cuyos cambios se originaron por ajustes que se debieron realizar en los balances de los años 2014 y 2015.

1.-CUMPLIMIENTO DE LOS OBJETIVOS:

Debo informar que el año 2017 fue un año de retos no solo para la empresa sino también para el país, nos propusimos nuevos desafíos, a pesar de la llegada de un nuevo gobierno, para ello tuvimos como objetivo una optimización de los costos, y logramos importantes avances de productividad en nuestras operaciones, razones por las que para el año 2017 hemos vuelto a tener utilidad.

2.-CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL

Se ha cumplido con todas las disposiciones de la Junta General del año anterior.

3.-INFORME DE ACTIVIDADES REALIZADAS DURANTE EL AÑO 2017

Debo informar durante el año 2017 continuamos con la intervención por parte de la Superintendencia de Compañías.

Por otra parte, se ha terminado la construcción del Proyecto Ébano, quedando para el año 2018 pequeñas cosas y trámites municipales con los cuales en los primeros meses del año se concluirá dicho proyecto.

4.- SITUACION FINANCIERA DE LA COMPAÑÍA

Para una revisión de la situación financiera de la empresa se va a realizar una comparación de las cifras de ventas, costos y gastos de los años 2016 y 2017:

	<u>31/12/17</u>	<u>31/12/16</u>
Ventas	227.691	329.085
Costos	223.745	221.300
Gastos Adm.	51.017	89.052
Utilidad antes imptos.	31.043	22.293

Como podemos observar los gastos disminuyeron lo cual originó un aumento de la utilidad, sin embargo como casi no hemos tenido ventas, se podría decir que no existe liquidez en la compañía.

5.- PROPUESTA SOBRE EL DESTINO DE LAS UTILIDADES

Sugiero que se mantengan las utilidades en la empresa como reserva para cubrir cualquier eventualidad.

6.-RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL RESPECTO DE POLÍTICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL SIGUIENTE PERIODO ECONÓMICO

Seguiré trabajando esforzadamente para lograr las metas fijadas para el año 2018 y recomiendo al área de ventas que terminen de vender los departamentos lo más pronto posible y si es preciso que se contrate vendedores externos para agilizar las ventas, de tal forma que contemos con liquidez para seguir reinvertiendo en nuestro país.

Atentamente,



MG MARCIA VACA C.
GERENTE GENERAL