

**INFORME QUE PRESENTA EL GERENTE GENERAL DE PRIMAFIL CIA.
LTDA. A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS CELEBRADA EL
29 DE MARZO DEL 2018.**

Informe del Gerente:

Consideración del Balance y Estados Financieros a diciembre 31 del 2017.

- a) Ventas, ingresos y costos. Las operaciones comerciales de la compañía durante el periodo económico que se culmina. Como lo demuestra el estado financiero ha sido satisfactorio los ingresos y las utilidades. Las ventas han subido notablemente en relación con el año 2017, ya que el año 2016 se culminó con 1.435.893,65 y el año 2017 1.741.701,14.

ID: 1791911016001

Año: 2017

VENTAS	BASE 12
ENERO	124.292,89
FEBRERO	116.498,76
MARZO	157.187,41
ABRIL	128.874,21
MAYO	157.626,56
JUNIO	146.429,53
JULIO	136.461,64
AGOSTO	156.329,24
SEPTIEMBRE	145.871,48
OCTUBRE	158.336,17
NOVIEMBRE	160.215,00
DICIEMBRE	153.578,25
TOTALES	1.741.701,14

- b) Relaciones laborales y beneficios sociales. - La compañía durante el presente año ha cumplido con todo lo que dictamina el código de trabajo, la gerencia está plenamente consciente que debe cumplir con todas las obligaciones que dictaminan las leyes Ecuatorianas, pero también estamos conscientes que se debe procurar un ajuste adecuado de las remuneraciones de sus trabajadores, en todos los niveles.
- c) Para terminar, renovamos nuestro reconocimiento a todos los colaboradores de la compañía cuyo trabajo, honestidad y lealtad merecen los mejores elogios.

CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL EJERCICIO ECONOMICO MATERIA DEL INFORME.

La compañía es muy reconocida por su responsabilidad y calidad de sus productos en importantes sectores del país, conservando una política de responsabilidad y buena atención.

CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES LEGALES Y REGLAMENTARIAS DE LAS RESOLUCIONES DE LA JUNTA GENERAL.

La gerencia ha observado todas las disposiciones legales y ha ejecutado todas las resoluciones de las juntas generales efectuadas en el periodo.

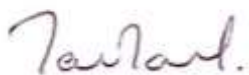
OBJETIVOS

Dentro de este contexto y como es mi deber, los objetivos que se plantea esta Gerencia para el próximo año y que pongo a vuestra consideración es el siguiente:

- Dar a conocer nuestros productos en otros lugares del país.
- Darle prioridad de colocación a los lubricantes ya que es la nueva línea que se está impulsando en la compañía.
- Reducir costos.
- Incrementar las ventas en un 30% en relación con el año 2017.

RECOMENDACIONES

- Seguir estableciendo metas a sus vendedores, definiendo zonas a cada uno de ellos, con la finalidad de tener una mejor cobertura de nuestros clientes.
- Trabajar siempre cumpliendo todas las obligaciones.
- Revisión continua de la estructura de venta, desde la realización del pedido hasta la entrega de los productos.



Sra. MARIA JOSE TORRES
GERENTE GENERAL