

**INFORME QUE PRESENTA EL GERENTE GENERAL DE PRIMAFIL CIA.
LTDA. A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS CELEBRADA EL
17 DE MARZO DEL 2014.**

Informe del Gerente:

Consideración del Balance y Estados Financieros a diciembre 31 del 2013.

- a) Ventas, ingresos y costos. Las operaciones comerciales de la compañía durante el periodo económico que se culmina. Como lo demuestra el estado financiero ha sido satisfactorio los ingresos y las utilidades. Se ha ingresado a nuevos mercados obteniendo buenos resultados, influyendo así en que se incrementaran los ingresos de la compañía.
- b) Relaciones laborales y beneficios sociales.- La compañía durante el presente año ha cumplido con todo lo que dictamina el código de trabajo, la gerencia está plenamente consciente que las economías que debe realizar la empresa para mantener costos competitivos para los productos que expendemos, pero estamos consientes que se debe procurar un ajuste adecuado de las remuneraciones de sus trabajadores, en todos los niveles.
- c) Para terminar renovamos nuestro reconocimiento a todos los colaboradores de la compañía cuyo trabajo, honestidad y lealtad merecen los mejores elogios.

CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL EJERCICIO ECONOMICO MATERIA DEL INFORME.

El principal objetivo, que era, el de mantenernos en el mercado, hemos logrado, ya que sin a temor equivocarnos la compañía es muy reconocida por su responsabilidad y calidad de sus productos en importantes sectores del país.

CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES LEGALES Y REGLAMENTARIAS DE LAS RESOLUCIONES DE LA JUNTA GENERAL.

El principal objetivo, que era, el de mantenernos en el mercado, hemos logrado, ya que sin a temor equivocarnos la compañía es muy reconocida por su responsabilidad y calidad de sus productos en importantes sectores del país.

OBJETIVOS

Dentro de este contexto y como es mí deber, los objetivos que se plantea esta Gerencia para el próximo año y que pongo a vuestra consideración es el siguiente:

- Cubrir más ampliamente nuestro campo de acción no solo en la provincia de Santo Domingo de los Tsachila, sino también a las demás provincias del país, en el cual pensamos en una nueva contratación de un vendedor para que se haga conocer más ampliamente la compañía.

- Darle prioridad de colocación a los lubricantes.

RECOMENDACIONES

- La junta General deberá establecer metas a sus vendedores, definiendo zonas a cada uno de ellos, con la finalidad de tener una mejor cobertura de nuestros clientes.
- Seguir con nuestra política de austeridad en cuanto a gastos administrativos y corrientes



GLADIS NOEMI ZUMBA RIVERA
GERENTE GENERAL