INFORME QUE PRESENTA EL GERENTE GENERAL DE PRIMAFIL CÍA. LTDA. A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS CELEBRADA EL 22 DE MARZO DEL 2011

1. ANTECEDENTES.

La empresa consiente del reto planteado por los directivos, se ha visto en la obligación de tener nuevos productos que ofrecer al mercado, es así que a pesar de la competencia que tenemos en este campo, hemos logrado incrementar nuestras ventas con productos de calidad y expandiéndonos a diferentes sectores de la costa dando un servicio de calidad. Con personal altamente calificado, se ha optimizado los recursos, y se ha logrado una utilidad aceptable.

Como es de conocimiento público la inflación de este año subió 1.03% en relación al año anterior, sintiendo una depresión en el mercado, falta de circulante, iliquidez en los negocios de economías diversificadas, y de tamaño reducido, adaptadas a las necesidades concretas.

La economía como la globalización son solo instrumentos. Elaborar el proyecto histórico, intelectual y pedagógico incumbe exclusivamente a los políticos. Hoy, son las decisiones políticas las que hacen imposible repartir la riqueza entre todos.

Producto de la dolarización el Ecuador se ha convertido en uno de los países más caros del mundo, las empresas ecuatorianas constatan permanentemente la pérdida de competitividad de sus productos, pues los precios de los bienes y servicios no pueden ser cubiertos por el bajo ingreso per-cápita. El elevado nivel de costos al que se está llegando en la economía nacional, así como también los impuestos cada vez mas altos en todos los sectores del comercio, dificultan la estabilidad de la empresa y por ende de su recurso humano.

En este entorno PRIMAFIL CIA. LTDA. ha desarrollado sus actividades, ventajosamente al ser un servicio especializado y con el esfuerzo de los directivos y empleados para obtener el mejor beneficio de la utilización de los recursos tecnológicos disponibles se ha logrado la fidelidad de importantes clientes, lo que ha permitido sortear las dificultades y obtener resultados económicos aceptables.

2. CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL EJERCICIO ECONOMICO MATERIA DEL INFORME.

El principal objetivo, que era el de incursionar en el mercado con un nuevo producto, se lo ha cumplido convenientemente, ya que hemos logrado atraer a nuevos clientes y por ende alcanzando una utilidad económica aceptable. En el presente año.

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS
04 ABR 2011
VUE
SANTO DOMINGO

3. CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES LEGALES Y REGLAMENTARIAS Y DE LAS RESOLUCIONES DE LA JUNTA GENERAL.

La gerencia ha observado todas las disposiciones legales y ha ejecutado todas las resoluciones de las juntas generales efectuadas en el periodo.

4. ANALISIS DE LA SITUACION FINANCIERA DE LA COMPAÑÍA.

La situación financiera de la compañía es aceptable, según los balances podemos observar en primer lugar que el Activo Corriente cubre al Pasivo Corriente.

Referente al Estado de Resultados se puede apreciar que los ingresos han tendio un significativo incremento al año anterior, es así que la utilidad bruta es del 14% para descontar todos los gastos que ha ocasionado el desenvolvimiento de las actividades en el presente periodo contable, en todo lo que se refiere a gastos se ha manejado con total austeridad, y todos debidamente supeditados con su respectivo justificativos.

4.1. MARGEN DE UTILIDAD NETA

El margen neto de utilidad, ha experimentado un significativo incremento, especialmente porqué con los mismos gastos fijos (administrativos) se han generado mayores ingresos, esto implica que mejoró la eficiencia de la compañía.

5. DESTINO DE LAS UTILIDADES.

De la utilidad obtenida, se llega al acuerdo de retenerlas para así poder capitalizarlas cuando se crea conveniente.

6. CONCLUSIONES

- **El nuevo producto que se incremento, ha ayudado al incremento de las ventas.**
- **La compañía ha mantenido sus ingresos, y los gastos han sufrido un alza.**
- **Los Balances de la compañía son el fiel reflejo de su desenvolvimiento económico financiero.**
- **La compañía si cumple con el objeto social para el cuál fue creada.**

7. RECOMENDACIONES

- **Se debe realizar un préstamo financiero para dar liquidez a la compañía.**
- **Se debe invertir, en capacitaciones ya que el capital humano, es lo más valioso que tiene la empresa.**

- **La junta general deberá establecer los lineamientos para hacer frente a las nuevas realidades económicas como la globalización, el uso indiscriminado de la**

tecnología de la información y la implementación de normas de aseguramiento de calidad. Debe incrementarse el capital con recursos frescos para no depender única y exclusivamente del dinero de los proveedores para financiar las operaciones corrientes, pues en la actualidad la empresa tiene capital de trabajo nulo.

- **Estamos seguros que continuando con la política de brindar servicios y personalizados a los clientes en el 2009 nos posesionaremos definitivamente en el mercado dentro del sector automotriz que esta relacionado con los productos que distribuimos.**

Sr. Juan Carlos Puga
GERENTE.