

**INFORME QUE PRESENTA EL GERENTE GENERAL DE PRIMAFIL CIA.
LTDA. A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS CELEBRADA EL
24 DE MARZO DEL 2017.**

Informe del Gerente:

Consideración del Balance y Estados Financieros a diciembre 31 del 2016.

- a) Ventas, ingresos y costos. Las operaciones comerciales de la compañía durante el periodo económico que se culmina. Como lo demuestra el estado financiero ha sido satisfactorio los ingresos y las utilidades. Se han mantenido los ingresos de la compañía a pesar del terremoto ocurrido en el año en cuestión.

ID: 1791911016001

Año: 2016

VENTAS	BASE 12
ENERO	123.219,49
FEBRERO	108.673,29
MARZO	122.063,44
ABRIL	107.018,88
MAYO	116.283,94
JUNIO	120.267,19
JULIO	117.148,92
AGOSTO	120.079,48
SEPTIEMBRE	122.020,22
OCTUBRE	133.787,87
NOVIEMBRE	122.227,49
DICIEMBRE	123.103,44
TOTALES	1.435.893,65

- b) Relaciones laborales y beneficios sociales. - La compañía durante el presente año ha cumplido con todo lo que dictamina el código de trabajo, la gerencia está plenamente consciente que debe cumplir con todas las obligaciones que dictaminan las leyes Ecuatorianas, pero también estamos conscientes que se debe procurar un ajuste adecuado de las remuneraciones de sus trabajadores, en todos los niveles.
- c) Para terminar, renovamos nuestro reconocimiento a todos los colaboradores de la compañía cuyo trabajo, honestidad y lealtad merecen los mejores elogios.

CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL EJERCICIO ECONOMICO MATERIA DEL INFORME.

La compañía es muy reconocida por su responsabilidad y calidad de sus productos en importantes sectores del país, conservando una política de responsabilidad y buena atención.

CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES LEGALES Y REGLAMENTARIAS DE LAS RESOLUCIONES DE LA JUNTA GENERAL.

La gerencia ha observado todas las disposiciones legales y ha ejecutado todas las resoluciones de las juntas generales efectuadas en el periodo.

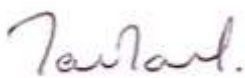
OBJETIVOS

Dentro de este contexto y como es mi deber, los objetivos que se plantea esta Gerencia para el próximo año y que pongo a vuestra consideración es el siguiente:

- Dar a conocer nuestros productos en otros lugares del país.
- Darle prioridad de colocación a los lubricantes.
- Reducir costos.

RECOMENDACIONES

- Seguir estableciendo metas a sus vendedores, definiendo zonas a cada uno de ellos, con la finalidad de tener una mejor cobertura de nuestros clientes.
- Trabajar siempre cumpliendo todas las obligaciones.



Sra. MARIA JOSE TORRES
GERENTE GENERAL