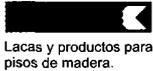


Aplicador  
autorizado

15D642



Quito, 06 de abril del 2009.

### INFORME DEL GERENTE GENERAL DE APLIKA- APLICADORES TECNICOS PARA LA CONSTRUCCION CIA. LTDA.



Señor Presidente  
Señores Accionistas  
Presente.-

De mis consideraciones.-

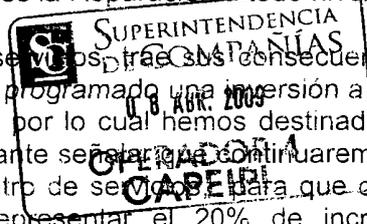
Por medio del presente me dirijo a ustedes para entregar el informe gerencial correspondiente al Ejercicio Económico al 31 de diciembre del 2008, de acuerdo al cumplimiento de las disposiciones legales y estatutarias contempladas en la Ley de Compañías vigentes y estatutos de la compañía.



CÉSPED ARTIFICIAL  
futbol, tenis, golf,  
futbol americano,  
áreas cubiertas y  
al aire libre.

En el ejercicio del año 2008, cumplimos con las estrategias planteadas a su inicio, como es la Difusión de Tecnología para captar nuevos clientes, dirigida a todo el mercado del área de la construcción, apertura de un nuevo Centro de Servicios Apiika, introducción de una nueva línea de productos.

Lamentablemente, las expectativas de crecimiento en ventas no se dieron por varios factores externos e internos, entre ellos podemos nombrar: la recesión económica que afectó a proyectos con la entidad pública y privada, falta de inversión por parte de constructores en nuestra área que es la Reparación a todo nivel.



La apertura del nuevo centro de servicios trae sus consecuencias y beneficios, entre ellos podemos señalar que estaba programado una inversión a largo plazo para que de sus réditos a partir del tercer año, por lo cual hemos destinado gran parte de nuestro flujo a este nuevo local, es importante señalar que continuaremos en este año forjando la participación de este nuevo centro de servicios para que cumpla con la estrategia planteada desde su inicio de representar el 20% de incremento de las ventas realizadas.



Con lo que respecta a la Matriz, sus ventas decrecieron en cuanto a la participación de proyectos externos, no así la venta de producto en el local, como anteriormente señale sus causas.

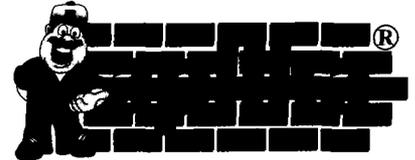


En cuanto a la nueva línea introducida, no ha dado aun sus frutos, ya que esta en etapa de introducción, hasta que genere confianza y nuestro lema de garantía en todo lo que aplicamos técnicamente, estamos seguros que el material adquirido, tendrá sus primeras ventas en el año 2009, hemos realizado charlas, conferencias, para que se lo difunda, así como muestras en campo.

AM

**Aplicador  
autorizado**

150642



**Aplicadores Técnicos para la  
Construcción Cía. Ltda.**



Lacas y productos para  
pisos de madera.

El resultado como tal, no es alentador en cuanto a dejar un margen de rentabilidad, por el hecho de que hemos decrecido en ventas, a pesar de que cumplimos con las estrategias plasmadas en ese año, pero estamos seguros que el camino trazado empezará a dar sus frutos en el 2009, con el agravante de la recesión que viene atravesando el país y el mundo.

**Gerflor**

Floors to match your imagination

Conductivos, antideslizantes  
antiestático, bacteriostático  
fácil de limpiar

Nuestra proyección para el año 2009, es mantenernos y tratar de crecer por lo menos un 8% en forma global de nuestro total de ventas del año 2008, seguir con nuestras conferencias para difusión de tecnología, y trabajar en nuevos sistemas de aplicación de productos químicos para la construcción.

Con respecto al personal, nos seguiremos manteniendo en constante formación, motivación y difusión de lo que hace APLIKA CIA. LTDA.

Los registros contables con sus respectivos anexos y documentación soporte se encuentra en oficinas de la compañía a disposición de los señores socios en caso de requerirlo.

Segura de contar con el apoyo brindado, anhelo que haya éxitos y triunfos en este nuevo período, me suscribo de ustedes,



CÉSPED ARTIFICIAL  
futbol, tenis, golf,  
futbol americano,  
áreas cubiertas y  
al aire libre.

Atentamente,  
Apilka Cia. Ltda..

Ing. Nancy Villavicencio  
GERENTE GENERAL



**REPHOUSE**

PISOS DE GOMA  
comerciales, deportivos  
industriales, automotriz,  
equino, infantiles.



Productos químicos  
para la construcción.