

#### INFORME ANUAL DE GERENCIA

#### PERIODO DEL 1 DE ENERO AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2012

SEÑORES ACCIONISTAS: A continuación me es muy grato poner en su consideración el informe de gerencia de SOLMAQUITRANS SA. Por el año 2012, sobre la forma de como se han desarrollado las diferentes ares de trabajo y la utilización de todos sus recursos.

### LI COMPARACION DE LAS METAS Y OBJETIVOS PREVISTOS CON EL CUMPLIMIENTO REAL ALCANZDO EN EL EJERCICIO ECONOMICO MATERIA DE ESTE INFORME:

Si bien es cierto que en el año 2012 las metas para este ejercicio tanto en la reorganización de la misma como en la compra de Equipo de Trabajo, Maquinaria, Vehiculos y ventas de servicios a dado un buen resultado para todos los que hacemos la compañía.

Nuestra organización está en pleno crecimiento, las expectativas para el 2013 son mesuradas. El próximo año será de estabilización en el mercado, habrá más competencia, y para aquello la compañía deberá ser lo suficientemente flexible, respaldada desde luego por un capital de trabajo y elementos tecnológicos y humanos.

### 1.2 CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOCIONES DEL DIRECTORIO Y DE LA JUNTA GENERAL

El cumplimiento de las disposiciones por parte de la administración de SOLMAQUITRANS S.A estuvo de acuerdo a las actas que se encuentran archivadas en el libro de actas de la compañía.

# 1.3 ASPECTOS ADMINISTRATIVOS, LABORAL Y LEGAL DURANTE EL EJERCICIO.

En el aspecto laboral se incrementó el personal ya que en este año se logró obtener proyectos tales como construcciones de obra civiles menores, obras mecánicas en lo que se refiere a soldadura, construcción y tapado de piscinas, construcción de líneas de petróleo, cumpliendo así con el personal con todas las leyes laborales vigentes.

> Km. 5 ½ Via Lago Agrio – Coca. Telefax: 062861-140 Celular: 092069761 – 091625497. E – mail: solmoquitrans@yahoo.com COCA – ECUADOR.



En cuanto al aspecto legal no se ha tenido problemas en este sentido durante el ejercicio del 2012.

### 1.4 ANALISIS DE LA SITUACION FINANCIERA AL CIERRE DEL EJERCICIO

La situación financiera de la empresa no ha sido estable en este periodo por cuanto al empezar los proyectos no se contaba con capital de trabajo por lo que la empresa tuvo que recurrir a préstamos a terceros llegando a obtener deudas por pagar sin que hasta el el segundo proyecto no se logre recuperar su cartera en su totalidad, así también se lograron obtener más proyectos y de los cuales de ninguno se tenia un anticipo por lo que para el cobro del mismo se tenia que cumplir un cierto porcentaje de trabajo para poder facturar y cobrar en un lapso de 30 días después de haber presentado la factura, claro está que sin tomar en cuenta que el proyecto ya se lo venia desarrollando con uno o dos meses atrás de trabajo, todas estas novedades origino una iliquidez en la compañía, ya que no contábamos con un capital de trabajo propio para cubrir estos proyectos.

También se puede afladir el aumento de contrato de personal para las diferentes áreas como: Superintendente, Ingenieria, Administrativo, Seguridad y Salud (Médico), Topógrafos, Guardias, Obreros y Mecánico, para el desarrollo de los proyectos, así también la adquisición de ropa de trabajo, implementos de seguridad EPP, suministros y materiales varios, alquiler de maquinaria, camionetas doble cabina, alquiler de buses para el traslado del personal al sitio de trabajo, comedores, hospedaje, lavado de ropa del personal

Todos estos rubros se tenian que cumplir ya que era uno de los requisitos que teniamos que cumplir para llevar a cabo los proyectos, dando lugar al final del año una pérdida considerable por falta de liquidez en la empresa y por el no cobro oportuno de las órdenes de servicios.

Al cierre del ejercício económico al 31 de diciembre de 2012 se puede apreciar el incremento de algunos activos a pesar de la situación critica que estábamos pasando:

Incremento de Activos tales como:

Maquinaria Pesada: Un compresor marca Atlas Copco.

Maquinaria y Equipo Menor: Un Equipo Topográfico- Un Nivel Automático

Una Motosierra Una Bomba Diese Jet Una Concretera

Km. 5 ½ Via Lago Agrio – Coca. Telefax: 062861-140 Celular: 092069761 – 091625497. E – mail: solmaquitranya/yahoo,com

COCA - ECUADOR.



Dos Cortadores de Tubo Un Generador 2200 Un Taladro

Una Bomba de Invección

Un Kit de Inspección con anillos de acero

inoxidable.

Equipo de Computación: 16 Laptop destinados para las diferentes áreas:

Control-Proyect Seguridad, Civil, Topografia,

Administración y Superintendencia.

Equipo de Oficina: Dos Impresoras marca Ricoh, Multifuncionales

Un Reloj Tarjetero (control ingreso-salida del

personal).

Muebles y Enseres: Varios escritorios, Anaqueles

Vehiculos: Una Volqueta-Amarilla

Una Camioneta Doble Cabina-Negra

Actualmente estamos cancelando progresivamente los préstamos recibidos por el Banço y de Terceras personas.

Además cabe anotar que si se generaron proyectos pero de los cuales no entregaban un anticipo por lo cual la compañía tenía que financiarse para proceder a la ejecución del proyecto.

Todos estos nuevos incrementos y deudas se realizaron durante el año 2012, debido a que la compañía se encuentra en un período de crecimiento.

#### 1.5 RECOMENDACIONES RESPECTO DE POLÍTICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL CUMPLIMIENTO DE LOS OBJETIVOS EL SIGUIENTE EJERCICIO ECONOMICO.

Como recomendaciones me permito sugerir para consideración de la junta de accionistas las siguientes actividades:

- Llevar y mantener un buen Control Administrativo.
- Contratación del personal acorde al puesto que se solicita con experiencia de por lo menos 2 años en áreas afines.

Km. 5 1/2 Via Lago Agrio - Coca. Telefax: 062861-140 Celular: 092069761 - 091625497,

E - mail: solmaquitrans@vahoo.com COCA - ECUADOR.



- Nivelación y pago de sueldos de acuerdo al nivel de experiencia que tenga el profesional.
- Actualizar el nivel tecnológico en los equipos y de los sistemas de información interna.
- Ampliar el sistema de control interno institucional, poniendo en especial énfasis en los bienes, materiales consumibles y herramientas entregados.
- Ampliar los canales de comercialización de nuestros servicios, teniendo como finalidad un mejor tiempo de respuesta
- Captar nuevos clientes para ampliar nuestros servicios y no depender de los que se mantienen hasta la actualidad.
- Realizar licitaciones con los debidos precios, medidas y estándares del mercado para no tener perdida en los mismos
- Establecer políticas de cobro y seguimiento personalizado de planillaje para entrega de facturas a cobrar.
- Estabilizar el rendimiento econômico de la compañía alcanzando niveles razonables.
- Mejoramiento en las áreas operativas y administrativas, considero de vital importancia hacer nuevas inversiones para la ejecutabilidad de nuevos contratos o proyectos a realizarse.

Atentamente,

GERENTE GENERAL

SOLMAQUITRANS SA.